

ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX ВЕКА

Тарасова О.В.

*Учреждение образования «Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины», Гомель, Республика Беларусь
Научный руководитель - Жихарев С. Б., канд. ист. наук, доцент*

Успехи экономического развития России во второй половине XIX века во многом связаны с развитием акционерной формы предпринимательской деятельности. Акционерные компании стали важнейшим институтом рыночного хозяйства, который позволял аккумулировать необходимые для ведения современного хозяйства капиталы. Его правовым принципом является ограничение ответственности акционера лишь стоимостью принадлежащих ему акций. Цель исследования - изучить становление законодательного регулирования предпринимательства в России. Метод - историко-аналитический.

Начало правовому становлению акционерной формы предпринимательской активности положил манифест 1807 года «О дарованных купечеству новых выгодах». Им устанавливалось несколько родов «купеческих товариществ»: «товарищество полное» (объединение предпринимателей, отвечавших по долям всем своим имуществом), «товарищество на вере» (помимо «товарищей» могло участвовать ограниченное число вкладчиков, отвечавших по его делам лишь суммой своих взносов и имевших право участвовать и в других аналогичных предприятиях). Разрешалась и акционерная форма двух видов - «товарищество по участникам» и «компания на акциях», к которым допускались участники из всех сословий [1, с. 38 - 40; 77 - 78].

Основным документом, который регулировал акционерную форму предпринимательской деятельности в России, был законодательный акт от 6 декабря 1836 года - «Положение о компаниях на акциях». Без особых изменений он действовал вплоть до 1918 года. Целью закона являлось предоставить учредителям как можно больше благоприятных условий для создания акционерных компаний, с наименьшим риском нанесения ущерба экономике страны. Данный закон зафиксировал единый строго концессионный принцип учреждения акционерных компаний. Просьбы на дозволение учредить акционерную компанию поступали на рассмотрение в Министерство или Главное управление. Акционерные компании могли быть учреждены только в том случае, когда учредительный капитал полностью собран, а все акции раскуплены. Правительство применяло дифференцированный подход к учреждаемым акционерным обществам. Акционерные компании были разделены на два разряда. Приоритет был отдан компаниям первого порядка (железнодорожным, машиностроительным и др.). Некоторые из них могли рассчитывать на определенные льготы и преференции. В большинстве случаев подобная поддержка выражалась в обеспечении правительственной гарантии минимального дохода на вложенный в дело облигационный или акционерный капитал. При этом правом на исключительную привилегию наделялись только компании первого разряда. «Положение о компаниях на акциях» регулировало и частный устав компаний, который должен был содержать точное определение круга их деятельности и по прохождении ряда инстанций утверждался правительством, равно как и любые его изменения. Цены на акции определялись для каждой компании в ее частном уставе. Приобрести акцию можно было прямой покупкой или в рассрочку, но обязательно в строго обозначенные дни. Закон в частном уставе компании означал часть акций в 20% от общего числа, которыми могли распоряжаться исключительно учредители между собой. Все акции и их владельцы вносились в шнуровую книгу, все финансовые средства компании немедленно надлежало отсылать в Государственные кредитные учреждения для хранения и приращения процентами. Высшим органом являлось общее собрание акционеров, на котором избирался распорядительный орган - правление и совет директоров. Торговля акциями между частными лицами должна была осуществляться только за наличные деньги. Делалось это с целью ограничить спекулятивную торговлю акциями на бирже и в прочих условиях [2, с. 258 - 266].

Концессионная система учреждения акционерных компаний в России была заимствована из законодательной практики стран Западной Европы. Основной ее целью было предупреждение не только махинаций экономического и финансового характера, но и биржевых скандалов. Также концессионный порядок учреждения акционерных компаний предоставлял правительству не только возможность контролировать деятельность акционерных компаний, но и четко отслеживать обращение их финансового капитала и все денежные операции.

Список использованных источников

1. Предпринимательство и предприниматели России. От истоков до начала XX века [Текст] / ред. коллегия: д. и. н., проф. В. И. Бovyкин, д. и. н., проф. В. В. Журавлев, к. и. н., Ю. А. Петров, к. и. н., А. К. Сорокин. -М: РОССПЭН, 1997. - 344 с.
2. Высочайшее утвержденное положение о компаниях на акциях. Именной указ, данный сенату. 1836 год, 6 декабря [Текст] // Полное собрание законов Российской Империи. Собрание 2-е., Т. 11. Спб., 1837.

ТРАНСГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В КИТАЕ: ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Титоренко А.М.

*Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П.О. Сухого», Гомель, Республика Беларусь
Научный руководитель – Колесникова И.И., канд. экон. наук, доцент*

В настоящее время в мировой экономике усиливается тенденция расширения состава участников международных отношений и многообразия каналов их взаимодействия. Это проявляется в развитии экономического сотрудничества не только между государствами, но и непосредственно между отдельными регионами государств. Такие процессы, происходящие на уровне приграничных территорий, носят название трансграничного сотрудничества. Цель исследования заключается в изыскании возможности применения положительного опыта Китая в разрезе трансграничного сотрудничества для Республики Беларусь, для чего были использованы методы сравнительной оценки, дедуктивный метод.

Не смотря на то, что идея трансграничного сотрудничества зародилась в Европе, многие страны были активно вовлечены в данный процесс и Республика Беларусь не исключение. При развитии трансграничного сотрудничества на территории республики рассмотрение зарубежного опыта (китайского) является еще одним источником резервов роста эффективности развития такого сотрудничества.

Приграничная торговля является одним из основных факторов развития трансграничного сотрудничества. Торговые отношения России с Китаем на данном этапе пока еще не играют существенной роли во внешнеэкономической деятельности стран: доля России в товарообороте КНР составляет около 2%, а Китая в российском – 5-6%. Однако для приграничных территорий обеих стран ситуация совсем иная. Доля экспорта в КНР всех субъектов Дальневосточного федерального округа составляет 35-36%, а в общем объеме внешнеторгового оборота - около 30% [1]. Аналогичная ситуация и в трех северо-восточных провинциях Китая, особенно в провинции Хэйлунцзян. При этом правительство провинции Хэйлунцзян осуществляет стратегию «связи с Югом - открытости Севера» и позиционирует территорию как основной транс-портный канал и экспортную базу для перерабатывающей промышленности в рамках экономического сотрудничества всего Китая с Россией.

Оценка масштабов приграничной торговли любого трансграничного региона является на данном этапе задачей весьма сложной, однако во взаимоотношениях Китая и России сделаны определенные шаги к адекватной оценке такой торговли. Главная особенность проведение такой оценки – использование при расчете оборотов по счетам китайских граждан, открытых ими в уполномоченных банках приграничного региона.

Приграничные регионы России (в частности Амурская область) далеко не самые процветающие регионы, но расширение экономических отношений с Китаем дает воз-