

УСЛОВИЕ О ВЫВОЗЕ ТОВАРОВ ЭКСПОРТНОГО ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ

До принятия Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК) законодательство допускало разделение составляющих содержание договора условий на существенные, обычные и случайные [1, с. 14].

По действующему гражданскому законодательству, все согласованные сторонами условия являются существенными. Такой подход в полной мере соответствует международной практике торговли, где «...традиционно принято считать все условия международного коммерческого контракта существенными и толковать контракт в целом таким образом, чтобы придать действующую силу всем его условиям...» [2, с. 20].

В соответствии с ч. 2 п. 2 ст. 402 ГК существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законодательстве как существенные, необходимые или обязательные для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение. Из анализа данной нормы следует, что законодатель разделил существенные условия договора на две группы: 1) условия, установленные нормами права для соответствующего вида гражданско-правового договора; 2) условия договора, относительно которых сторонами достигнуто соглашение. При этом все, указанные в договоре условия являются существенными.

Полагаем, что первая группа существенных условий экспортного договора купли-продажи товаров условно может быть названа основными условиями, вторая – дополнительными условиями соглашения.

В силу полисистемного характера правовой регламентации экспортных отношений, содержание совершаемого контракта определяется сторонами – резидентом и нерезидентом Беларуси в соответствии с национальным правом государств участников отношения, а также правом страны(н), имеющих тесную связь с договором. Руководствуясь принципом автономии воли, стороны могут подчинить договор любому, не противоречащему законодательству, правопорядку (п. 1 ст. 1124 ГК). Однако в основе договорного отношения лежат императивные нормы стран, с которыми договор тесным образом связан.

В качестве основных существенных условий внешнеторговое законодательство Республики Беларусь предусматривает следующие условия:

о товаре, количестве и цене либо порядке их определения (п. 1 ст. 14 Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.);

о предмете (ч. 2 п. 2 ст. 402 ГК);

о стоимости товаров (ориентировочной стоимости в случае невозможности установить действительную стоимость товаров в силу специфики товарной номенклатуры) (подп. 1.16.4 Указа Президента Республики Беларусь от 27 марта 2008 г. № 178 «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций»; далее – Указ № 178);

расчета, под которыми понимается обязательство осуществления одной стороной расчета до исполнения либо по факту исполнения обязательства другой стороной (подп. 1.16.4 Указа № 178).

Системный анализ подп. 1.4 Указа № 178 позволяет сделать вывод о том, что исполнение обязательств в установленные Указом сроки также является существенным условием экспортного договора купли-продажи.

В целях обеспечения правильного и единообразного применения норм ГК о заключении, изменении и расторжении договоров постановлением Пленума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь от 16 декабря 1999 г. № 16, в гражданский оборот введены так называемые «условия, вытекающие из сущности договора данного вида». К сожалению, в данное постановление и другие нормативные правовые акты Беларуси не раскрывают суть таких условий. Полагаем, что такими условиями договора могут быть как условия, установленные законом (основные), так и условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение (дополнительные).

Условием, вытекающим из сущности экспортного договора купли-продажи, на наш взгляд, является условие о вывозе товаров из Республики Беларусь, поскольку выражает природу данного международного коммерческого контракта. Этимология слова экспорт, которое происходит от латинского *exportāre* – «вывозить» (*ex* – «из-» и *portāre* – «привозить, доставлять»), от английского *export* – «вывозить за границу» (начало XIX в.) [с. 320]. Критерий вывоза долгое время применялся в отечественном законодательстве как основной квалифицирующий признак экспортных отношений, применяемый в отношении любых объектов гражданских прав. Сегодня такой подход к квалификации экспорта товаров (работ, услуг) сохранился в нормах права лишь по отдельным вопросам (например, в Законе Республики Беларусь от 11 мая 2016 г. «Об экспортном контроле»).

В нормативных правовых актах, заложивших основу правовой регламентации внешней торговли Республики Беларусь, к сожалению, сложились разные методологические подходы о сущности экспортных отношений, что в известной мере создает препятствия в формировании и применении национального права о внешнеторговой деятельности. Так, в соответствии с подп. 1.1 Указа № 178 экспорт – передача резидентом товаров (в том числе по сделкам, не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Республики Беларусь), охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выполнение работ, оказание услуг на возмездной основе нерезиденту. Согласно подп. 1.25 ст. 1 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» (далее – Закон 2004 г.), экспорт товара – вывоз товара с таможенной территории Республики Беларусь в целях реализации за ее пределами.

Таким образом, согласно Указу № 178, экспортом является передача резидентом товаров на возмездной основе нерезиденту по сделкам, как связанным, так и не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Беларуси; в соответствии с Законом экспортом товара признается вывоз товара из Республики Беларусь для его продажи на территории иностранного государства.

Для государства развитие экспортной деятельности означает расширение рынков сбыта белорусской продукции и получение дополнительного дохода в иностранной валюте, которая необходима для решения национальных задач, как в экономической, так и социальной сферах. Если законодатель признает экспортными отношения купли-продажи без реализации товаров за рубежом, то такие отношения можно регламентировать белорусским правом, исключая действие иностранного законодательства для резидента и существенно ограничивая его действие для нерезидента Республики Беларусь (ст. 1100 ГК).

По общему правилу, субъектами внешнеторговых отношений являются лица разной национальной принадлежности, и этот критерий получил закрепление в национальном законодательстве в качестве основного признака. Однако, в отношениях купли-продажи дополнительным критерием, имеющим квалифицирующее значение, является факт вывоза материальных товаров с таможенной территории Республики Беларусь. В этом выражается сущность экономико-правовой природы экспорта, который характеризуется производством национального продукта и его реализацией на зарубежных рынках.

Методологический подход, избранный в дефинитивной норме Закона 2004 г., определяющей сущность экспорта товара в большей мере соответствует правовой природе экспортных отношений купли-продажи, хотя и она не лишена недостатков, поскольку не дает ответа на ряд вопросов:

Кто является сторонами данной операции? Является ли экспортом вывоз товара без его реализации за рубежом? Необходимо ли для совершения данной операции наличие двустороннего договора?

В соответствии нормами законодательства Беларуси о внешней торговле, условие о вывозе товара не является основным существенным условием экспортного договора купли-продажи. Вместе с тем, необходимость указания данного условия в каждом экспортном договоре купли-продажи обусловлена самой природой экспортного отношения и по существу является выражением факта экспорта – одного из признаков контракта. Кроме того, необходимость указания условия о вывозе товаров в экспортном контракте купли-продажи продиктована рядом императивных норм, с которыми отношение тесно связано. По нормам белорусского внешнеэкономического законодательства это требования о: выполнении ряда таможенных формальностей (маркировке товаров, представлении статистической декларации, оплате таможенной пошлины и др.), получении лицензии на экспорт (для реализации отдельных категорий товаров), регистрации сделки, порядке проведения расчетов по договору, оплате налогов и др.

С учетом изложенного, условие о вывозе товара экспортного договора купли-продажи является условием, вытекающим из правовой природы экспортного отношения, позволяющем квалифицировать отношение на начальной стадии договорного процесса.

Полагаем, что необходимо дополнить подп. 1.16.4. Указа № 178 абзацем четвертым следующего содержания:

«условие о вывозе товаров из Республики Беларусь – для экспортных договоров купли-продажи товаров.»

Реализация данного предложения восполнит существующий пробел в правовой регламентации экспортных отношений купли-продажи товаров, создаст необходимую правовую основу для формирования законодательства об экспортной деятельности.

Список использованных источников

1. Чигир, В.Ф. Гражданско-правовой договор / В.Ф. Чигир // Пром.-торг. право. – 2000. – № 3–4. – С. 3–114.
2. Костюков, М.Е. Международный коммерческий контракт: Понятие. Техника написания. Примерные формы на русском и английском языках: науч.-практ. пособие / М.Е. Костюков, Е.М. Костюкова. – Минск: Асоб. Дах, 2001. – 148 с.
3. Багриновский, Г.Ю. Краткий этимологический словарь: более 5000 слов, их происхождение и датировка / Г.Ю. Багриновский – М.: КоЛибри, Азбука-Аттикус, 2018. – 671 с.