

- p₅ – отсутствие контроля над ведением делегированных бизнес-процессов;
- p₆ – отсутствие стандартов и методологии проведения аутсоринга;
- p₇ – недостаток эффективного проектного управления;
- p₈ – возможное снижение производительности труда собственного персонала;
- p₉ – недостаточно развитая в Республике Беларусь законодательная база, относительно вопросов регулирования аутсорсинга;
- p₁₀ – налоговые риски;
- p₁₁ – риск банкротства аутсорсера.

Сумма этих значений сопоставляется с уровнями риска. Допустимому уровню риска характерно значение от 0 до 25; критическому уровню риска – от 25 до 50; катастрофическому уровню риска – от 50 до 75.

Литература

1. Потемкина, М.В. Аутсорсинг: как определить, что именно передавать / М.В. Потемкина // Консультант. – 2010. – №3. – С. 93 – 95.
2. Клепикова, Ю.В. Преимущества использования аутсорсинга в практической деятельности ОАО «Гомельстройматериалы» / Ю.В. Клепикова // Творчество молодых. 2019. Сборник научных работ студентов, магистрантов и аспирантов. – 2019. [в печати]

УДК 346.26(476)

В.Ю. Артюшенко

artiushenko.vika@yandex.ru

Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины, Беларусь

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Создание благоприятных условий для предпринимательской деятельности – один из основных стратегических факторов устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь. Повышение деловой активности и производственного потенциала населения способствует формированию развитой конкурентной среды, внедрению новых производственных и управленческих технологий, развитию инновационной деятельности, созданию новых рабочих мест, насыщению рынка товарами и услугами, увеличению налоговых поступлений в бюджет государства, а также повышению благосостояния и качества жизни. Сегодня широкое распространение в мире получают малые и средние предприятия, которые успешно конкурируют с крупными. Малое предпринимательство до сих пор, к сожалению, не получило значимой доли рынка Республики Беларусь, действующем на паритетной основе. Даже неэффективно работающие крупные государственные предприятия получают от государства необходимую помощь и финансовую поддержку.

Правовое регулирование сферы малого и среднего бизнеса является одним из основных направлений деятельности государства по созданию благоприятных условий для развития предпринимательства в Республике Беларусь.

Приведем краткую характеристику основных нормативных правовых актов Беларуси о малом и среднем предпринимательстве (таблица) [1].

Таблица – Основные нормативно-правовые акты Республики Беларусь, регламентирующие сферу малого и среднего предпринимательства

Наименование нормативно-правового акта	Общее положение
1	2
Закон Республики Беларусь от 1 июля 2010 г. № 148-З «О поддержке малого и среднего предпринимательства»	Закон направлен на определение правовых и организационных основ поддержки малого и среднего предпринимательства, создание благоприятных условий для его развития. Актом определены критерии отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства, а также виды и условия оказания поддержки субъектам малого и среднего бизнеса (финансовой, имущественной, информационной и т.д.).
Указ Президента Республики Беларусь от 21 мая 2009 г. № 255 «О некоторых мерах государственной поддержки малого предпринимательства»	В целях дальнейшего развития малого предпринимательства и повышения эффективности оказания ему государственной поддержки Указом определены критерии отнесения хозяйствующих субъектов к субъектам малого предпринимательства. Указом утверждено Положение об оказании государственной финансовой поддержки субъектам малого предпринимательства и субъектам инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства за счет средств, предусмотренных в программах государственной поддержки малого и среднего предпринимательства
Директива Президента Республики Беларусь от 31 декабря 2010 г. № 4 «О	Директива направлена на дальнейшую либерализацию белорусской экономики, повышение ее конкурентоспособности и создание благоприятных условий для динамичного и
Декрет Президента Республики Беларусь от 16 января 2009 г. № 1 «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования»	Декретом утверждены Положения: «О государственной регистрации субъектов хозяйствования» и «О ликвидации субъектов хозяйствования». Кроме того, Декретом предусмотрена возможность электронной регистрации субъектов хозяйствования; определен перечень документов, которые представляют ликвидатор в регистрирующий орган для исключения субъекта хозяйствования из веб-портала единого государственного реестра.
Декрет Президента Республики Беларусь от 7 мая 2012 г. №6 «О стимулировании предпринимательской деятельности на территории средних, малых городских поселений, сельской местности»	Декрет принят в целях стимулирования предпринимательской деятельности на территории средних, малых городских поселений, сельской местности. Организации, расположенные на такой территории, вправе в течение 7 календарных лет со дня их государственной регистрации не исчислять и не уплачивать, в частности: налог на прибыль (в отношении прибыли, полученной от реализации товаров собственного производства); налог на недвижимость (с учетом ограничений); госпошлину за выдачу лицензий на право осуществления отдельных видов деятельности и отчисления в инновационные фонды. Кроме налоговых льгот, Декрет предусматривает иные льготы: освобождение от обязательной продажи иностранной валюты, обложения ввозными таможенными пошлинами и НДС товаров, ввозимых на территорию Республики Беларусь в качестве вклада в уставные фонды коммерческих организаций, зарегистрированных в сельской местности.

Следует признать, что несмотря на принятые меры государственного регулирования малого и среднего предпринимательства существует ряд негативных факторов, которые сокращают деловую активность в развитии данного сектора экономики страны. Условно они могут быть разделены на внутренние и внешние [2].

По мнению респондентов, внутренние факторы развития малого и среднего предпринимательства выражены в корпоративной культуре организации, уровне профессионализма, конкуренции на рынке, а также отношениях с органами власти и должностными лицами.

Среди внешних факторов развития малого бизнеса в республике выделяют: валютное регулирование, кредитные ставки со стороны банков и других финансовых организаций,

механизм государственных проверок и мер юридической ответственности, налогообложение, коррупция, арендные ставки.

Правовые аспекты, затрудняющие деятельность малого и среднего предпринимательства:

1 Налоговое законодательство всё ещё противоречивое и сложное для применения.

Негативное влияние на развитие предпринимательства оказывает отсутствие дифференциации размеров штрафов в зависимости отнесения их к крупным и малым предприятиям (удельный вес издержек от штрафных санкций для малых предприятий выше, чем для крупных).

О сложной системе уплаты налогов в Республике Беларусь свидетельствуют следующие данные: налог на прибыль регламентирует более 150 нормативных правовых актов, налог на доходы – 100, налог на недвижимость – 50, НДС – около 180 документов. Также социальный налог: на платежи предприятий в белорусский фонд социальной защиты населения приходится в ряде случаев более половины налоговой нагрузки, которую несут организации.

Налог на добавленную стоимость, налог на прибыль, страховые взносы на обязательное социальное страхование наёмных работников в Беларуси выше, чем в других странах, например в России. Соответственно, в условиях более низкой налоговой нагрузки, предприниматели предпочитают заниматься хозяйственной деятельностью в других странах.

Несовершенство налоговой системы усугубляется бюрократизацией и излишним администрированием развития малого и среднего предпринимательства.

2 Доминирование императивных норм в регламентации хозяйственной деятельности.

К сожалению, в Республике Беларусь, несмотря на проводимую либерализацию, доминирует административно-командная система управления государственным сектором экономики и нет должной систематизации нормативных правовых актов о хозяйственной деятельности.

Противоречивость и пробелы хозяйственного законодательства, возможность их неоднозначного толкования и практики применения, а также зарегламентированность административных процедур осуществления предпринимательской деятельности и связанные с этим значительные финансовые издержки остаются главными проблемами малого предприятия.

3 Усложнённая процедура добровольной ликвидации юридических лиц.

В Беларуси, имеется немало неработающих организаций, которые существуют лишь формально.

4 Административные барьеры:

- разрешительный принцип регистрации, действующий в Беларуси. Регистрирующие органы по-прежнему осуществляют контроль над содержанием учредительных документов;

- широкий перечень оснований для отказа в регистрации. Наличие обширного перечня оснований для отказа в регистрации порождает субъективизм и коррупцию в государственных органах;

- наличие требования нотариального заверения учредительных документов (и их копий) и высокие ставки нотариальных пошлин. Поскольку стоимость услуг нотариата высокая, а количество заверяемых документов, порой весьма большое, общая стоимость процедуры регистрации остается значительной. Нотариальные расходы составляют существенную долю общих затрат на регистрацию;

- значительное количество требуемых для регистрации документов. Количество документов, представляемых лишь в государственный регистрирующий орган, все еще остается большим. Наличие принципа «одного окна» не освобождает от необходимости обмена данными между различными органами, что усложняет их работу;

- принятие решения о регистрации коллегиально – заседанием исполнительного комитета.

На наш взгляд, для решения указанных выше проблем целесообразна организация нефинансовой поддержки малого и среднего бизнеса, в частности, создание специализированной структуры по оказанию консультационных, правовых, информационных и иных услуг по ведению бизнеса, а также систематизация хозяйственного законодательства и ликвидация административных барьеров в деятельности малого и среднего предпринимательства.

Литература

1. Национальный Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Национальный Центр правовой формы информации Республики Беларусь.– Режим доступа: [http://www. pravo.by](http://www.pravo.by). – Дата доступа: 10.05.2019
2. Арашкевич, О.В. Государственное регулирование и поддержка развития малого бизнеса: учебное пособие / О.В. Арашкевич – Гомель, ГГУ им. Ф. Скорины, 2016

УДК 338.1:330.322

К.Е. Бабенко

babenko.nauka@gmail.com

Украинская инженерно-педагогическая академия, Украина

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАНЫ

В работе обоснована весомая роль и влияние инвестиций на экономическое развитие страны. Также на основании сравнительного анализа и исследования особенностей современного развития уточнена сущность инвестиций как экономической категории, определено ее место в экономической системе, рассмотрены современные тенденции инвестиционной политики.

В условиях нестабильной социально-экономической и политической ситуации в Украине особенно остро встают вопросы обеспечения стабилизации экономического развития, на основе которого возможно обеспечение достойных условий жизни и труда. Решение проблем обеспечения стабильных темпов экономического развития страны напрямую связано с оптимизацией структуры распределения инвестиций и их вовлечения в различные сферы. В том числе удовлетворения общественных потребностей социально-экономического развития и обеспечения экологической безопасности страны. С другой стороны, регулирование инвестиционной деятельности, сегодня, смещается на региональный уровень, ведь концентрация инвестиционного потенциала все в большей степени приобретает региональный характер. Именно региональный уровень освещает имеющиеся текущие задачи развития и учитывает специфику различных методов активизации инвестиционной деятельности.

В свою очередь, современная архитектура мировой финансовой системы характеризуется не только нестабильностью и значительным уровнем волатильности, но и избытком финансовых ресурсов в одних группах стран и недостатком у других. Несмотря на растущее число финансовых рисков, возникающих при мобильности капитала, все больше стран открывают свои экономики для инвестиций и считают их единственно решением по решению внутренних экономических проблем. Общеизвестным является тот факт, что прямые иностранные инвестиции имеют как негативные, так и позитивные последствия для экономической системы, а весомость этих последствий варьирует в зависимости от уровня экономического развития страны и эффективности государственного инвестиционного менеджмента. Рациональность механизмов привлечения и регулирования инвестиций определять их результативность для укрепления экономической системы и обеспечения