

- расширение в соответствии с международной практикой перечня услуг страхования экспорта, предоставляемых БРУПЭИС «Белэксимгарант»;
- создание системы экспортного кредитования и страхования малых и средних предприятий-экспортеров.

Работа по стимулированию экспорта будет продолжена в рамках системных мер, предусмотренных в Программе социально-экономического развития до 2015 года, Национальной программе развития экспорта на 2011–2015 годы др., а также Плана совместных действий Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка по достижению параметров прогноза социально-экономического развития, исполнению бюджета и реализации Основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 2014 год.

Литература

- 1 Национальный статистический комитет / Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Минск, 2014. – URL: <http://belstat.gov.by/> (дата обращения: 05.04.2014).
- 2 Система поддержки экспорта/ Официальный сайт Министерства иностранных дел Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Минск, 2014. – URL: <http://www.mfa.gov.by/export/export/support/> (дата обращения: 05.04.2014).
- 3 Страхование убытков экспортёров, связанных с выполнением экспортного контракта/ Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» [Электронный ресурс]. – Минск, 2014. – URL: <http://www.eximgarant.by/insurance/export/losses/> (дата обращения: 06.04.2014).
- 4 Исполнительское мастерство /Портал Беларусь Сегодня[Электронный ресурс]. – Минск, 2014. – URL: <http://www.sb.by/post/159552> (дата обращения: 06.04.2014).

УДК 005.87:658.1

А. В. Прохорчук

ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В работе рассматриваются теоретические аспекты деловой активности предприятия, системы количественных и качественных критериев ее оценки. На этой основе проводится оценка деловой активности ОАО «Беларускабель» на базе относительных показателей, а также анализ факторов, влияющих на их изменение. На основе проведенного анализа предлагаются возможные направления повышения деловой активности предприятия.

Стабильность финансового положения предприятия в условиях рыночной экономики обуславливается главным образом его деловой активностью. Деловая активность тесно связана с важнейшими характеристиками предприятия, она влияет на инвестиционную привлекательность, финансовую устойчивость, платежеспособность, кредитоспособность и т. д. Основными факторами, позволяющими судить о способности

организации функционировать в изменяющихся условиях внутренней и внешней среды, являются динамичное развитие организации, генерирование её доходов и положительная динамика результативных показателей. Таким образом, деловая активность охватывает характеристику преимуществ организации, эффективность функционирования, потенциал развития, как всей организации, так и ее отдельных сегментов, а также степень развития всех видов деятельности.

Деловую активность предприятия измеряют с помощью системы количественных и качественных критериев.

Оценка деловой активности на качественном уровне может быть получена в результате сравнения предприятий, схожих по размеру и виду деятельности. Такими качественными критериями являются: широта рынков сбыта продукции (внутренних и внешних), экспортные возможности, репутация организации, устойчивость связей с клиентами, наличие стабильных поставщиков и потребителей [1].

В системе показателей для оценки деловой активности принципиальное значение имеют количественные индикаторы – абсолютные и относительные. К абсолютным показателям относятся:

- результативные показатели, отражающие характер деловой активности на основе полученных производственных и финансовых результатов хозяйственной деятельности (например, объём товарной продукции, выручка от продаж, валовая прибыль, прибыль от реализации продукции, товаров, выполнения работ, оказания услуг, чистая прибыль);

- ресурсные показатели, характеризующие величину инвестированного капитала, – увеличение общих активов (внеоборотных и оборотных), запасов сырья и незавершённого производства, уставного капитала и т. п.

Для аналитического исследования целесообразно использовать относительные показатели, поскольку на их основе можно проводить сопоставления, как между различными периодами, так и между организациями.

Относительные показатели делятся на три группы:

- структурные;
- динамические;
- денежно-потоковые.

Структурные показатели основаны на удельном весе отдельных элементов актива и пассива бухгалтерского баланса. Они позволяют оценить, во что организация инвестирует средства, а это в некоторой степени свидетельствует о направленности её деловой активности.

Динамические показатели отражают интенсивность и результативность хозяйственной деятельности. По текущей активности целесообразно рассчитывать показатели оборачиваемости, основанные на выручке.

Денежно-потоковые показатели – наиболее мобильные и гибкие индикаторы деловой активности организации. Методика расчёта показателей этой группы состоит в сопоставлении притока денежных средств и его оттока в разрезе учетных видов деятельности [2].

Оценка деловой активности ОАО «Беларускабель» показала, что коэффициент оборачиваемости совокупных активов в 2012 году уменьшился, по сравнению с 2011 годом, на 2,005 или на 57,14 %. Значение коэффициента оборачиваемости оборотных средств в 2012 году также снизилось на 4,251 или 51,26 %. Значения данных показателей в 2008–2010 годах относительно устойчивы. Динамические показатели деловой активности ОАО «Беларускабель» представлены на рисунке 1.

Денежно-потоковые показатели деловой активности ОАО «Беларускабель» представлены в таблице 1.

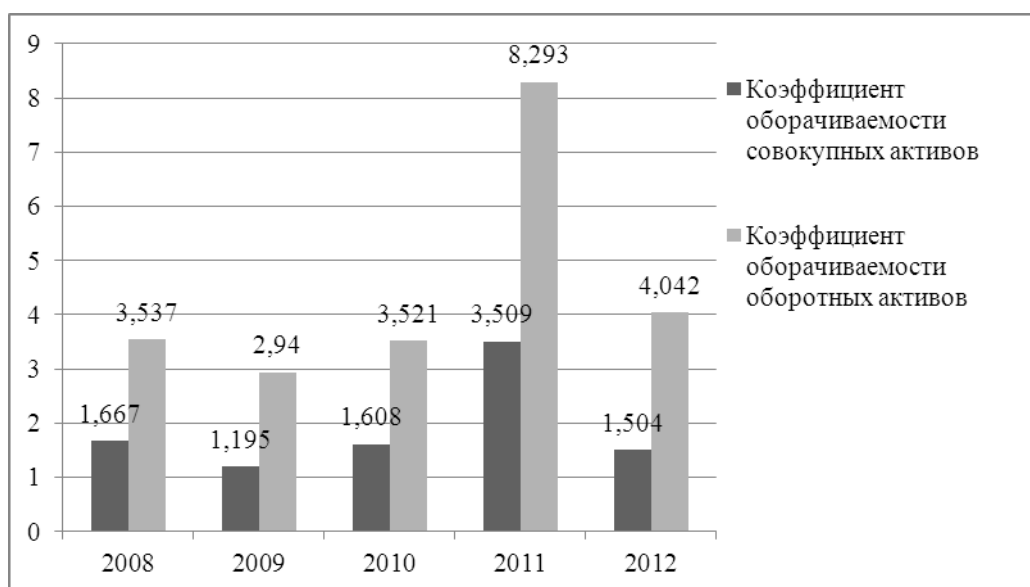


Рисунок 1 – Динамические показатели деловой активности ОАО «Беларускабель»

Таблица 1 – Денежно-потоковые показатели деловой активности ОАО «Беларускабель»

Показатели	2011	2012	Отклонение	Темп роста, %
1 Приток денежных средств по текущей деятельности, млн. руб.	277 158	355 173	78 015	128,15
2 Приток денежных средств по финансовой деятельности, млн. руб.	56 820	73 855	17 035	129,98
3 Приток денежных средств по инвестиционной деятельности, млн. руб.	313	1 249	936	399,04
4 Отток денежных средств по текущей деятельности, млн. руб.	253 180	326 177	72 997	128,83
5 Отток денежных средств по финансовой деятельности	65 779	89 853	24 074	136,60
6 Отток денежных средств по инвестиционной деятельности, млн. руб.	13 084	14 048	964	107,37
7 Коэффициент текущей деловой активности (стр. 1 / стр. 4)	1,095	1,089	-0,006	99,45
8 Коэффициент финансовой деловой активности (стр. 2 / стр. 5)	0,864	0,822	-0,042	95,14
9 Коэффициент инвестиционной деловой активности (стр. 3 / стр. 6)	0,024	0,089	0,065	370,83

Ключевым критерием деловой активности является способность организации генерировать денежный приток в размере, превышающем отток. При этом превышение

притока по основной деятельности имеет наибольшее значение, поскольку за счёт этого превышения должны покрываться возможные оттоки по другим видам деятельности.

Коэффициент текущей деловой активности в 2012 году снизился, по сравнению с 2011 годом, на 0,006 (или на 0,55 %) и составил 1,089. Коэффициент финансовой деловой активности в 2012 году составил 0,822, что на 0,042 или на 4,86 % меньше, чем в 2011 году. Это говорит о снижении способности предприятия привлекать денежные средства из внешних источников для финансирования своей деятельности. Коэффициент инвестиционной деловой активности в 2012 году увеличился на 0,065 и составил 0,089.

Поскольку показатели деловой активности не имеют нормативных значений, полученные коэффициенты были сопоставлены с показателями СОАО «Гомелькабель» за 2012 год.

Значение коэффициента оборачиваемости совокупных активов у ОАО «Беларускабель» в 2012 году ниже, чем у СОАО «Гомелькабель» на 0,915 (или 37,83 %). Коэффициент оборачиваемости оборотных активов у ОАО «Беларускабель» больше на 0,061 или на 1,53 %. Из денежно-потоковых показателей деловой активности ОАО «Беларускабель» только значение коэффициента финансовой деловой активности превышает аналогичный показатель СОАО «Гомелькабель» на 0,265 или 47,58 %.

Одним из синтетических показателей деловой активности является рентабельность совокупных активов, которая определяется отношением чистой прибыли к совокупной стоимости активов. Данный показатель характеризует весь спектр усилий всего персонала организации по повышению результативности, интенсивности и эффективности всех видов деятельности.

Рентабельность совокупных активов зависит от следующих факторов: коэффициента рентабельности продаж, коэффициента оборачиваемости активов, коэффициента дивидендоёмкости [2].

Расчёт показателей факторного анализа представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Показатели факторного анализа

Показатели	2011	2012	Отклонение
1 Нераспределённая прибыль, млн. руб.	4 465	24 146	19 681
2 Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, млн. руб.	205 179	276 142	70 963
3 Совокупные активы, млн. руб.	58 464	183 584	125 120
4 Чистая прибыль, млн. руб.	20 909	26 648	5 739
5 Размер дивидендов, начисленных из чистой прибыли, млн. руб.	–	–	–
6 Коэффициент рентабельности продаж (по нераспределённой прибыли) (стр. 4 / стр. 2)	0,102	0,097	–0,005
7 Коэффициент оборачиваемости активов (стр. 2 / стр. 3)	3,509	1,504	–2,005
8 Коэффициент дивидендоёмкости (стр. 5 / стр. 3)	–	–	–
9 Рентабельность совокупных активов (стр. 6 * стр. 7 + стр. 8 * 100 %)	35,792	14,589	–21,203

Коэффициент рентабельности продаж характеризует текущую и инвестиционную активность организации. Он показывает, какая часть выручки направлена на капитализацию, т. е. прирост внеоборотных и оборотных активов за счёт собственных

источников финансирования. Значение данного коэффициента в 2012 году снизилось на 0,005 или на 4,9 %.

Коэффициент оборачиваемости активов характеризует количество оборотов, сделанных активами за отчетный период. В 2012 году он составил 1,504, что на 2,005 или на 57,14 % меньше, чем в 2011 году.

Коэффициент дивидендоёмкости отражает размер дивидендов, приходящихся на 1 рубль активов. Чем выше показатель, тем в большей степени удовлетворяются интересы собственников. Этот показатель можно рассматривать как индикатор финансовой активности организации.

Результаты расчёта влияния факторов на рентабельность активов свидетельствуют о том, что рентабельность активов снизилась на 21,2. Наибольшее снижение произошло за счёт изменения коэффициента оборачиваемости.

Исходя из анализа количественных показателей деловой активности ОАО «Беларускабель», можно сделать вывод, что основные способы повышения деловой активности должны способствовать увеличению значений коэффициентов оборачиваемости.

Пути повышения деловой активности ОАО «Беларускабель» и их характеристика представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Пути повышения деловой активности

Пути повышения	Характеристика
Повышение качества работы персонала	Выражается через наличие трудовой дисциплины, уровень квалификации и мотивации работников. Способствует росту творческой инициативы и производительности труда на предприятии.
Повышение качества и ассортимента выпускаемой продукции	Способствует повышению спроса на готовую продукцию предприятия, привлечению покупателей и поставщиков.
Улучшение системы организации производства и управления	Обеспечивает сокращение длительности производственного цикла, снижение издержек производства и повышение оборачиваемости.
Внедрение маркетинговых разработок, использование конкурентных преимуществ	Позволяет увеличить объемы продаж и масштабы рынка сбыта, способствует росту конкурентоспособности предприятия и его внешнеторговому потенциалу.
Рационализация использования материальных ресурсов	Основана на минимизации отходов и нормировании величины запасов. Отражает применение прогрессивных технологий в производстве, что ведет к снижению себестоимости продукции и росту выручки.
Контроль за движением финансовых потоков предприятия	Позволяет сбалансировать соотношение использования собственных и заемных средств предприятия, повысить его прибыльность и ликвидность.
Эффективное использование основных средств	Характеризует степень технического оснащения на предприятии, своевременный ремонт и модернизацию основных средств, ведет к повышению объемов производства.
Эффективное использование заемных средств	Характеризует уровень и эффективность использования заемного капитала, время и

	способность выплаты по обязательствам. Положительные результаты ведут к повышению доверия кредиторов и инвесторов.
--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Воздействие на каждое из данных направлений приведет к качественным и количественным изменениям в структуре деловой активности, активизации ее подсистем. Для достижения максимального эффекта целесообразно комбинировать возможные направления, исходя из имеющегося потенциала предприятия.

Литература

1 Банк, В. Р. Финансовый анализ: учеб. пособие / В. Р. Банк, С. В. Банк, А. В. Тараскина. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006. – 344 с.

2 Акулич, В. В. Оценка деловой активности организации / В. В. Акулич // Планово-экономический отдел. – 2014. – № 2. – С. 22-29.

УДК 332.1(476):330.13

А. Д. Реут

О РОЛИ ПРИНЦИПА ОСМОТРИТЕЛЬНОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ДОСТОВЕРНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ИНФОРМАЦИИ

В статье изложена сущность принципа осмотрительности в бухгалтерском учёте, его значение для достоверного представления информации финансовой отчётности. Показано, что основным инструментом для применения принципа осмотрительности в учёте являются оценочные резервы, раскрыта методика их создания и погашения, а также проблемы практического использования на данном этапе развития национальной системы бухгалтерского учёта Республики Беларусь.

Информация, которая отражается в бухгалтерской отчётности, должна соответствовать ряду принципов, чтобы являться достоверной, надёжной и своевременной. Одним из таких принципов является принцип осмотрительности.

На основе информации отчётности заинтересованные лица стремятся оценить положение организации на рынке, её конкурентоспособность, финансовую устойчивость. Внешние пользователи используют такие данные для оценки эффективности деятельности организации, а внутренние – для экономического анализа. Инвесторы, способные вложить средства в развитие того или иного предприятия, заинтересованы в получении надёжной информации о финансовом благополучии организации, экономическое развитие которой гарантирует получение реальной выгоды.

Финансовая отчётность формируется в системе бухгалтерского учёта, имеющего в своей основе ряд основополагающих принципов, на которых, в свою очередь, базируются национальные стандарты бухгалтерского учёта Республики Беларусь. На современном этапе происходит сближение национальных стандартов Республики Беларусь с международными стандартами финансовой отчётности.

Вместе с развитием экономических отношений в обществе значение принципа осмотрительности и его роль в бухгалтерском учёте подвергались существенным изменениям в зависимости от потребностей пользователей бухгалтерской отчётности. На наш взгляд, это не случайно: принцип осмотрительности оказывал и продолжает оказывать значительное влияние на оценку статей бухгалтерского баланса и определение величины доходов и расходов организации. Имеющийся опыт со всей очевидностью