

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ КАК ОСНОВА ИНТЕГРИРОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

- 1. Объективные предпосылки и необходимость развития внешнеэкономической деятельности**
- 2. Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность: понятие, содержание и взаимосвязь**
- 3. Состав внешнеэкономических функций предприятия**
- 4. Виды внешнеэкономической деятельности, их характеристика**

Цель занятия – определить значимость развития внешнеэкономической деятельности в условиях интеграции экономики страны в систему мирохозяйственных связей и особенности её организации в Республике Беларусь

Внешние факторы, определяющие необходимость развития ВЭД, в условиях рыночной экономики:

- глубокие сдвиги в размещении производительных сил;
- специализация отдельных стран третьего мира на производстве отдельных видов сельскохозяйственной продукции либо на добыче сырья и топлива;
- значительно возросшая роль в мировой экономике научных открытий, новых технических решений, технологических процессов;
- растущая потребность решения общемировых проблем;
- необходимость решения ряда глобальных социальных проблем (например, борьба со СПИДом, голодом и т.д.);
- международное разделение труда в связи с природно-климатическими условиями.

Характерные черты внешнеэкономической сферы Республики Беларусь в составе СССР:

- государственная валютная монополия и монополия внешней торговли, отделявшие внешний рынок от внутреннего;
- товары закупались на внешнем рынке по мировым ценам и реализовывались на внутреннем по национальным, а при экспорте, наоборот, закупались на внутреннем рынке по национальным ценам и продавались на внешнем по мировым;
- предприятия не имели право самостоятельного выхода на внешние рынки;
- отсталая стратегия и товарная структура экспорта и импорта;
- падение темпов внешнеторгового оборота;
- устарелые формы организации работы на внешнем рынке;
- и др.

Направления реформирования внешнеэкономических связей:

- децентрализация управления (1986-1988 гг.). Характеризуется изменением принципов управления внешней торговлей. Она предполагает
 - ✓ расширение прав отраслевых министерств и ведомств, предприятий, объединений и организаций по выходу на внешний рынок, установлению прямых связей и осуществлению производственной и научно-технической кооперации с зарубежными партнерами, предоставление предприятиям-производителям права самостоятельного участия в ВЭД;
 - ✓ расширение числа участников ВЭД за счет создания СП, международных объединений и организаций с целью ускорения НТП;
- ликвидация валютной монополии (1989-1991 гг.);
- формирование системы государственного регулирования во внешнеэкономической сфере (начиная с 1992 г.). - разработка мер политики нетарифного регулирования (регистрация участников ВЭД, лицензирование, квотирование экспорта, таможенное оформление);
- внедрение экономических методов управления (начиная с 1992 г.) (реформа планирования, ценообразования, финансового механизма);
- оптимизация структуры экспорта и импорта (начиная с 1992 г.).

Стратегическая цель внешнеэкономической политики Республики Беларусь - наращивание экспортного потенциала и вхождение в мировое экономическое сообщество.

Повышение роли предприятий во внешнеэкономических связях, расширение и углубление международных экономических связей – основные направления развития экономики республики, важнейшие факторы повышения эффективности производства.

Преимущества развития ВЭД для предприятия:

- экспорт продукции с максимальной прибылью и меньшими национальными затратами;
- закупка товаров за рубежом, изготовление которых в республике требует больших затрат;
- закупка товаров «критического импорта», которые в силу природно-климатических условий не производятся на территории государства;
- внедрение новейших достижений НТП;
- участие в производственной кооперации и международном воспроизводственном процессе;
- совершенствование технического уровня производства, рост производительности труда, привлечение иностранных инвестиций и т. п.

Внешекономические связи -

формы реализации
межгосударственных
отношений,
осуществляемые на
правительственном
уровне в части торгово-
экономического,
производственно-
технического и валютно-
финансовых отношений.

- *Цель внешнеэкономических связей* состоит в обеспечении поставок для государственных нужд и межгосударственных экономических, в том числе валютно-кредитных обязательств и межправительственных торговых соглашений.
- *Уровень управления -* правительственный уровень.
- *Организация внешнеэкономических связей:* планирование объемов ВЭС, определение перечня номенклатуры товаров и услуг по стратегически важным позициям через систему госзаказа и лимитов с централизованным обеспечением материальными и валютными ресурсами организаций, определяемых в качестве государственных заказчиков по экспорту, с функцией периода исполнения госзаказа.

Внешекономическая деятельность -

совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и оперативно-коммерческих функций предприятий с учетом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на рынке иностранного партнера.

- *Цель внешнеэкономической деятельности* – получение прибыли от реализации продукции на внешний рынок и обеспечение эффективной производственно-хозяйственной деятельности предприятия (организации, фирмы).
- *Уровень управления* – предприятия, организации, фирмы.
- *Организация внешнеэкономической деятельности:* исходным принципом является коммерческий расчет на основе хозяйственной и финансовой самостоятельности и самокупаемости с учетом собственных валютно-финансовых и материально-технических возможностей.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФУНКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Производственно-
хозяйственные

Организационно-
экономические

Оперативно-
коммерческие

Рисунок 1 – Состав внешнеэкономических функций предприятия



Рисунок 2 – Производственно-хозяйственные функции экспортоориентированного предприятия



Рисунок 3 – Организационно-экономические функции экспортоориентированного предприятия

Технологический процесс выхода предприятия на внешний рынок – это совокупность действий, совершаемых участниками ВЭД по собственной инициативе с целью реализации экспортной продукции иностранному партнёру, но в рамках установленной государством регламентации.

- ознакомление с механизмом государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь посредством нормативно-законодательной базы;
- открытие валютного счёта в уполномоченном банке;
- оформление документов, необходимых для прохождения процедуры нетарифных ограничений вывоза и ввоза продукции;
- маркетинговую оценку конъюнктуры внешнего рынка и подготовку конкурентного листа;
- расчёт экспортной цены и поиск необходимой для этого информации;
- поиск иностранного партнёра и проведение переговоров;
- подготовку проекта контракта и согласование его коммерческих и валютно-финансовых условий.

Оперативно-коммерческие функции

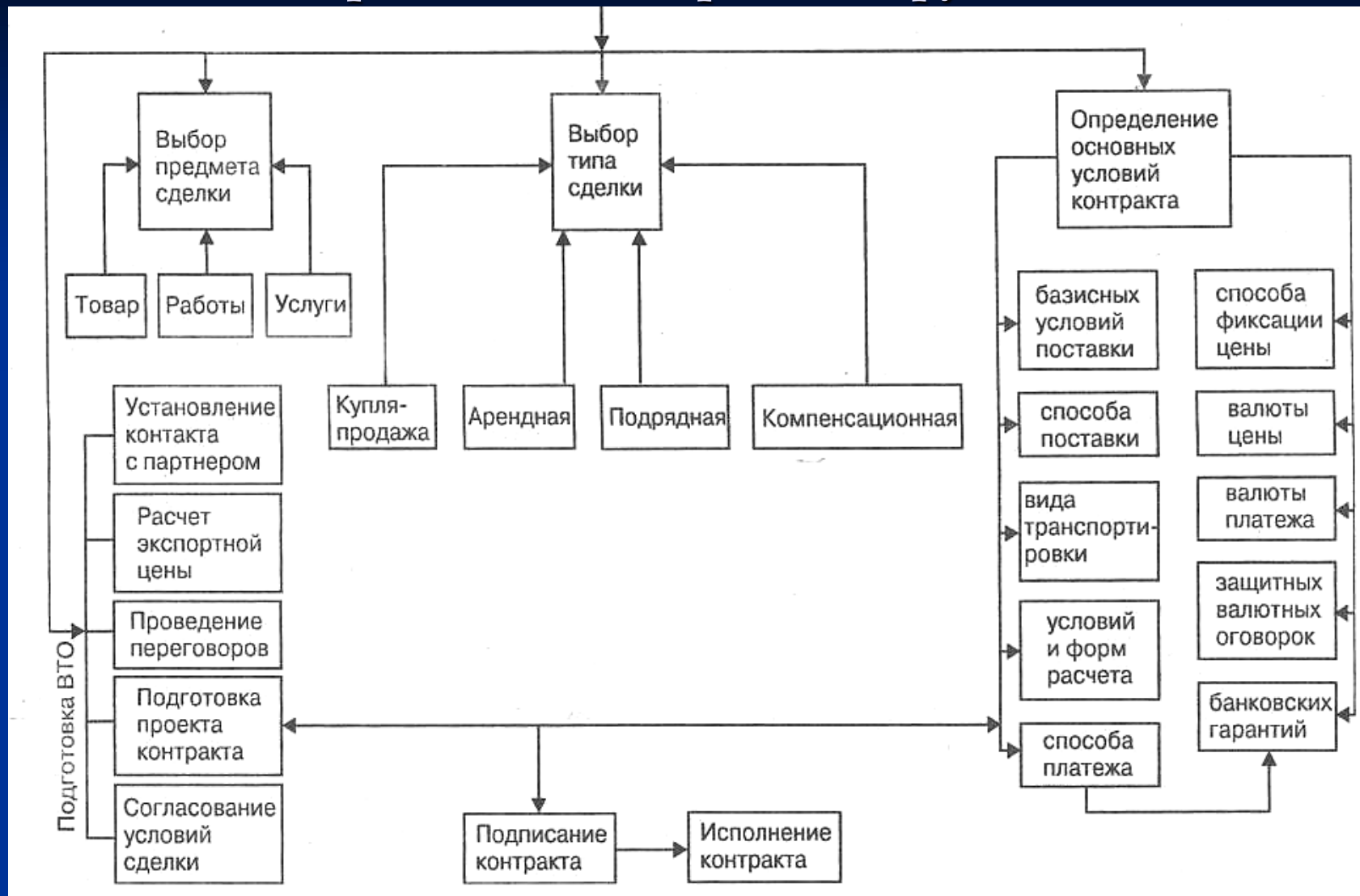


Рисунок 4 – Оперативно-коммерческие функции экспортоориентированного предприятия

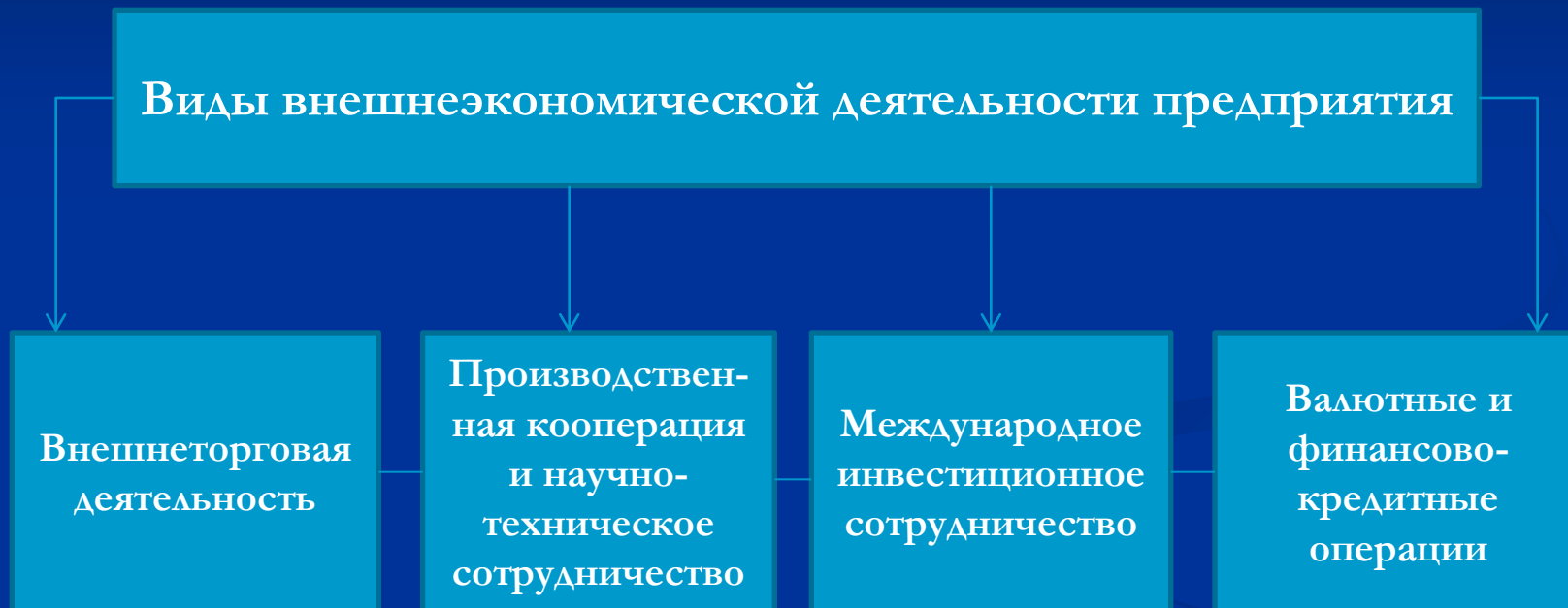


Рисунок 5 – Виды внешнеэкономической деятельности предприятия

Внешнеторговая деятельность – это предпринимательство в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией и результатами интеллектуальной деятельности.

Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»

Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности:

- *таможенно-тарифное регулирование;*
- *нетарифное регулирование;*
- *запреты и ограничения внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности;*
- *меры экономического и административного характера, способствующие развитию внешнеторговой деятельности.*

- Площадь Республики Беларусь – 0,15 % территории всего мирового сообщества;
- Население - 0,18% численности всего населения мира;
- Производство отдельных видов продукции (доля в мировом производстве):
 - калийные удобрения - 11%;
 - трактора – около 8%;
 - холодильники – 1,3%;
 - химические волокна и нити – 0,6%.
- Экспортный потенциал (виды продукции):
 - картофель, льноволокно, цемент, мягкие кровельные материалы.
- Республика Беларусь поддерживает торгово-экономические отношения более чем со 160 странами мира. В группу экспортёров входят такие предприятия как РУП "Белорусский металлургический завод", ОАО "Гомельский Химический Завод", РУП "Белоруснефть", РУП ПО "Гомсельмаш" и др.

Производственная кооперация - форма сотрудничества между иностранными партнерами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда.

Технологический процесс разделения труда означает распределение его участников в цепи создания и реализации продукции по основным его фазам, от изучения потребностей на внутренних и внешних рынках до доведения ее до конечных потребителей.

Достоинства кооперации:

- способствует сокращению себестоимости выпускаемой предприятиями продукции;
- снижение издержек производства;
- повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции.

Формы международного производственного и научно-технического кооперирования:

- изготовление и поставка комплектующих деталей для сборки конечной продукции;
- организация совместного производства продукции на основе его международной специализации и кооперирования;
- совместная деятельность по сооружению промышленных объектов (совместное участие предприятий и организаций разных стран в сооружении промышленных объектов на территории третьих стран);
- согласованное разделение изготовления ассортимента продукции между предприятиями на основе договорной специализации;
- международные услуги по обслуживанию производства (выполнении комплекса работ по техническому обслуживанию, выполнению всех видов ремонтных работ, обеспечению запасными частями, модернизации оборудования);
- совместное проведение научно-исследовательских программ и опытно-конструкторских работ.

Примеры международного сотрудничества Республики Беларусь в области производственного и научно-технического кооперирования

■ Российская Федерация

- ЗАО СП «Брянксельмаш» (сборка комбайнов совместно с РУП «Гомсельмаш»);
- ОАО «Айсберг» (ЗАО «Атлант» и ОАО «Айсберг» = сборочное производство холодильников «Атлант-СМ»);
- ОАО «Смолспецтех» (РУП ПО «Минский тракторный завод» поставляет на предприятие тракторные комплекты, из которых в Смоленске собирают трактора «Беларус»); и др.

■ Казахстан

- сборка карьерной и шахтной техники, тракторов, зерноуборочных комбайнов, двигателей, пресс-подборщиков, лифтов, нескольких видов прицепной сельскохозяйственной техники

Примеры международного сотрудничества Республики Беларусь в области производственного и научно-технического кооперирования

■ Венесуэла

(Белорусско-Венесуэльская
совместная Комиссия высокого
уровня, Межправительственные
Белорусско-Венесуэльские
совместные комиссии по торгово-
экономическому сотрудничеству и
по сотрудничеству в области науки
и технологий)

- представительства РУП “ПО
“Белоруснефть”, ОАО
“Белгорхимпром”, ЗАО
“Белзарубежстрой”;
- СП “Петролера БелоВенесолана”
(добыча нефти);
- СП “Сисмика БелоВенесолана”
(сейсморазведочные работы);
- СП “Венесуэлагазстрой”, СП
“МАЗВен С.А.” и СП “ВенеМинск
Тракторес С.А.» (газификация);
- строительство предприятий по:
 - ❖ сборке грузовых автомобилей МАЗ;
 - ❖ сборке тракторов МТЗ;
 - ❖ производству строительных
материалов ; и др.

Международное инвестиционное сотрудничество

предполагает одну из форм взаимодействия с иностранными партнерами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера в целях решения проблем, связанных с расширением базы развития и выпуска экспортной продукции, систематическим её обновлением, на основе критерия конкурентоспособности, содействующей облегчению процессов её реализации на внешнем рынке (организация СП, консорциумы, акционерные компании, функционирование концессий).

Особенности процесса иностранного инвестирования в экономику Республики Беларусь

- Правовые основы:
 - Закон Республики Беларусь «Об инвестициях»;
 - 60 двусторонних соглашений об избежании двойного налогообложения;
 - 60 двусторонних соглашений о содействии в осуществлении (поощрении) и взаимной защите инвестиций;
 - Сеульская конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Конвенция MIGA);
 - Конвенция по урегулированию инвестиционных споров между государствами и физическими и юридическими лицами других государств (ICSID);
- институт «инвестиционных договоров с Республикой Беларусь» (2009 г. - форма государственно-частного партнерства);
- Стратегия привлечения прямых иностранных инвестиций на период до 2015 года (приоритетные секторы - фармацевтика, биотехнологии, нанотехнологии, новые материалы, информационные и коммуникационные технологии);

Особенности процесса иностранного инвестирования в экономику Республики Беларусь

- 44-е Республики Беларусь среди 189 стран согласно отчету "Ведение бизнеса 2016", подготовленного Всемирным банком и Международной финансовой корпорацией (57 место в 2015 году, 63 место в 2014 году):

В структуре 10-ти, используемых при составлении отчета показателей, сложились следующие позиции Республики Беларусь:

- "Регистрация компании" – 12-е место (39-е – в отчете "Ведение бизнеса – 2015");
- "Получение разрешений на строительство" – 34-е место (34);
- "Подключение к системе энергоснабжения" – 89-е место (84);
- "Регистрация собственности" – 7-е место (6);
- "Получение кредита" – 109-е место (105);
- "Защита миномитарных инвесторов" – 57-е место (54);
- "Налогообложение" – 63-е место (60);
- "Международная торговля" – 25-е место (25);
- "Обеспечение исполнения контрактов" – 29-е место (29);
- "Разрешение неплатежеспособности" – 69-е место (68).

Валютные и финансово-кредитные операции в качестве вида ВЭД предприятий и фирм следует рассматривать в первую очередь как содействующие, сопровождающие любую внешнеторговую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа за поставленную продукцию через конкретные формы расчета.

Валютные и финансово-кредитные операции можно рассматривать в качестве самостоятельных специфических видов ВЭД в финансово-банковской сфере, обслуживающей внутренний валютный рынок и внешнеторговые платежи в системе международных расчетов.

- Банковская система: ОАО "АСБ Беларусбанк", ОАО "Банк БелВЭБ", ОАО "Белинвестбанк", ОАО "Белагропромбанк" и др.
- Институт поддержки экспортеров: ОАО «Белэксимгарант», ОАО «Промагролизинг», ИРУП «Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен», Белорусская торгово-промышленная палата и др.
- Формы кредитования внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь:
 - предоставление кредитов для проведения экспортно-импортных операций;
 - приобретение оборудования в кредит;
 - выпуск долговых обязательств на международных рынках капиталов;
 - совместное предпринимательство;
 - софинансирование;
 - лизинг;
 - проектное финансирование.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

СУРС

Современное состояние и развитие внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь

1. Современное состояние внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь.
2. Интеграционные процессы, их влияние на развитие внешнеэкономической деятельности
3. Стратегические цели развития внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь.