

К. С. Дайнеко, Ю. В. Синюгина
(УО «ГГУ им. Ф. Скорины», Гомель)

ОКАЗАНИЕ ПОСРЕДНИЧЕСКИХ УСЛУГ КОНТРАГЕНТАМ В СИСТЕМЕ «1С: ПРЕДПРИЯТИЕ 8»

В процессе функционирования предприятия наряду с основной деятельностью могут оказывать посреднические услуги сторонним организациям. Выступая в роли посредника, предприятия в интересах заказчика могут заниматься продажей и покупкой товаров и услуг, заключать различные сделки с контрагентами. В свою очередь заказчик должен возмещать посреднику понесенные им издержки, снабжать средствами для исполнения поручения, выплачивать вознаграждение.

Целью данной работы является доработка блока документов системы «1С: Предприятие 8». Управление производственным предприятием» по учету посреднических услуг у посредника, позволяющих отражать в учете операции по покупке товаров и материалов у контрагентов для сторонних организаций, операции по размещению материалов у себя, передаче их принципалу и получению вознаграждения за услуги посредника.

«1С: Предприятие» является универсальной системой автоматизации самых разных участков экономической и организационной деятельности предприятия. Специфика конкретного предприятия, а также изменяющиеся внешние условия обуславливают необходимость доработки поставляемых разработчиками типовых прикладных решений. Благодаря гибкой конфигурируемости системы «1С: Предприятие» появляется возможность обеспечить максимальное соответствие системы особенностям учета в конкретной организации.

В рамках данной работы осуществлялась доработка блока документов прикладного решения «1С: Предприятие 8. Управление производственным предприятием», внедренного на предприятии ОАО «СветлогорскХимволокно», г.Светлогорск. В результате были доработаны и созданы следующие документы и отчеты: «Поступление товаров и услуг», «ГТД по импорту», «Возврат товаров от покупателя», «Реализация товаров и услуг», «Отчёт комитенту о продаже».

Внедрение обновления позволило повысить эффективность ведения на предприятии учетных операций по осуществлению посреднической деятельности.