

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Экономический факультет

А. С. Акушко

Науч. рук. С. Ф. Каморников,

д-р физ.-мат. наук, профессор

САМОДОСТАТОЧНОСТЬ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ: СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ФАКТОРЫ

Местный бюджет представляет собой централизованный денежный фонд, формируемый за счет налоговых и других поступлений, определенных Бюджетным кодексом, и предназначенный для финансового обеспечения задач и функций местных государственных органов, подведомственных им государственных учреждений и реализации государственной политики в соответствующей административно-территориальной единице. Одной из ключевых проблем управления местного образования является их переход в режим саморазвития, в основе которого лежит финансово-экономическая самодостаточность.

Финансовая самодостаточность местных бюджетов является краеугольным камнем эффективного функционирования системы местного самоуправления в Республике Беларусь. Она напрямую влияет на способность местных органов власти решать вопросы местного значения, обеспечивать надлежащий уровень жизни населения и стимулировать социально-экономическое развитие территорий. В контексте современных вызовов, включая экономическую нестабильность и необходимость повышения эффективности использования бюджетных ресурсов, анализ и повышение самодостаточности местных бюджетов приобретают особую актуальность.

В экономической литературе встречаются разные определения термина «самодостаточность». В основном они сводятся к обеспеченности органов местного самоуправления средствами для выполнения своих функций. В нашей работе мы предлагаем опираться на определение А. Ю. Андрюхина: «Финансово-экономическая самодостаточность муниципального образования – это степень обеспеченности местных бюджетов собственными доходными источниками, необходимая для решения вопросов местного значения на уровне, адекватном современным требованиям к качеству жизни с учетом законодательной и социально-экономической ситуации» [1, с. 23].

Исходя из этого, следует сделать ключевые выводы о самодостаточности:

– финансово-экономическая самодостаточность не обязательно должна сопровождаться превышением собственных доходов над расходами и финансированием только за счет собственных средств;

– финансово-экономическая самодостаточность выступает не целью управления, а средством достижения главной цели развития. Как правило, этой целью является повышение качества жизни членов местного сообщества;

– финансово-экономическая самодостаточность зависит не только от величины собственных доходов, но также от объема расходов, связанных с решением вопросов местного значения на уровне, адекватном современным условиям и требованиям.

Уровень самодостаточности определяется комплексом взаимосвязанных факторов, классифицируемых по источнику воздействия и по сфере воздействия:

1) по источнику воздействия:

– *внутренние* (контролируемые);

– *внешние* (неконтролируемые) *факторы*;

2) по сфере воздействия:

– *социально-экономические факторы* (определяют потенциал формирования доходной базы и обуславливают структуру и объем расходов местных бюджетов);

- *финансово-бюджетные факторы* (связаны с организацией бюджетного процесса и распределением финансовых ресурсов);
- *институциональные факторы* (определяют рамки и правила функционирования системы местного самоуправления и межбюджетных отношений).

Литература

1 Андрюхин, А. Ю. Формирование и оценка экономической самодостаточности муниципальных образований в современной России : дис. ... канд. экон. наук : 08.00.05 / Андрюхин Александр Юрьевич ; Кемеровский институт (филиал) Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова. – Кемерово, 2016. – 187 с.

К. О. Астапенко

Науч. рук. **И. В. Бабына,**

канд. экон. наук, доцент

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ «ЗОЛОТОГО ПРАВИЛА ЭКОНОМИКИ» ДЛЯ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СП ОАО «СПАРТАК»

В экономике существует множество принципов и правил, направленных на обеспечение устойчивого развития субъектов хозяйствования. Одним из ключевых является «золотое правило экономики». Этот принцип позволяет организации сохранять финансовую стабильность, наращивать прибыль и обеспечивать долгосрочную конкурентоспособность. Согласно «золотому правилу экономики», темпы роста чистой прибыли должны превышать темпы роста выручки, а темпы роста выручки должны превышать темпы роста активов, стоимость которых должна расти. Для предприятия выполнение золотого правила означает эффективное управление ресурсами, контроль над издержками и стратегическое планирование доходов.

Рассмотрим динамику темпов изменения показателей чистой прибыли, выручки от реализации и совокупных активов СП ОАО «Спартак» в 2021–2024 гг. (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика темпов изменения показателей чистой прибыли, выручки от реализации и совокупных активов СП ОАО «Спартак» в 2021–2024 гг. [1]

Показатели	2021	2022	2023	2024
Темп изменения чистой прибыли, %	143,73	231,68	107,35	25,00
Темп изменения выручки от реализации, %	129,08	134,23	108,39	109,06
Темп изменения активов, %	109,47	132,97	119,23	110,66

Согласно данным таблицы 1, «золотое правило экономики» не выполняется в 2023 и 2024 гг. Превышение темпов изменения активов над темпами изменения выручки обусловлено значительным увеличением запасов (материалов и готовой продукции). Основной причиной превышения темпов изменения выручки над темпами изменения прибыли является значительный рост себестоимости выпускаемой продукции за счет роста цен на сырье. Согласно информации концерна «Белгоспищепром», какао-бобы – основное сырье для производства шоколадной продукции. В ее себестоимости оно занимает до 50 % [2]. Темпы роста цен на какао-бобы на мировом рынке (в долл. США) составили 173,1 % и 243,6 % в 2023 г. и в 2024 г. соответственно (по сравнению с предыдущим годом) [3].

В 2023 году доля себестоимости в выручке СП ОАО «Спартак» составляла 75,8 %, в 2024 году – уже 83 %. Увеличение доли себестоимости в выручке от реализации повлекло за собой значительное снижение чистой прибыли предприятия. В 2023 году чистая прибыль СП ОАО «Спартак» составила 20 019 тыс. руб., в 2024-м – 5 005 тыс. руб. В 2024 году