

Т. А. Бучик

г. Пинск, Полесский государственный университет

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В КЛАСТЕРЕ

Инновационное развитие экономики является важнейшим условием ее эффективности. Именно от скорости внедрения нововведений в производственный и технологический процессы, процессы управления и организации производства зависит конкурентоспособность любой организации как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Мировой опыт доказал эффективность использования инновационно-промышленных кластеров для объединения научных разработок и производства.

Важнейшим вопросом в процессе функционирования инновационно-промышленного кластера является организация финансирования субъектов кластера в целом и инновационных разработок, реализуемых в рамках кластера, в частности. Данный вопрос целесообразно рассматривать с точки зрения источников финансирования процесса снабжения организаций-участников кластера.

Исследование специфики инновационно-промышленного кластера позволяет утверждать, что основные отличия в функционировании организации в рамках кластера кроются именно в части процесса снабжения. Это обусловлено основным назначением инновационно-промышленного кластера, которое для промышленных организаций кроется именно в обеспечении доступа предприятий реального сектора экономики к инновационным разработкам науки и техники. Поэтому, на наш взгляд, важнейшим процессом в функционировании организации является процесс снабжения.

Процесс снабжения для организаций-участников кластера необходимо рассматривать как совокупность двух уровней:

- снабжение организации основными сырьем и материалами, необходимыми для организации хозяйственной деятельности;
- снабжение производственного процесса организации инновационными разработками других участников кластера.

Первый уровень процесса снабжения характеризуется традиционной схемой его организации, то есть строится на тех же принципах, что и стандартный хозяйственный процесс снабжения у субъектов хозяйствования. Финансирование данного уровня снабжения основывается на традиционных источниках финансирования, таких как собственные оборотные средства, банковские кредиты, кредиторская задолженность и другие.

Второй уровень процесса снабжения характерен только внутри кластера и имеет ряд принципиальных отличий:

1) формирование нового инновационного продукта, который разрабатывается отдельными участниками кластера (ВУЗами и научными организациями) для использования другими участниками кластера (субъектами хозяйствования) занимает длительный период времени и требует существенных затрат. Поэтому, особенностью реализации данного уровня процесса снабжения является длительное авансовое финансирование тех объектов, которые потом могут использоваться в производственной деятельности участников кластера;

2) нет гарантии, что вложения денежных средств в разработку инновационных технологий и процессов для организаций окупится или что данная технология может быть использована в производственном процессе организаций-участников кластера, то есть реализация вложений в финансирование инновационных разработок имеет рискованный характер.

Данные принципиальные отличия не позволяют учитывать данный уровень процесса снабжения таким же образом, как традиционный бизнес-процесс, а также определяет специфические требования к порядку финансирования данного уровня снабжения.

По нашему мнению, финансирование инновационных разработок внутри кластера целесообразно строить по принципу функционирования инвестиционной платформы, на которой размещаются результаты основных учебных и научных разработок.

Перед тем, как рассмотреть схему организации снабжения инновационных проектов, необходимо определить все основные составные элементы функционирования инвестиционной платформы (рисунок 1).

Субъекты	<u>Инвесторы</u> – субъекты хозяйствования – участники кластера	<u>Авторы проектов</u> – представители учреждений образования и науки, работающие в кластере	Инвестиционная платформа	
			Эксперты	Работники платформы
Объекты	Денежные средства	Проекты	Посредничество между инвесторами и учреждениями образования и науки	
Обеспечение функционирования платформы	Нормативное, информационное и методическое обеспечение			

Рисунок 1 – Основные элементы функционирования инвестиционной платформы

Таким образом, на рисунке 1 обозначены основные субъекты и объекты, функционирующие на инвестиционной платформе, а также основные виды обеспечения, необходимые для организации функционирования платформы (нормативное, информационное и методическое обеспечение). Общая характеристика основных субъектов инвестиционной платформы представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Характеристика основных субъектов инвестиционной платформы

Субъект	Общая характеристика
1	2
1 Инвесторы	Участники кластера, которые занимаются предпринимательской деятельностью и заинтересованы в разработке инновационных технологий и продуктов.

Продолжение таблицы 1

1	2
2 Авторы проектов	Учреждения образования и науки, функционирующие в кластере, занимающиеся инновационными разработками и реализующие их результаты другим участникам кластера для последующего внедрения в производственный процесс
3 Представители инвестиционной платформы	
3.1 Эксперты инвестиционной платформы	Эксперты занимаются отбором наиболее жизнеспособных проектов, их оценкой и сопровождением. Экспертов целесообразно разделить на 2 группы: эксперты по профилю проекта – оценивают технические характеристики проекта с учетом отрасли его функционирования (врачи, фармацевты, биотехнологи, инженеры и т. д.). Их задача – отсеять нежизнеспособные проекты, которые невозможно реализовать по техническим причинам, эксперты по экономическому профилю – отвечают за оценку экономических показателей реализации проекта, оценку качества маркетингового, финансового прогнозирования и оценки эффективности проекта в целом.
3.2 Работники инвестиционной платформы	Персонал, обеспечивающий: техническое и юридическое сопровождение функционирования платформы; более широкое привлечение как представителей бизнеса, так и инвесторов на платформу; взаимодействие платформы с банками, юридическими службами, другими финансовыми и контролирующими органами.

Важнейшими элементами функционирования инвестиционной платформы являются ее объекты, к которым относятся денежные средства (как имущество инвесторов) и инвестиционные проекты (разработки учреждений образования и науки). Основным объектом здесь выступают именно инвестиционные проекты, которые представляют собой результат работы ряда образовательных или научных учреждений, направленный на оптимизацию отдельных операций или бизнес-процессов участников кластера. На платформе могут размещаться как готовые инвестиционные проекты, которые уже имеют созданные прототипы, так и бизнес-идеи, для реализации которых необходимы первичные инвестиции.

Информационное обеспечение функционирования платформы представляет собой совокупность источников информации, сопровождающих процесс снабжения участников кластера инновационными разработками и технологиями. Нормативное обеспечение – совокупность нормативных актов, регулирующих процесс обмена новыми технологиями внутри кластера, обеспечивающих максимальный доступ субъектов хозяйствования-участников кластера к новым разработкам.

Методическое обеспечение функционирования платформы – методики, определяющие эффективность отдельных инвестиционных проектов, размещаемых на платформе.

Общая схема реализации процесса снабжения через инвестиционную платформу внутри инновационно-промышленного кластера может быть представлена следующим образом (рисунок 2).

Рассмотрим более подробно каждый этап данной схемы.

На первом этапе научные и учебные организации предоставляют свои проекты для регистрации на инвестиционной платформе.

Основным условием регистрации проекта является успешное прохождение двух уровней экспертизы: технической и экономической. Техническая экспертиза предназначена для того, чтобы определить реальность разработок, положенных в их основу, а также полезность их для участников кластера.

Именно эта оценка является основополагающей при принятии решения о размещении или отклонении инвестиционного проекта. Методики, лежащие в основе такой экспертизы, достаточно специфичны и могут отличаться для различных типов инвестиционных проектов.



Рисунок 2 – Схема реализации процесса снабжения через инвестиционную платформу внутри инновационно-промышленного кластера

Если результаты данного уровня экспертизы отрицательны, проект отклоняется. Если техническая экспертиза фиксирует высокий уровень предложенного проекта он либо размещается на инвестиционной платформе для поиска средств финансирования (если проект имеет качественные экономические расчеты), либо дорабатывается для усиления своей экономической составляющей.

Экономическая экспертиза, проводимая до регистрации инвестиционного проекта на платформе, позволяет оценить потенциальную окупаемость инвестиционных проектов и целесообразность их финансирования с точки зрения возможного получения прибыли. Методика проведения такой экспертизы является универсальной для всех проектов.

На втором этапе инвестиционные проекты, прошедшие два уровня экспертизы, размещаются на платформе на заранее определенный период времени. При этом, общая характеристика данных проектов доступна всем участникам кластера – потенциальным инвесторам. Если инвесторы принимают решение о целесообразности реализации конкретного проекта, они перечисляют определенную сумму денежных средств на счет платформы. Перечисленные средства формируются на данном счете пока проект не соберет всю запрашиваемую сумму. Если в течение заявленного периода времени необходимой суммы денежных средств не набирается, проект не финансируется и перечисленные суммы денежных средств возвращаются инвесторам.

На третьем этапе происходит финансирование тех проектов, по которым были собраны полные суммы. При этом, в зависимости от условий финансирования сумма инвестиций может быть перечислена полностью одним платежом, или частями по мере реализации проекта.

Четвертый этап предполагает завершение инвестиционного проекта, результатом которого является инновационный продукт или технология. Данный продукт передается

другим участникам кластера для последующего внедрения в производственный процесс. При этом, тем участникам, которые выступили инвесторами по проекту, технология передается без дополнительной платы, остальным – на условиях платности.

Предложенная схема финансирования процесса снабжения участников кластера инновационными разработками и технологиями имеет ряд несомненных преимуществ:

- обеспечивается равный доступ участников кластера к финансированию инновационных разработок;
- появляется возможность одновременного финансирования нескольких различных проектов внутри кластера;
- участник кластера самостоятельно может выбирать проекты для финансирования в зависимости от тех проблем и приоритетов, которые наиболее актуальны для него в настоящий момент времени.

Таким образом, выявленные принципиальные отличия процесса снабжения внутри инновационно-промышленного кластера с процессом снабжения субъекта хозяйствования позволили обосновать целесообразность использования инвестиционной платформы как инструмента финансирования инновационных разработок внутри кластера.