

Для преодоления разрыва в уровнях социально-экономического развития между развитыми и развивающимися странами последние требуют расширения доступа своих товаров на рынки развитых стран, списания долгов, усиления притока знаний и капитала (особенно в форме помощи и иностранных инвестиций) и др.

Глобализация породила споры о тенденциях в мировом распределении доходов. В современных исследованиях подчеркивается: разные темпы глобализации даже углубляют разрыв между странами. К тому же многие из наименее развитых стран могут быть вообще не вовлечены в этот процесс в силу своей отсталости.

Показатели уровня экономического развития демонстрируют развитость или отсталость страны. Институциональная теория объясняет их глубинные причины. Но с какими последствиями отсталости сталкиваются экономические агенты при осуществлении своей деятельности в отсталых странах?

К последствиям экономической отсталости относятся низкая международная конкурентоспособность основной массы производимой в отсталых странах продукции, массовая бедность их населения, высокая рождаемость в сочетании с высокой смертностью, низкая социальная защита (отсутствие пенсий и доступного образования и медицины). Одним словом, это проблемы, которые экономические институты генерировали человечеству на протяжении тысячелетий его пребывания в рамках традиционного общества. Эти институты нуждаются в модернизации.

Подводя итог, следует отметить, что отсталый юг (прежде всего, это касается стран африканского региона) является составной частью мировой экономики и политики, и значит, что все проблемы развивающегося мира – экономические, политические и социальные – неизбежно будут влиять на международную безопасность. При этом важно понять, что без структурных преобразований в самих развивающихся странах, обеспечения структурных сдвигов в экономике, отраслевой диверсификации хозяйства, повышения конкурентоспособности продукции изменить положение этих стран в международном разделении труда невозможно.

Список использованной литературы

1. Булатов, А. Глобальная проблема экономической отсталости / А. Булатов // Мировое и нац. хоз-во. – 2014. – № 2. – С. 21–22.
2. Авдокушин, Е. Ф. Международные экономические отношения : учеб. пособие / Е. Ф. Авдокушин. – М. : Маркетинг, 1999. – 264 с.
3. Родионова, И. А. Проблема преодоления социально-экономической отсталости развивающихся стран / И. А. Родионова, Э. Монге // Междунар. отношения. – 2014. – № 2. – С. 58–63.

Е. П. Зубарева

Научный руководитель

Н. С. Шалупаева

*Гомельский государственный
университет имени Ф. Скорины
г. Гомель, Республика Беларусь*

КЛАССИФИКАЦИЯ ВИДОВ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН

Свободная экономическая зона (СЭЗ) – это часть национального экономического пространства, где для местных и зарубежных предпринимателей создается такая система льгот и стимулов, которая на основе новейших технологий позволяет создавать приоритетные отрасли экономики, способные обеспечить производство высококачественной товарной продукции на мировой рынок и успешное развитие социально-экономической жизни регионов своего базирования [1, с. 11]. В указе Президента Республики Беларусь «О свободных экономических зонах на территории Республики Беларусь» дается следующее определение СЭЗ: «свободной экономической зоной является часть территории Республики Беларусь с точно обозначенными административными границами и специальным правовым режимом, включающим льготные условия хозяйственной и иной деятельности. В СЭЗ государство обеспечивает инвесторам защиту инвестиций, доходов и гарантирует беспрепятственное осуществление предусмотренных законодательством прав и свобод» [2].

Многочисленные современные классификации предполагают разграничение СЭЗ по ряду признаков:

- по уровню и кругу решаемых задач: складские, транзитные зоны, свободные порты; промышленные и экспортные; научно-технологические зоны, технополисы и технопарки, инновационные центры; технико-внедренческие комплексные, многопрофильные СЭЗ;
- по размерам территории: точечные (фирма, склад, терминал); территориально-масштабные (промышленно-экспортные и промышленно-производственные зоны, технопарки); особо крупные (регионы);
- по направлениям и сферам хозяйственной специализации: предприятия отраслевого профиля, секторного (добыча, обработка, услуги), функционального (банковская, коммерческая деятельность);
- по участвующим сторонам и особенностям расположения: международные и приграничные [1, с. 28–29].

Конкретные виды зон определяются специфическими задачами и функциями, особенностями условий их функционирования. Специалисты насчитывают не менее 30 разновидностей СЭЗ, вариантов их классификаций также достаточно много, наиболее популярная из них представлена на рисунке.

Классификация свободных экономических зон



Примечание – Источник [3, с. 30].

Таким образом, в своем развитии СЭЗ прошли долгий путь от средневековых торговых городов-портов до инновационных парков и исследовательских центров. Классификации СЭЗ представляют собой общее деление на группы, исходя из того, какие возможности зоны способны предоставить будущим резидентам и какие цели ставятся при их создании.

Список использованной литературы

1. **Андрианов, В. Д.** Специальные экономические зоны в мировой экономике / В. Д. Андрианов, А. Н. Кузнецов. – М. : ТЕИС, 2007. – 72 с.
2. **О свободных** экономических зонах : Указ Президента Респ. Беларусь от 20 марта 1996 г. № 114 // Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017.
3. **Зубченко, Л. А.** Иностранные инвестиции : учеб. пособие / Л. А. Зубченко. – М. : Книгодел, 2014. – 160 с.