

Таким образом, из вышеизложенного следует, что в ОАО «Милкавита» наметилась ярко выраженная тенденция изменения структуры затрат, которую следует оценить положительно. Это означает, что существуют реальные предпосылки для формирования оптимальной структуры запасов, способствующей росту деловой активности организации и усилению ее конкурентных позиций как на региональном рынке, так и на рынке Республики Беларусь и стран ЕАЭС.

Е. И. Тарасенко

Науч. рук. И. В. Бабына,

канд. экон. наук, доцент

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГОМЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Одной из отраслей специализации Гомельской области является металлургическое производство, эффективность функционирования которого зависит от его конкурентоспособности. На долю Гомельской области приходится почти 50 % республиканских объемов производства по данному виду экономической деятельности. Территориально основные предприятия находятся в Жлобинском и Речицком районах, а также в г. Гомеле. В структуре промышленного производства Гомельской области на долю черной металлургии приходится 15,9 % объема производства в 2018 году, тогда как аналогичный показатель по Республике Беларусь составил 6,7 % [1].

Для оценки конкурентоспособности отрасли нами использована методика, объединяющая пять групп показателей: показатели экономического развития (объем промышленного производства на одного занятого, индекс объема промышленного производства в процентах к предыдущему году, рентабельность продаж, коэффициент текущей ликвидности); показатели социального развития (индекс среднесписочной численности занятых в процентах к предыдущему году, номинальная начисленная среднемесячная заработная плата); показатели инвестиционного развития (удельный вес накопленной амортизации в первоначальной стоимости основных средств на конец года, индекс объема инвестиций в основной капитал в процентах к предыдущему году, коэффициент обновления основных средств); показатели инновационного развития (удельный вес инновационно-активных организаций в общей численности обследованных организаций, удельный вес отгруженной инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции); показатели внешнеэкономического развития (удельный вес объема экспорта в объеме промышленного производства, удельный вес объема импорта в объеме промышленного производства). Оценка проведена по 2014 и 2018 годам. В качестве базы для сравнения приняты показатели по развитию промышленного комплекса Гомельской области. Промежуточные и сводный показатели конкурентоспособности металлургического производства Гомельской области приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Промежуточные и сводный показатели конкурентоспособности металлургического производства Гомельской области

Показатели	2014	2018	Отклонение(+/-)
Индекс экономического развития	0,73	0,91	0,18
Индекс социального развития	1,01	1,03	0,02
Индекс инвестиционного развития	0,87	0,90	0,03
Индекс инновационного развития	0,92	1,15	0,23
Индекс внешнеэкономического развития	1,66	1,25	-0,41
Сводный индекс конкурентоспособности	1,038	1,048	0,01

Данные таблицы 1 свидетельствуют, что в целом металлургическое производство Гомельской области является более конкурентоспособным, чем промышленный комплекс в целом, причем уровень конкурентоспособности несколько увеличился благодаря повышению уровня социально-экономического и инвестиционно-инновационного развития отрасли и высокому уровню внешнеэкономического потенциала. Однако в дальнейшем для обеспечения конкурентоспособности необходимо диверсифицировать зарубежные рынки сбыта и основных поставщиков.

Литература

1 Статистический ежегодник Гомельской области: стат. сб. [Электронный ресурс]. – 2020. – Режим доступа : <http://www.belstat.gov.by/>. – Дата доступа : 03.04.2020.

В. С. Храпунова
Науч. рук. И. А. Шнып,
ст. преподаватель

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ЛОГИСТИКИ НА ОАО «МОЗЫРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД»

ОАО «Мозырский машиностроительный завод» осуществляет закупки централизованным способом. Он производит гусеничные трактора, спецтехнику на базе колесных тракторов и автомобилей для сельского, жилищно-коммунального и лесного хозяйств, дорожно-строительных организаций, энергетического комплекса. Основным сырьем для производства продукции являются металлические заготовки и прокат.

Доставка сырья и материалов осуществляется железнодорожным и автомобильным транспортом, на предприятии имеется ветка железнодорожного транспорта. Склады имеют железнодорожные ramпы для разгрузки железнодорожных вагонов и подъездные пути для автомобильного транспорта.

Закупка сырья осуществляется у постоянных поставщиков, с которыми хорошо налажены хозяйственные связи. Поставки в 2017–2019 годах осуществлялись ритмично, план по срокам поставки сырья и материалов выполнялся. На предприятии имеется достаточно складов для размещения поступающих материалов. Однако для более эффективного планирования закупок можно рассчитать оптимальную партию заказа для минимизации логистических затрат. На предприятии процесс закупок не автоматизирован, все заявки в отдел снабжения передаются на бумажных носителях, поэтому можно предусмотреть внедрение автоматизированной системы, которая позволит сделать процесс закупок более быстрым, понятным и «прозрачным».

Направления совершенствования закупочной логистики на ОАО «Мозырский машиностроительный завод»:

- выбор альтернативного поставщика сырья. Это позволит предприятию расширить ассортимент закупаемого сырья, а также выбирать для себя наиболее выгодные условия закупок. При выборе поставщиков можно использовать следующие критерии: ассортимент и качество продукции; цена единицы продукции; форма расчета; удаленность; время поставки; финансовые условия; упаковка;

- определение оптимальной партии заказа на сырье, что позволит более рационально организовать процесс закупок и снизить расходы на поставку. Для определения оптимальной партии заказа можно применить модель Вильсона EOQ (Economic Ordering Quantity);

- устранение причин неритмичной работы. На основании данных анализа ритмичности определяют конкретные мероприятия по устранению причин неритмичной работы, которыми могут быть: несвоевременная поставка сырья и материалов поставщиками; нарушения поставщиками договорных условий (изменение цены, качества поставляемых материалов, размеров партий и др.);