

персонала, что представляет собой особую форму вложения капитала.

- реализовать неиспользуемые основные средства.

Выполнение этих предложений значительно повысит получаемую прибыль на предприятии.

Список использованных источников

1. Балабанов, И. Т. Основы финансового менеджмента : учеб. пособие для сред. спец. учеб. заведений - 3-е изд. / И. Т. Балабанов. – М. : Финансы и статистика, 2009. – 526 с.
2. Бланк, И.А. Основы финансового менеджмента: в 2 т. / И.А.Бланк. – 4-е изд., стер. – М.: Омега-Л, 2012. – 592 с.
3. Ковалев, В.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / В.В Ковалев, О.Н. Волкова. – М.: Проспект, 2015. – 239 с.
4. Шеремет, А. Д. Анализ и диагностика финансово – хозяйственной деятельности предприятия: / А.Д. Шеремет. учеб. пособ. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: «ИПБ – БИНФА», 2012. – 310 с.

УДК 336.6

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Бышик А.А.,

Дергун Л.В., к.э.н., доцент

Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины,

г. Гомель, Республика Беларусь

dergun@gsu.by

Строительство является ведущей отраслью национальной экономики Республики Беларусь. Особое место и роль строительства в национальной экономике заключается в создании условий для структурной перестройки и динамичного развития всех отраслей путем формирования их материально-технической базы.

На организацию финансов организаций строительства влияет множество технических и экономических факторов. Пристального изучения требуют особенности строительной продукции как товара, а, следовательно, и длительность производственного цикла в строительстве. Основными особенностями продукции строительства являются [1]:

- техническая и организационная сложность объектов строительства, их многообразие и даже уникальность, что обуславливает необходимость обоснования индивидуальной стоимости каждого объекта;
- статичность и территориальная разобщенность объектов строительства, что определяет более высокий уровень затрат всех видов производственных и финансовых ресурсов, а как результат – более низкие показатели рентабельности деятельности строительных организаций;
- зависимость стоимости объектов строительства от стоимости земельного участка, от природных и климатических условий, детерминирующих конструктивные и архитектурно-планировочные решения;

II Международная научно-практическая конференция молодых ученых

- продолжительный жизненный цикл продукции строительства, который определяет следующие ключевые стадии производственного цикла: подготовка строительства; собственно строительство; реализация строительной продукции;
- высокая капиталоемкость строительной продукции;
- индивидуальность спроса на объекты строительства;
- различная степень материалоемкости и трудоемкости строительного-монтажных работ в отдельные периоды строительства, что детерминирует неравномерную потребность в оборотных средствах;
- продукцией строительства признаются законченные строительные объекты, сданные в эксплуатацию;
- создание продукции в строительстве требует взаимодействия с большим числом участников, что является дополнительным источником риска;
- каналы сбыта продукции строительства характеризуются высоким уровнем дифференциации, что требует непосредственных контактов между заказчиками и строительными организациями и др.

В процессе осуществления строительного производства строительные организации несут денежные затраты. Специфика строительной продукции обусловила и специфику затрат в строительстве, что наглядно продемонстрировано на рисунке 1. Строительство – материалоемкая и трудоемкая отрасль. Доля заработной платы в себестоимости составляет 24,8 % (16,1 % – в целом по всем видам экономической деятельности), доля отчислений на социальные нужды – 8,4 % (5,1 % – в целом); доля материальных затрат 57,1 % (66,1 % – в целом) [2].

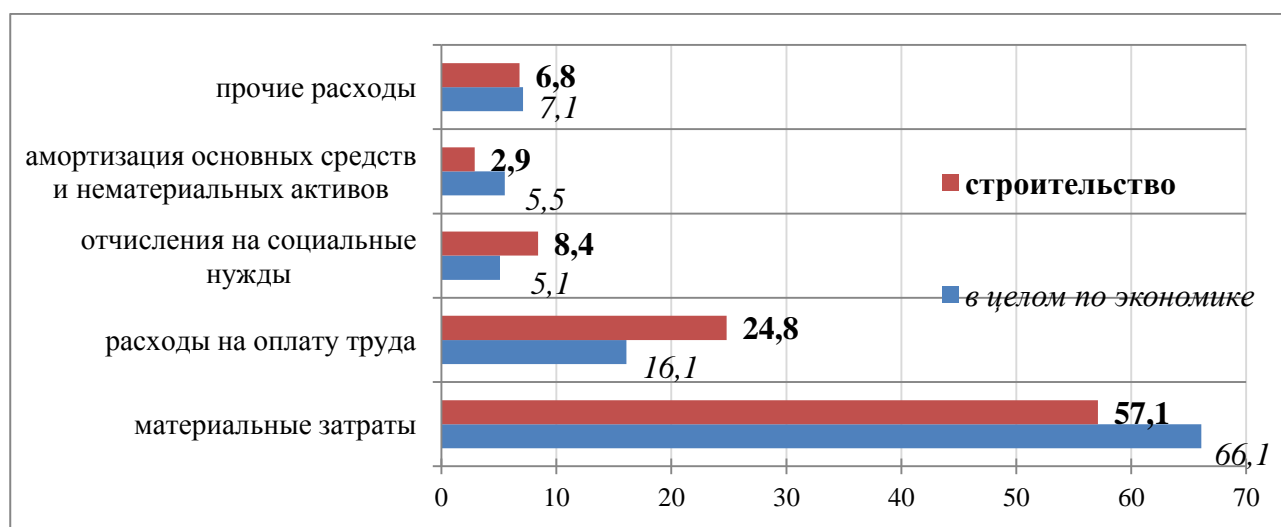


Рис. 1. Сравнительная характеристика структуры затрат в целом по экономике и в строительстве, в процентах к общей сумме

Выявленные особенности влияют на величину добавленной стоимости, подлежащую налогообложению, которая превышает ее значение в промышленности. Кроме того, согласно налоговому законодательству Республики Беларусь от НДС освобождаются обороты по реализации на территории Республики Беларусь работ по строительству и ремонту объектов жилищного фонда [3]. Поэтому на данные обороты не приходятся вычеты по входному НДС, что не позволяет строительным организациям в полной мере оптимизировать реальную налоговую нагрузку. Сложившаяся в строительной отрасли структура затрат обуславливает достаточно

высокий уровень налоговой нагрузки, который в первом полугодии 2020 года по данным МНС Республики Беларусь составляет 5,8 % к выручке от реализации (с учетом возмещений НДС, но без учета платежей в ФСЗН) [4].

Одной из основных особенностей сферы строительства является то, что в оборотных средствах строительных организаций преобладают расчеты и денежные средства. При этом 20 % дебиторской задолженности организаций строительства является просроченной. Поэтому более высокий уровень коэффициента текущей ликвидности, равный 128 %, против 117,1 % в целом по экономике не говорит об отсутствии проблем с платежеспособностью организаций данной сферы. Поскольку производственный цикл в строительстве длится от начала проектирования объекта до его ввода в эксплуатацию, то в структуре оборотных средств строительных организаций присутствуют расходы будущих периодов, ориентированные на подготовку производственного процесса и обеспечение бесперебойного строительного производства. Кроме того, продолжительность строительного процесса обуславливает наличие больших объемов незавершенного производства, покрываемого собственными средствами строительной организации. Поэтому значительные ресурсы строительных организаций отвлекаются из хозяйственного оборота в незавершенное производство. При этом в составе оборотных средств строителей организаций нет готовой продукции.

Доходы строительных организаций генерируются по трем видам деятельности, преимущественно за счет доходов от текущей деятельности, которые включают выручку от сдачи заказчику строительной продукции и прочие доходы от текущей деятельности. Величина выручки от реализации зависит от принятого порядка расчетов за выполненные строительные работы, определяемого договором подряда. Кроме того, индивидуальная стоимость объектов строительства, их территориальная разобщенность приводит к неравномерному поступлению выручки от сдачи работ заказчику. Финансовый результат строительной организацией генерируется главным образом за счет прибыли от сдачи заказчикам выполненных работ. Как видно из данных рисунка 2 финансовые результаты в строительстве ниже, чем в целом по экономике Республики Беларусь.

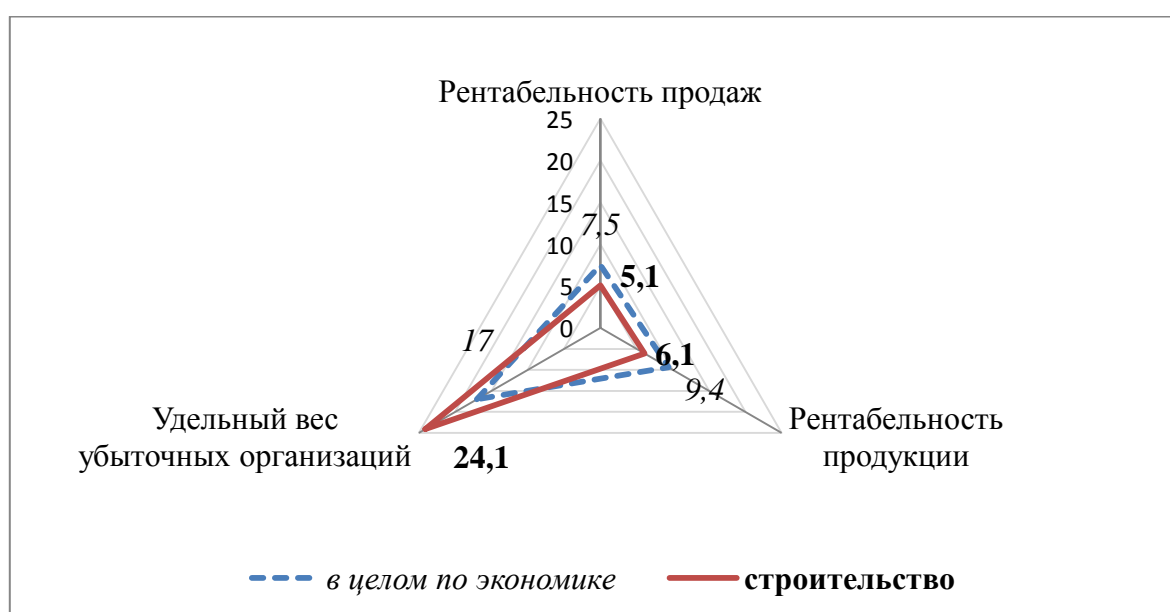


Рис. 2. Финансовые результаты в целом по экономике и в строительстве, в процентах

Почти четверть строительных организаций являются убыточными (17 % – в целом по экономике); рентабельность реализованной продукции составляет 6,1 % (9,4 % – в целом), рентабельность продаж – 5,1 % (7,5 % – в целом) [1].

Перечисленные особенности строительного производства должны учитываться при организации финансов в данной отрасли, поскольку оказывают непосредственное влияние на финансовые результаты деятельности строительных организаций.

Список использованных источников

1. Особенности финансов отраслей экономики : тексты лекций / сост.: Т.И. Иванова, Е.А. Кадовба ; Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины. – Гомель, 2015. – 89 с.
2. Статистический ежегодник Республики Беларусь 2019/ Нац. стат. ком. Респ. Беларусь ; редкол.: И. В. Медведева [и др.]. – Минск, 2019. – 471с.
3. Налоговый кодекс Республики Беларусь: Закон Респуб. Беларусь от 30.12.2018 г. №159-3 [Электронный ресурс]. – Минск, 2020. – Режим доступа: КонсультантПлюс: Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр».
4. Налоговая нагрузка на организации / Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь. [Электронный ресурс] / Минск, 2020. – Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/ru/nalog-nagruzka-na-organizacii-ru/>.

УДК 658.153.8

ОСОБЕННОСТИ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Гинзбург М.В.,

Алексеевко Н.В., к.э.н, доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

m.ginzburg868@gmail.com

Одна из важных проблем, с которой сталкиваются многие компании - это правильное и разумное управление оборотным капиталом. Оборотный капитал - это часть активов компании, которая влияет на последовательность и производительность работы. Чтобы выжить в нынешних экономических условиях, компаниям придется изменить свою политику управления оборотным капиталом, чтобы еще больше увеличить свой оборот. Руководители организации уделяют значительное внимание эффективному управлению оборотными активами компании, поскольку от этого зависит не только материальный производственный процесс, но и финансовая устойчивость компании.

Эффективное управление оборотными средствами компании включает, во-первых, определение потребности в оборотных средствах, источников их формирования и рационального использования оборотных средств. Для эффективного производственного процесса количество оборотных средств должно быть оптимальным, т.е. достаточным для обеспечения бесперебойного производственного процесса, но в то же время минимальным, что не приводит к образованию избыточных запасов, замораживанию активов, увеличению затрат на