

дефицита денежных средств. Поэтому полностью отказываться от предоставления отсрочки платежа вряд ли целесообразно. В связи с этим возникает проблема: как же сделать так, чтобы минимизировать свои риски и при этом не растерять партнёров.

Для эффективного управления дебиторской задолженностью обычного расчета её оборачиваемости и старения недостаточно. Работа с дебиторской задолженностью это целый процесс последовательных действий, в которых в той или иной степени, участвует весь менеджмент предприятия и последовательно включает в себя следующие этапы:

- формирование кредитной политики предприятия;
- знакомство с клиентом;
- оформление договорных отношений;
- исполнение своих обязательств;
- контроль исполнения обязательств клиентом;
- досудебное урегулирование спора;
- рассмотрение спора в суде.

Надлежащее выполнение всех этапов позволит снизить уровень дебиторской задолженности, а так же минимизировать риски её невозврата. Для этого можно использовать различные инструменты обеспечения исполнения обязательств, таких как поручительство, гарантию, в том числе банковскую, залог, страхование рисков, удержание, задаток, залог товара, факторинг и т. д. Так, исследуя вопрос о выборе кого-либо инструмента или их группы, необходимо проанализировать выгодность их использования. Например, решая вопрос об использовании факторинга необходимо сравнить затраты на использование факторинга и затраты по обслуживанию дебиторской задолженности. Если затраты по обслуживанию дебиторской задолженности больше суммы дисконта, то необходимо использовать факторинг.

Таким образом, необходимо активно планировать и управлять дебиторской задолженностью, что будет способствовать достаточно быстрому и значительному сокращению средней величины задолженности, пополнению оборотных средств и повышению их оборачиваемости.

Е. А. Чикунова (УО «ГГУ им. Ф. Скорины»)

Науч. руководитель В. В. Ковальчук,

канд. экон. наук, доцент

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

Сегодня коммерческие организации, формируя свою учетную политику, могут в определенной степени регулировать финансовый результат.

Серьезное влияние на прибыль организации оказывают отдельные решения правительства. Так, например, в 2009 году, а по отдельным предприятиям и в 2010 году постановлениями Совмина от 18.03.2009 № 327 и от 3.05.2010 № 662 было разрешено не начислять амортизацию основных средств. В результате прибыль предприятия в бухгалтерской отчетности возросла. Отдельные нормативные акты, наоборот, позволяют занижать прибыль. Так, в соответствии с Инструкцией о порядке бухгалтерского учета материалов, незавершенного производства, готовой и отгруженной продукции организациями промышленности, утв. постановлением Минфина и Минэкономики от 31.12.2003 № 191 / 263, разработанной во исполнение постановления Совмина от 31.12.2003 № 1731, предприятиям промышленности разрешено переоценивать материалы в производстве, а также индексировать их стоимость в фактической себестоимости готовой и отгруженной продукции с отнесением образующихся при этом сумм на увеличение добавочного фонда. Как результат, при некоторой инфляции необоснованно увеличиваются затраты организации, что ведет к уменьшению прибыли.

Целесообразным считается перейти на единый для целей бухучета метод признания выручки – «по отгрузке», т. к. это ликвидирует расхождения в оценке величины чистых активов при использовании различных методов признания выручки.

Еще одна проблема – это практикуемая вариантность списания социальных расходов и выплат. В одних случаях такие затраты предприятия относят в дебет сч. 92 «Внереализационные доходы и расходы», в других – в дебет сч. 84 «Нераспределенная прибыль (покрытый убыток)».

Необходимо однозначно установить, что все текущие расходы отчетного периода должны влиять на финансовый результат именно отчетного периода.

В настоящее время в организациях создается значительное количество фондов: часть – за счет чистой прибыли, другая часть характеризует прирост стоимости имущества. Все они в той или иной мере характеризуют потенциальную чистую прибыль организации, которая ею уже получена или может быть получена в перспективе. Из этого следует, что количество фондов, создаваемых в рамках собственных источников организации, должно быть существенно сокращено и ограничения в части «перемещения» по тем или иным источникам собственных средств должны быть либерализованы.

Исходя из выше изложенного можно сделать следующие выводы: следует исключить необоснованные вмешательства органов управления в порядок формирования и использования прибыли, принятие решений, противоречащих общепринятым мировой практике. Следует установить единый для целей бухгалтерского учета метод отражения выручки от реализации «по отгрузке», на счет 92 должны относиться все расходы организации на указанные цели, произведенные в отчетном периоде.

