

Кооперативы эпохи перестройки как этап экологического предпринимательства в Республике Беларусь

Б.С. ВОЙТЕШЕНКО

Анализируется опыт создания и развития кооперативов, в частности, по заготовке и переработке вторичных материальных ресурсов. Отмечается положительное влияние кооперативов на увеличение объемов заготовки и переработки вторичных материальных ресурсов и насыщение потребительского рынка. Затрагиваются проблемы, стоявшие перед кооперативами. Кооперативное движение рассматривается как переходный этап от плановой централизованной экономики к рыночной.

Ключевые слова: кооперативное движение, кооперативы, отходы, вторичные материальные ресурсы, Госснаб БССР.

The experience of setting up and developing cooperatives is evaluated, in particular those engaged in collecting and processing secondary material resources. Their positive role in increasing the collection, recycling secondary material resources and saturation of the consumer market is shown. The paper addresses the problems facing cooperatives. The cooperative movement is viewed as a transitional stage from a centrally planned economy to a market economy.

Keywords: cooperative movement, cooperatives, waste, secondary material resources, BSSR State Supply Department.

Введение. С развитием машинного производства и появлением новых технологий объемы отходов производства и потребления возросли многократно, изменилось их качество. Еще К. Маркс отмечал, что в результате общественного труда в крупном масштабе «отходы получают в столь значительных массах, что они сами становятся снова предметом торговли, а, следовательно, новыми элементами производства» [1, с. 211].

Использование вторичных материальных ресурсов (ВМР) в экономике страны является фактором экономии первичного сырья, резервом эффективности производства, играет важную роль в деле охраны окружающей среды. В условиях плановой централизованной экономики СССР предприятия не были заинтересованы в рациональном использовании материальных ресурсов: сырье поступало в плановом порядке по ценам, которые были существенно ниже цен мирового рынка. Отсутствовал стимул к замене первичного сырья вторичными материальными ресурсами.

В развитых странах предприятия работали в более жестких условиях, так как в 70-е гг. XX в. резко возросли мировые цены на энергоносители (нефть, газ), а затем и на остальные сырьевые товары. Возникла острейшая необходимость снижать энергоемкость экономики и искать замену первичному сырью. В 70–80-е гг. в этих странах широкое развитие получили малые и средние предприятия, которые легче приспосабливались к постоянно меняющейся конъюнктуре.

СССР во второй половине 80-х гг. находился в состоянии глубокого экономического и политического кризиса. В сложившейся обстановке руководство страны приняло решение проводить политику перестройки и гласности. В рамках реформ была разрешена индивидуальная трудовая деятельность и частное предпринимательство в форме кооперативов.

Основная часть. Индивидуальная трудовая деятельность в СССР получила развитие после принятия 19 ноября 1986 г. Закона СССР «Об индивидуальной трудовой деятельности». Разрешалась индивидуальная трудовая деятельность в сфере кустарно-ремесленных промыслов, бытового обслуживания населения и т. п., основанная исключительно на личном труде граждан и членов их семей.

Индивидуальная трудовая деятельность в различных формах, а также малое предпринимательство к тому времени получили широкое развитие практически во всех социалистических странах. Эти страны позже вступили на путь социалистических преобразований и у них были национализированы только крупные и средние предприятия. В отдельных странах

(в Польше) не была проведена коллективизация сельского хозяйства. Госхозы (аналог наших совхозов) обрабатывали менее 10 % сельскохозяйственных земель. Остальные земли (более 90 %) – это единоличные крестьянские хозяйства. В этих странах сохранились предпринимательские традиции, а также имелись институциональные условия, способствовавшие развитию частнопредпринимательской инициативы.

Сложившаяся в экономике СССР ситуация требовала проведения реформ: увеличения самостоятельности предприятий в выборе контрагентов, уменьшения роли планирования и повышения стимулов к труду. Предприятия государственного сектора переводились на хозрасчет и самофинансирование, возникали арендные и акционерные предприятия.

5 февраля 1987 г. Советом Министров СССР было принято постановление «О создании кооперативов по производству товаров народного потребления». Несмотря на легализацию частного сектора, государство стремилось не допускать чрезмерной, по мнению тогдашнего руководства, дифференциации доходов населения. 14 марта 1988 г. был подписан Указ Президиума Верховного Совета СССР «О прогрессивном налогообложении кооператоров», посредством которого планировалось, по словам министра финансов СССР Б.И. Гостева, «изъятие определенных сверхдоходов у советских кооператоров». Под сверхдоходами подразумевалась сумма, превышающая две с половиной средние зарплаты.

Кооперативы развивали те виды деятельности, в которых наиболее нуждалось население: производство швейных и трикотажных изделий, обуви, товаров галантереи, сувениров, хозяйственных товаров, переработка вторсырья и отходов и выпуск из них товаров народного потребления. Наиболее распространенными видами услуг, которые оказывали кооперативы, были ремонт квартир, транспортных средств, обустройство приусадебных участков, производство металлоизделий и мебели по индивидуальным заказам и т. д.

Развитие кооперативного движения в СССР сталкивалось со многими проблемами, в том числе и правового характера. В печати был опубликован проект, а затем после обсуждения 26 мая 1988 г. был принят Закон СССР «О кооперации в СССР», разрешивший кооперативам заниматься любыми, не запрещенными законом, видами деятельности, в т. ч. и торговлей [2]. Кооперативы получили право использовать наемный труд, могли владеть собственностью, выпускать облигации, совершать трансакции, нанимать сотрудников, судиться в арбитраже, создавать совместные предприятия с иностранными компаниями без вмешательства иностранных торговых представительств СССР. Налоги были минимальные – 3 % с выручки. Правда, потом в БССР их увеличили до 10 %.

Несмотря на трудности, кооперативный сектор в СССР развивался достаточно быстрыми темпами. Только за 1989 г. число кооперативов, производящих товары народного потребления, увеличилось в 5 раз, а в 1990 г. – еще в 1,4 раза. Численность занятых в кооперативах, включая совместителей, составило 6,2 млн человек.

В БССР кооперативное движение получило достаточно широкое развитие. С введением в действие с 1 июля 1988 г. Закона «О кооперации в СССР» в БССР особенно возросла активность населения по созданию и расширению деятельности кооперативов различной направленности. К середине 1989 г. количество действующих в республике кооперативов по сравнению с 1 января 1988 г. увеличилось в 3,1 раза и составляло 2518, в том числе 756 по бытовому обслуживанию населения, 138 – по заготовке и переработке вторичного сырья, 146 – строительных, 76 торгово-закупочных, 97 – общественного питания. За 1988 г. ими было реализовано продукции и оказано услуг на 143,1 млн руб. (в 1987 г. – на 12,5 млн руб.), в т. ч. реализовано товаров народного потребления на 23,9 млн руб., оказано бытовых услуг населению на 24,4 млн рублей [3]. Деятельность кооперативов охватывала сферу услуг, торговлю, общественное питание, сельское хозяйство, выпуск товаров народного потребления, заготовку и переработку вторичного сырья и др. В 1989 г. они объединяли более 43490 человек, в т. ч. пенсионеров, студентов, домохозяйек и другие категории населения, не занятого в общественном производстве.

При создании кооперативов брались во внимание многие факторы. В первую очередь наличие свободных трудовых ресурсов. Во-вторых, учитывалось, что вторичные ресурсы – хорошее сырье для недорогих, несложных в изготовлении товаров народного потребления.

Существовавшая в то время система планирования и стимулирования не заинтересовывала крупные предприятия в рациональном использовании вторичных материальных ресурсов. Выпуск ширпотреба был сложным, хлопотливым, требующим мгновенной реакции на изменение спроса, делом. Директора предприятий, привыкшие работать в условиях командной, плановой экономики, были к этому не готовы. Кооперативы же были поставлены в жесткие условия коммерческого расчета и могли выжить, если обладали способностью гибко реагировать на спрос потребителя, быстро перестраивать производство. То есть фактически они работали в условиях рыночной экономики.

За первое полугодие 1989 г. кооперативами по заготовке и переработке вторичного сырья при Госнабе БССР было произведено продукции на сумму 26,7 млн рублей, в т. ч. товаров народного потребления на 13 млн рублей [4].

Наиболее эффективно работали кооперативы «Новатор» (г. Могилев), «Время», «Спектр» (г. Гомель), «Алеся» (г. Пинск), «Заря», «Полимер», «Сувенир» (г. Минск). Кооператив «Новатор» из отходов искусственного меха выпускал шубы, различную одежду. За 5 месяцев 1989 г. было произведено продукции на сумму 155 тыс. рублей. Кооператив «Время» (г. Гомель) с использованием древесного сырья и отходов изготавливал элементы декоративной резьбы для личных домов и дач, вагонку, погонаж. За 7 месяцев 1989 г. кооператив реализовал таких изделий на сумму 212 тыс. рублей [5].

Трудностей, а порой и непонимания, на пути кооперативов за время их функционирования было много. Спорным был вопрос оплаты сырья и материалов. Даже вторичное сырье им отпускалось по ценам с использованием повышающих коэффициентов, несмотря на разъяснение Госкомцен СССР (Письмо от 10.06.1987 №10-26/1576-15), что кооперативы, занимающиеся переработкой вторичного сырья, приобретают необходимое производственное оборудование и сырье по государственным ценам без использования коэффициентов. На практике это постановление игнорировалось не только отдельными предприятиями и организациями, но и при проведении ревизий органами Минфина БССР. Так, при проверке кооператива «Время» работниками железнодорожного РайФО г. Гомеля в 1988 г. было взыскано и перечислено в бюджет почти 10 тыс. рублей. Эта сумма образовалась за счет наложения повышенных коэффициентов на приобретенное ранее кооператорами бывшее в употреблении оборудование. Такие случаи встречались нередко, что порождало поток жалоб со стороны председателей кооперативов. Госнаб БССР был вынужден обратиться в Минфин республики с просьбой дать на этот счет соответствующие пояснения своим подведомственным организациям. Заместитель министра С.П. Янчук ответил, что облфинотделам и Минскому горфинотделу указано, что кооперативы, занимающиеся переработкой вторичного сырья, приобретают оборудование без повышающих коэффициентов. Но сырье и материалы кооперативы приобретали по повышенным ценам, что приводило к существенному росту себестоимости производимой продукции и к росту цен, что вызывало справедливые нарекания со стороны покупателей [6].

Серьезной проблемой было отсутствие производственных помещений и соответствующего оборудования. Основная номенклатура оборудования распределялась Госнабом СССР и, если, начиная с 1986 г., Госнабу БССР выделялись в небольших количествах станки, автомашины, оборудование, то к середине 1988 г. в связи с ростом дефицита эти необходимые кооперативам средства производства в нашу республику перестали поступать. В средствах массовой информации тех лет приводится много примеров проблем, с которыми сталкивались кооперативы в поисках производственных помещений, станков, оборудования, автотранспортных средств. Возможности Госнаба БССР были весьма ограничены. Так, для 119 созданных в его системе кооперативов было выделено около 600 кв. м производственных помещений, 10 павильонов типа «Стимул» из легких металлоконструкций общей площадью 2000 кв. м, передано 18 автотранспортных средств и порядка 140 единиц станочного оборудования, швейных машин, приборов, механизмов [6].

Несмотря на все сложности, в 1989 г. в БССР функционировало более 160 кооперативов по заготовке и переработке вторичных ресурсов. В течение года ими было произведено и реализовано продукции на сумму свыше 24 млн рублей. В ряде кооперативов системы Госнаба

БССР были открыты магазины по реализации собственной продукции, а также товаров и изделий других кооперативов, граждан, занимающихся индивидуальной трудовой деятельностью. Через эти магазины продавались залежалые, неходовые и некондиционные материальные ресурсы, а также отходы производства предприятий и организаций республики и других регионов. В г. Минске такие магазины были открыты при кооперативах «Сувенир», «Гемп» и «Миг» [7].

К июню 1989 г. кооперативами Госснаба БССР было заготовлено и переработано 7,3 тыс. т отходов черных металлов, 30,5 тыс. м куб. древесных отходов, 1,6 тыс. т. отходов легкой промышленности, 8,5 т кости, 2,0 тыс. т полимерных материалов, около 300 т. цветного металла [4]. В связи с тем, что не все отходы перерабатывались кооперативами в нашей республике, а часть (макулатура, черные и цветные металлы, полимерные материалы, отходы легкой промышленности) вывозилась в другие республики бывшего СССР, в основном в Прибалтику, реальные объемы заготовленных вторичных материальных ресурсов были существенно выше.

Наряду с вновь созданными кооперативами, заготовкой ВМР занимались и заготовительные организации Белкоопсоюза. Они находились в более выгодном положении, т. к. у них были фонды на дефицитные в то время товары (абонементы на популярную художественную литературу, крышки для консервирования, пряжа и др.). Госснаб СССР распределял абонементы на литературу по республиканским Госснабам. А в нашей республике абонементы поступали только в Белкоопсоюз [8]. Естественно, что при цене 2 коп. за 1 кг макулатуры ее сдавали в основном в обмен на абонементы на книги.

Существовавшие в то время заготовительные цены на ВМР не интересовали ни население, ни кооперативы в заготовке вторичного сырья. За сданную заготовительной организации 1 т. макулатуры кооператоры получали 43 рубля, а населению уплачивали 20 рублей, т. е. доход составлял всего лишь 23 рубля. Валовый доход от реализации 1 т. металла составлял 26 рублей [6]. Понятно, что цены не стимулировали кооперативы к активной заготовке ВМР. Автор статьи в это время работал в секторе проблем ценообразования Института экономики АН БССР (ныне НАН Беларуси). Нами было предложено [9, с. 35–36], [10, с. 301–307], [11], [12, с. 13–14], [13, с. 47–51], [14, с. 48–55] при экономической оценке эффективного использования ВМР исходить из следующего принципиального положения: технологическая ценность, отражающая потребительские качества (свойства) вторичного сырья, определяется уровнем цен на соответствующие виды первичного сырья. То есть технологическая ценность характеризует предельный уровень цен на вторичные материальные ресурсы, при котором финансово-экономические показатели производства полуфабрикатов (себестоимость, удельная прибыль) находятся на одном уровне как при использовании только первичного сырья, так и при использовании вторичного сырья в качестве частичного или полного заменителя первичного.

$$ТЦ_{\text{В}} = Ц_{\text{max}},$$

где $ТЦ_{\text{В}}$ – технологическая ценность вторичного сырья, руб./т; $Ц_{\text{max}}$ – максимальный уровень цены вторичного сырья, руб./т.

В зависимости от рыночного спроса и предложения цены на отдельные виды вторичных материальных ресурсов могут существенно изменяться, однако расчетное (нормативное) значение их технологической ценности может быть определено как

$$ТЦ_{\text{В}} = K_{\text{ТЦ}} \times Ц_{\text{П}},$$

где $Ц_{\text{П}}$ – оптовая цена определенного вида первичного сырья, руб./т; $K_{\text{ТЦ}}$ – коэффициент технологической ценности вторичного сырья, доли единицы.

Показатель $K_{\text{ТЦ}}$ свидетельствует об относительном уровне эквивалентности вторичного сырья по отношению к первичному, т. е. $K_{\text{ТЦ}}$ показывает, какое количество первичного сырья способна заменить одна тонна вторичных материальных ресурсов.

Предложения по совершенствованию ценообразования на ВМР были направлены в Госкомцен БССР, а также опубликованы в материалах конференций и другой экономической литературе. Возможно, изложенный методологический подход помог кооперативам при формировании договорных цен.

Предполагалось, что кооперативы насытят рынок товарами народного потребления высокого качества на основе конкуренции и изыскания дополнительных резервов. Для более

полного использования экономического потенциала кооперативов по заготовке и переработке вторичного сырья в республике пошли по пути образования многоотраслевых кооперативов. Особенно поощрялась организация таких кооперативов, которые бы осуществляли всю технологическую цепочку прохождения отходов: сбор и заготовку, обработку и переработку, выпуск товаров народного потребления или продукции производственно-технического назначения.

Для определения наиболее эффективных направлений развития кооперативов был проведен анализ объемов образования и использования вторичного сырья и отходов производства и составлена схема развития кооперативов в республике до 1990 г. При ее разработке учитывались ресурсы отходов в том регионе, где организуется кооператив, а также спрос на продукцию, которую он будет выпускать. Работа по определению ассортимента продукции проводилась в тесном контакте с торговыми и снабженческими организациями.

Так как в кооперативах не хватало экономически грамотных специалистов, для профилактики финансовых нарушений Госснабом БССР совместно с Минфином БССР был проведен республиканский семинар с доверенными ревизорами кооперативов, работали пункты консультаций по вопросам учета и отчетности в кооперативах.

В июне 1987 г. при Госнабе БССР был создан Совет председателей кооперативов. Он координировал работу и оказывал помощь материалами и методическими инструментами вновь создаваемым кооперативам по заготовке и переработке вторичного сырья, анализировал недостатки в их деятельности и предлагал меры по их устранению, решал вопросы участия кооперативов в международных ярмарках-выставках и т. д.

В 1989 г. в БССР действовало 138 кооперативов (около 3,3 тыс. человек) по заготовке и переработке вторсырья. Как видно из таблицы 1, наибольшее развитие кооперативы получили в г. Минске и Минской области.

Таблица 1 – Рост числа кооперативов по заготовке и переработке вторичного сырья

Республика, область	Число кооперативов на 1 января		Численность работающих на 1 января	
	1988	1989	1988	1989
БССР в целом, в т. ч. в области	87	138	940	3294
Брестской	9	10	73	295
Витебской	10	16	113	216
Гомельской	6	18	125	283
Гродненской	11	11	106	115
г. Минске	34	61	316	1567
Минской	12	16	134	575
Могилевской	5	12	73	243

Источник: расчеты автора по данным Госснаба БССР [3].

Кооперативы по заготовке и переработке вторсырья выпускали широкий ассортимент товаров культурно-бытового и хозяйственного назначения (фурнитура для одежды, дверные и оконные блоки, предметы бижутерии, антенные усилители, наборы для кухни, мебель, металлические ограды и решетки, обувь, детская одежда и т. д.), а также продукцию производственно-технического назначения. Результаты работы показали, что при использовании отходов производства и несложного оборудования, при минимуме управленческого аппарата кооперативы способны сравнительно быстро окупить вложенные в производство средства, поставлять торгующим организациям товары народного потребления. Насыщая рынок товарами, кооперативы уменьшали дисбаланс между денежными доходами населения и товарными ресурсами.

Во второй половине 80-х гг. XX в. в СССР существенно усилился дисбаланс между товарной и денежной массой. В экономике страны преимущественное развитие получала группа «А» (производство средств производства) и отставала группа «Б» (производство предметов потребления). Проводившаяся в это время политика ускорения означала еще большие инвестиции в группу «А». А развернувшаяся антиалкогольная кампания привела к снижению производства и реализации алкогольной продукции, т. е. выросшей денежной массе противостояло сузившееся товарное обеспечение. В рыночной экономике это автоматически

привело бы к росту цен и восстановлению баланса. В СССР цены устанавливались государством и не всегда соответствовали спросу. В конечном итоге это привело к пустым полкам в магазинах, многочисленным очередям и необходимости нормирования.

Кооперативы имели право самостоятельно устанавливать цены на свою продукцию. В сложившейся ситуации их цены были выше, чем у госпредприятий, что вызывало недовольство, особенно у части населения с доходами ниже средних. Тем не менее, кооперативы помогали балансировать спрос и предложение.

В конце 80-х гг. XX в. в результате либерализации экономической политики и ослабления государственной монополии на внешнеэкономические связи у кооперативов появилась возможность поставлять отдельные виды местного и вторичного сырья на внешний рынок в обмен на оборудование и товары народного потребления. В условиях обострившегося дефицита это могло бы существенно увеличить объемы заготовки вторсырья. Однако отсутствие малогабаритного и простого в эксплуатации оборудования не позволило воспользоваться этой возможностью. Кроме того, выявилась нехватка людей, обладающих предпринимательскими способностями, которые могли бы возглавить новые кооперативы. Для ряда кооперативов месяцами не могли подыскать председателя. Для решения этой проблемы был создан кадровый резерв председателей кооперативов из трудоспособных пенсионеров, уволенных в отставку военнослужащих, граждан предпенсионного возраста и лиц, желающих заняться кооперативной деятельностью в порядке совместительства.

Широкое развитие кооперативов во второй половине 80-х гг. XX в. во многом объяснялось тем, что это было единственной легальной формой предпринимательской деятельности. С переходом к рыночной экономике отдельные кооперативы прекратили свое существование по ряду объективных и субъективных причин, а большинство перешло в разряд микро-, малых, а иногда и средних предприятий.

Оценивая с позиции настоящего времени развитие кооперативного движения в СССР в целом, и в БССР в частности, следует отметить, что кооперативное движение создало предпосылки к переходу к рыночной экономике.

В странах, где рыночная экономика не получила должного развития, необходим всесторонний анализ допущенных ошибок и разработка мер по дальнейшему развитию предпринимательства.

Заключение:

1) Руководство СССР во второй половине 80-х гг. осознало необходимость перемен в экономике. Однако перемены должны были соответствовать марксистско-ленинскому учению. Поскольку В.И. Ленин рассматривал социалистический строй как строй цивилизованных кооператоров, то считалось, что введение своеобразной НЭП не нарушит фундаментальные устои социализма. В социалистических странах Центральной Европы не запрещали индивидуальную трудовую деятельность и мелкие частные предприятия. В начале 80-х гг. у них уже существовали кооперативы.

2) Как в целом в СССР, так и в БССР кооперативное движение начало развиваться с 1986 г. Оно развивалось достаточно быстрыми темпами, особенно после введения в действие с 1 июля 1988 г. Закона «О кооперации в СССР». Численность занятого в кооперативах населения выросла почти до 100 тыс. человек в 1990 г., что составляло 1,9 % всего населения, занятого в народном хозяйстве.

3) Развитие кооперативного движения сталкивалось с объективными и субъективными проблемами (отсутствие помещений, оборудования, транспорта, сырья, материалов, кадров). Кооперативы, занятые заготовкой и переработкой ВМР, в плане обеспечения сырьем находились в более выгодных условиях.

4) Объективные трудности и препятствия на пути развития кооперативного движения привели к тому, что в целом по республике кооперативы не стали в должной мере ни конкурентами, ни помощниками государственному сектору. В общем объеме реализуемых бытовых услуг и товаров народного потребления доля кооперативов составляла, соответственно, 3,1 % и 0,3 %.

5) С распадом СССР наша республика вступила в период затяжного экономического кризиса. Существенно уменьшились объемы производимой промышленной и сельскохозяйственной

ственной продукции, снизился жизненный уровень населения. Гиперинфляция подорвала реальный платежеспособный спрос. Спрос на продукцию кооперативов упал. Некоторые из них разорились, некоторые сменили организационную форму (ООО, ОАО и т. д.). Численность занятых в кооперативах уменьшилась с 99,8 тыс. чел. в 1990 г. до 10,7 тыс. чел. в 1995 г., а удельный вес – с 1,9 % до 0,2 %, соответственно [15, с. 57–58].

Литература

1. Маркс, К. Капитал / К. Маркс, Ф. Энгельс // Сочинения. – 2-е изд. – М. : Гос. изд-во полит. лит-ры, 1960. – Т. 23. – С. 211.
2. О кооперации в СССР : Закон СССР, 26.05.1988 г., № 8998-XI // Ведомости Верховного Совета СССР. – 1988 – № 22. – Ст. 355.
3. Материалы Госнаба БССР за 1986–1989 годы.
4. Снабжение. – 1989. – 16 июня. – С. 1.
5. Нашлись хозяева отходам // Снабжение. – 1989. – 16 июня. – С. 1.
6. Лучше в металлолом // Снабжение. – 1988. – 23 декабря. – С. 2.
7. Негериш, Е. Ф. Работаем совместно / Е. Ф. Негериш // Снабжение. – 1989. – 11 августа. – С. 2.
8. Мохнач, И. На энтузиазме далеко не уедешь / И. Р. Мохнач // Снабжение. – 1989. – 16 июня. – С. 2.
9. Войтешенко, Б. С. Вторичные – не второстепенные / Б. С. Войтешенко // Политический собеседник. – 1988. – № 5. – С. 35–36.
10. Войтешенко, Б. С. Совершенствование ценообразования на вторичные материальные ресурсы в кн.: Проблемы перестройки ценообразования / Под общ. ред. А. А. Дерябина. – М. : ИЭ АН СССР, 1988. – С. 301–307.
11. Войтешенко, Б. С. Бесплатные отходы? / Б. С. Войтешенко // Экономическая газета. – 1988. – № 29. – С. 9.
12. Войтешенко, Б. С. Покупая лес, платим за щепки / Б. С. Войтешенко // Народное хозяйство Белоруссии. – 1989. – № 1. – С. 13–14.
13. Войтешенко, Б. С. Экономические проблемы рационального использования вторичных материальных ресурсов в кн.: Ресурсосберегающие технологии и использование вторичного сырья. – Мн. : БелНИИТИ, 1990. – С. 47–51.
14. Войтешенко, Б. С. О повышении стимулирующей роли ценообразования на вторичные материальные ресурсы / Б. С. Войтешенко // Весці АН БССР. – 1989. – № 6. – С. 48–55.
15. Народное хозяйство Республики Беларусь 1995 : Статистический ежегодник / Министерство статистики и анализа Республики Беларусь. – Мн., 1996. – С. 57–58.

Белорусский государственный
экономический университет

Поступила в редакцию 16.01.2021