

УДК 334.7

Акционерная собственность: развитие и особенности функционирования в Беларуси (часть 2)

Л.А. ГИТКОВИЧ

В статье исследуется современное развитие акционерной собственности и акционерной формы хозяйствования. Проанализирована усложненная акционерная форма хозяйствования – транснациональные корпорации. Определена роль и организационные формы транснациональных компаний. Проанализировано формирование акционерного капитала в Республике Беларусь и выявлены особенности и факторы его развития, сформулированы предложения по дальнейшему развитию.

Ключевые слова: отношения собственности, акционерная форма хозяйствования, государственное регулирование, транснациональные корпорации.

Modern development of joint-stock ownership and the joint-stock form of management is considered. The complicated joint-stock form of managing – transnational corporations is analyzed. The role and organizational forms of multinational companies are defined. The formation of equity in the Republic of Belarus is analyzed and the features and factors of its development are identified, proposals for further development are formulated.

Keywords: property relations, joint-stock form of management, state regulation, transnational corporations.

Введение. На этапе мирового социально-экономического развития второй половины XX и начала XXI вв. форма хозяйствования, основанная на акционерной собственности, не только не теряет своих позиций, но и приобретает все более значимую роль в повышении конкурентоспособности национальных экономик и роста ВВП.

Развитие высокорентабельных акционерных предприятий представляют собой неотъемлемый элемент стратегии инновационного развития Республики Беларусь.

1. Современное состояние развития акционерной собственности.

Современные национальные акционерные компании с многочисленными зарубежными отделениями и филиалами являются усложненной акционерной формой хозяйствования – *транснациональные корпорации (ТНК)*. ТНК получили широкое распространение после второй мировой войны. Особенно характерно развитие ТНК для мировой экономики конца XX в.

Таким образом, мы приходим к выводу, что акционерная собственность имеет иерархическую структуру реализации, в которой базовым уровнем реализации акционерной собственности является создание ее организационно-правовой формы – акционерного общества.

Транснациональные корпорации являются одной из акционерных форм хозяйствования, и их возникновение обусловлено интернационализацией производства и расширением хозяйственных связей. Активное развитие ТНК приходится на конец XIX – начало XX вв., когда образовывались колониально-сырьевые ТНК, занимающиеся добычей сырья в колониях и его дальнейшей переработкой на своих территориях.

После Первой мировой войны получили развитие военно-промышленные ТНК. В этот период происходит слияние и поглощение национальных и создание международных корпораций.

После Второй мировой войны на первый план вышли научно-технологические корпорации с ориентацией на технологическое обновление производства и использованием конкурентных преимуществ международной кооперации. Период 1960–1970 гг. характеризуется появлением глобальных корпораций инновационного типа, ориентированных на инновационное развитие.

В 60-е гг. XX в. основой деятельности ТНК являлась широкая сеть зарубежных филиалов. ТНК создавали предприятия – филиалы за рубежом на основе 100 % собственности и полного контроля.

Торговые обороты крупнейших ТНК в середине 1980-х гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Обороты крупнейших ТНК в середине 1980-х гг.

Название ТНК	Страны базирования	Обороты, млрд.долл.
Дженерал моторз	США	96,4
Экссон	США	86,7
Ройал датч-Шелла	Великобритания, Голландия	81,7
Мобил корпорэйшн	США	56,0
Бритиш петролиум	Великобритания	53,1
Форд мотор	США	52,8
Интернэшнл бизнес машинз	США	50,1
Тексако	США	46,3
Шеврон	США	41,7
Америкэн телефон энд телеграф	США	34,9
Дюпон де Немур	США	29,5
Дженерал электрик	США	28,3
Тойота мотор	Япония	26,0
Крайслер	США	21,3
Хитачи	Япония	20,5

Источник: составлено на основе [1, с. 13]

На долю продукции, произведенной на предприятиях, принадлежащих ТНК, в совокупном валовом продукте развитых стран приходилось 14 % в 1960 г., 26 % в начале 80-х гг. и свыше 40 % в 90-х гг. В этот период на долю крупнейших промышленных ТНК приходилось от 20 до 25 % условно чистой продукции всего мира [2, с. 34].

В 70-е гг. XX в. организационные формы ТНК претерпели новую трансформацию в связи с проникновением за рубеж: смешанные компании, в которые привлекались местные капиталы (как частные, так и государственные); контрактные формы деятельности, экспортные зоны «свободной торговли» и дилерские торговые сети, что позволило расширить финансовые возможности.

Смешанные компании активно создавались в добывающей и обрабатывающей промышленности. Так, за период 1971–1978 гг. 180 промышленных ТНК США создали 129 смешанных компаний и около половины американских ТНК к 1977 г. имели филиалы за рубежом. Этот метод широко использовали корпорации Японии, Германии, Индии и других стран.

Контрактные формы деятельности ТНК (без участия в акционерном капитале) получили распространение в 80-е гг. XX в. Наиболее распространенной явилась практика управленческих контрактов, согласно которой подрядчик управляет предприятием, на которое права собственности не имеет. Такая практика широко применялась в нефтяной и горнодобывающей промышленности, в частности, в Венесуэле, Мексике, Колумбии. Распространенными являлись также продажи услуг, в частности, «франчайзинг».

Выгодным путем проникновения ТНК на внешние рынки в этот период явилось создание экспортных зон «свободной торговли», «экспортных платформ», «зон переработки» экспортных товаров. Это – территории, обычно находящиеся вблизи портов и аэропортов, где ТНК освобождаются от уплаты налогов, таможенных пошлин, взносов на социальное страхование, имеют льготы при оплате услуг. В 1987 г. в 57 странах насчитывалось более 260 таких компаний. Стоимость экспортных товаров, производимых в этих зонах, составляла более 10 млрд. долл. США [2, с. 61].

На наш взгляд, именно возможность вовлечения в производство крупного капитала при ограниченной ответственности акционеров, невозможность изъятия внесенной доли каким-либо образом обеспечили широкое распространение акционерных обществ в мировой практике (таблица 2).

Таблица 2 – Объемы ВВП и активы ТНК некоторых ведущих стран мира, млрд. долл.

Страна	Объемы ВВП	Название крупнейшей ТНК	Активы ТНК
США	17419,0	General Electric	648,3
Китай	10354,5	Volkswagen Group	425,0
Япония	4601,4	Sberbank	420,0

Источник: Fortune Global 500 2014.

На современном этапе экономического развития в мире насчитывается около 82000 транснациональных корпораций, которые имеют около 810000 филиалов в различных странах. Они контролируют более 50 % мировой торговли, 80–90 % экспорта США и Англии. На долю транснациональных корпораций приходится около 90 % продаж патентов, лицензий, ноу-хау [3, с. 31]. ТНК заняла экономически господствующие позиции в условиях современных производительных сил и технологий.

2. Формирование и особенности функционирования акционерного капитала в Беларуси.

На территории Беларуси в качестве прообраза акционерных обществ Я.И. Функ приводит общество «на совместных капиталах» по строительству железной дороги между Пинском и Белостоком (1862 г.). Одним из первых акционерных обществ был возникший в 1873 г. Минский коммерческий банк, при содействии которого к началу XX в. на территории Беларуси функционировало десять акционерных обществ. Незначительное количество акционерных обществ на территории Беларуси в системе российской империи и во второй половине XIX в. было обусловлено слабым развитием промышленности, финансов, коммуникаций.

В период с 1900 по 1907 гг. было 17 акционерных обществ, многие из которых принадлежали высоко прибыльным общероссийским акционерным обществам. Акционерные общества этого периода создавались как по инициативе местных предпринимателей, так и при непосредственном участии банков. Обычным способом подчинения банку вновь созданного акционерного общества являлось приобретение банком контрольного пакета акций по пониженному курсу.

В 1914 г. в Беларуси функционировало 34 акционерных общества, а к началу первой мировой войны акционерные общества производили 14,8 % всего объема промышленной продукции. Таким образом, до 1917 г. на территории Беларуси функционировало небольшое количество акционерных обществ, в состав которых входили преимущественно российские и иностранные участники [4, с. 540].

Законодательная база акционерных обществ рассматриваемого периода детально описывала внутреннюю структуру и деятельность акционерных обществ. Уставом четко регулировалось управление делами акционерного общества, они содержали детальное изложение компетенций руководящих органов. Внутренние документы акционерных обществ детально регламентировали процесс реализации прав по акциям: право на преимущественную покупку акций (принадлежало прежним акционерам); порядок обращения акций; порядок установления прав в случае их утраты.

После 1917 г. акционерные общества исчезают из экономической жизни Беларуси, возродившись на короткий период во время НЭПа.

Попытка возродить акционерную форму хозяйствования при переходе к НЭПу имела формальный результат. Акционерные общества этого периода являлись таковыми лишь по форме организации, а не по содержанию своей деятельности. Это положение базировалось на отрицании в тот период существования базы для развития и функционирования фиктивного капитала в экономике. Комментируя этот факт, Л.М. Гинсбург писал: «... в нашем хозяйстве капитал принял лишь самостоятельную форму, но не превратился в форму фиктивного капитала. Денежная форма капитала фигурирует в балансах, но не воплощается в ценные бумаги, которые обращались бы на рынке» [5, с. 21].

В годы Великой Отечественной войны на временно оккупированной территории действовали порядка 10 немецких акционерных обществ. Собственно белорусских акционерных обществ в этот период не функционировало.

Новая история развития акционерной формы хозяйствования в экономических системах России и Беларуси как самостоятельных государств началась в начале 90-х гг. XX в., когда был взят курс на построение в этих странах смешанной экономики.

Становление и развитие акционерной собственности и акционерной формы хозяйствования в Республике Беларусь с 1991 г. происходило в контексте кардинальных социально-экономических преобразований административно-командной экономической системы, которые предполагали формирование и развитие институтов рынка. Новые субъекты хозяйствования, адекватные формирующейся экономической системе, появлялись как в результате преобразования существовавших предприятий в новые организационно-правовые формы, так и в результате их создания.

Преимущества существовавшей командно-административной системы связывались с крупным и сверхкрупным производством. Специфика экономического развития на постсо-

ветском пространстве, в целом и Республике Беларусь в частности, заключалась в целенаправленном формировании структуры экономики с преобладанием промышленных гигантов, что создавало организационно-экономическую почву для будущего акционирования.

Процесс акционирования в Республике Беларусь начался в 1991 г., однако законодательная база была разработана и представлена в виде Закона только в 1993 г., что свидетельствует об изначальном отставании институционально-правовой базы от реализации самого процесса. Динамика процесса акционирования представлена в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика создания открытых акционерных обществ (ОАО) в Республике Беларусь за период 1997–2016 гг.

Годы	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011–2014	2015	2016
Реформировано всего	1177	994	1194	2242	1145	446	116	113	1193	232	224	119	24	17
Преобразовано в ОАО	130	63	157	227	136	41	12	12	156	228	217	101	4	6
Доля ОАО в общем числе, %	11,2	6,3	13,1	10,1	11,8	9,1	10,3	10,6	13,0	98,2	96,8	90,6	90,2	90,1

Примечание: составлено автором на основе данных Комитета Госкомимущества и Национального статистического комитета Республики Беларусь.

Данные таблицы 3 показывают, что процесс акционирования в Республике Беларусь осуществляется в соответствии с избранной моделью социально-экономического развития и использует эволюционный подход и индивидуальный характер.

С 1997 г. динамика процесса акционирования начинает неуклонно замедляться в силу существенного влияния переориентации экономической политики в сторону усиления роли государственного сектора в экономике. В этот период был принят ряд законодательных актов, введших в права собственников значительные ограничения:

- введение института «золотой акции»;
- введение запрета на отчуждение гражданами Беларуси акций, приобретенных у государства на льготных условиях, а также приобретенных в обмен на ИПЧ «Имущество» в рамках чековой приватизации;
- введение права сохранения в собственности государства пакета акций, дающего право контроля над деятельностью акционерных обществ.

Право «золотой акции» осуществлялось посредством введения в органы управления акционерного общества представителей государства и наделения их правом решающего голоса при принятии основных стратегических решений. Это право могло быть использовано в отношении всех акционерных обществ, имеющих долю республиканской и коммунальной собственности, с целью обеспечения обороны и безопасности страны, защиты экономических интересов государства и конституционных прав граждан. На наш взгляд, широкомасштабное введение права «золотой акции» обусловило усиление роли государства и породило снижение спецификации прав собственности акционеров.

Поэтапный анализ показал, что на макроэкономическом уровне формирование акционерной формы хозяйствования в Республике Беларусь происходило в рамках общей концепции трансформации отношений собственности. Большинство акционерных обществ появилось в результате преобразования государственных предприятий в открытые акционерные общества. Первоначальный этап создания акционерной формы хозяйствования осуществлялся в условиях отсутствия опыта и необходимой законодательной базы, на дальнейших этапах разработка законодательной базы отставала от хозяйственной практики, наблюдалась ее нестабильность и быстрая изменчивость.

В процессе акционирования не прослеживались четко обозначенная цель. Основная цель вытекала из общего контекста кардинальных преобразований в экономике и заключалась в достижении и преодолении «точки невозврата», после которой первоначальные параметры ус-

ловий хозяйствования уже не смогут быть восстановлены. Однако в дальнейшем усиление роли государства не только в регулировании, но и в финансовом капитале самих акционерных формах хозяйствования (таблица 4) создало эффект «институциональной петли».

Таблица 4 – Динамика акционерных обществ (АО) в сфере промышленности с долей государства в период 2009–2016 гг., %

Доля государства в структуре акционерной собственности (ОАО), %	годы							
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
ОАО с долей государства, из них:	34,3	35,4	27,8	27,0	27,9	62,0	74,6	79,9
– доля государства менее 50 %	18,7	17,2	15,8	18,3	18,9	25,7	18,2	17,8
– доля государства более 50 %	81,3	82,8	84,2	81,7	81,1	74,3	81,8	82,2

Примечание, источник: составлено автором на основе данных Национального статистического комитета. После 2016 г. данные официально не публикуются.

Данные таблицы 4 подтверждают вывод о том, что в период с 2009 по 2016 гг. государство являлось активным участником акционирования и принимало на себя роль доминирующего акционера (стратегического инвестора).

Процесс акционирования в национальной экономике характеризовался, таким образом, лишь эволюцией степени вмешательства государства в экономическую деятельность акционерных обществ.

Заключение. В результате проведенного анализа можно сделать следующие выводы:

Появлению современной акционерной формы хозяйствования предшествовал длительный период их «вызревания», наполнения соответствующим содержанием, развитием форм и методов функционирования. В современной экономике к акционерным формам хозяйствования относятся акционерные общества, холдинги, концерны, консорциумы, корпорации, в том числе транснациональные (ТНК). ТНК возникли на рубеже XX–XXI вв. и являются фактически институтами-проводниками глобализации.

В Республике Беларусь акционерная собственность и акционерная форма хозяйствования, зародившиеся еще в начале трансформации экономической системы, прошли сложные этапы организационно-экономического, но нереального формирования.

Акционерная собственность и акционерная форма хозяйствования постепенно занимают свою нишу в экономическом пространстве Республики Беларусь, но до настоящего времени их потенциал в полной мере не реализован.

Дальнейшее масштабное присутствие государства в составе стратегических акционеров-инвесторов будет способствовать торможению перехода акционерных обществ на реально эффективный уровень хозяйствования и реализации своего потенциала.

В этой связи проблемы формирования и функционирования акционерной собственности и акционерной формы хозяйствования представляют как научный, так и практический интерес для дальнейшего совершенствования экономических условий хозяйствования.

Литература

1. Обвиняется в бесчеловечности / Сост. Б.Я. Гершкович. – 3-е изд., доп. – М. : Политиздат, 1987. – 223 с. – (Империализм: События. Факты. Документы).
2. Зименков, Р.И. Конкистадоры XX века: Экспансия транснациональных корпораций в развивающихся странах / Р.И. Зименков. – М. : Политиздат, 1990. – 224 с.
3. Губайдуллина, Ф.С. Крупные транснациональные корпорации на новых рынках / Ф.С. Губайдуллина // ЭКО. – 2013. – № 3. – С. 20–33.
4. Функ, Я.И. Акционерное общество: история и теория / Я.И. Функ, В.А. Михальченко, В.В. Хвалей. – Мн. : ООО «Амалфея», 1999. – 607 с.
5. Гинсбург, Л.М. Законодательства о трестах и синдикатах / Л.М. Гинсбург. – М., 1926. – 23 с.