

## **ФИНАНСИРОВАНИЕ ПОД УСТУПКУ ДЕНЕЖНОГО ТРЕБОВАНИЯ (ФАКТОРИНГ)**

**Приходько Т.А.**

Финансирование под уступку денежного требования (факторинг) является одним из новых институтов белорусского гражданского права. Необходимость достижения прибыли и наиболее эффективного использования капитала предприятиями повлекли за собой развитие традиционных и возник-

новение новых форм коммерческих взаимоотношений, отражающих многообразие хозяйственных ситуаций и интересов контрагентов.

Финансирование под уступку денежного требования (факторинг) представляет собой сделку по покупке банком (фактором) платежных документов кредитора (поставщика) за отгруженные товары (выполненные работы, оказанные услуги) и передачу поставщиком фактору права требования платежа с покупателя. Фактор инкассирует дебиторскую задолженность поставщика с выплатой ему суммы счетов, что позволяет последнему решать проблему нехватки оборотных средств для обеспечения нового производственного цикла.

Правовой основой, регулирующей отношения между кредитором и фактором, является договор факторинга. Договор является двухсторонним (стороны – фактор (банк или небанковская кредитно-финансовая организация, имеющие соответствующую лицензию Национального банка РБ) и кредитор), возмездным, консенсуальным.

Факторинг выступает не только как кредитование оборотного капитала, но и как мощное средство разрешения неплатежей, погашения валютных задолженностей, как наиболее простой способ проведения платежей и исполнения обязательств. Это универсальный финансовый инструмент по комплексному обслуживанию кредитора, включающий финансирование его текущей деятельности и предоставление различного рода услуг: бухгалтерских; информационных; консультационных; рекламных; транспортных; страховых; кредитных; юридических.

В Республике Беларусь факторинг не получил должного распространения из-за нестабильной экономической ситуации в стране, недостаточной правовой базы, нехватки опыта работы банков в новой области, низкого уровня информированности и финансовой культуры потенциальных кредиторов и должников. Однако применение и распространение факторинга имеет важное практическое значение для всех без исключения субъектов хозяйствования Республики Беларусь, испытывающих недостаток оборотных средств и потребность в краткосрочном финансировании, сталкивающихся с проблемой неплатежей со стороны контрагентов. Факторинг содействует повышению рентабельности коммерческих операций, улучшению ликвидности капитала и уменьшению финансовых рисков предприятия. Кредитор, не дожидаясь, пока наступит срок платежа его должника или пока должник сможет реально уплатить долг, получает денежные средства от фактора, тем самым представляется возможность направить их, выигрывая во времени, на цели своей деятельности. В свою очередь банки и иные кредитно-финансовые организации расширяют с помощью факторинга круг оказываемых услуг и добиваются дополнительных доходов.

Действующие законодательные акты в РБ не представляют исчерпывающей правовой базы для проведения факторинга. Недостатки, пробелы, неточности в правовом регулировании отрицательно влияют на использование, развитие и распространение факторинга в хозяйственной деятельности. Поэтому целесообразно:

- дополнительно урегулировать отношения по скрытому факторингу, четко определять этот вид финансирования под уступку денежного требо-

вания, путем включения новых положений в статью 772 ГК и статью 155 БК РБ либо включить в эти кодексы новые статьи, главы, которые отдельно будут регулировать отношения по скрытому факторингу. Понятие факторинга, закрепленное в ст. 772 ГК РБ не в полной мере отражает сущность скрытого факторинга; понятие факторинга, закрепленное в ст. 156 БК РБ вообще не указывает на скрытый факторинг. Большинство норм главы 19 БК РБ даны исключительно применительно к открытому факторингу;

- сделать изъятие в отношении факторинга из общего правила, предусмотренного пунктом 1 статьи 359 ГК РБ, закрепляющего, что требование не может быть передано иному лицу, если стороны условились об этом. Если же не будет предусмотрена возможность уступки денежного требования фактору даже в случае, если между кредитором и должником существует положение о ее запрете либо ограничении, то уступка права требования становится практически невозможной, а вместе с этим становится практически невозможным и заключение договора факторинга;

- разрешить банкам перечислять валюту в погашение скрытого факторинга в иностранной валюте непосредственно с корреспондентских счетов, минуя счета кредитора либо рассматривать сумму финансирования, которая перечисляется на счет кредитора как "заемные средства", которые не подлежат обязательной продаже в целях избежания необходимости повторной продажи валюты;

- расширить круг субъектов, которые могут быть факторами на благо развития института факторинга. Разрешение на исполнение факторинговых операций не только банками в РБ приведет к оживлению ее финансового рынка;

Совершенствование законодательной базы в РБ в отношении регулирования факторинга в ближайшее время очень важно, так как финансирование под уступку денежного требования способствует становлению нормальных рыночных отношений и развитию производства через повышение ликвидности капитала, через решение проблем нехватки оборотных средств предприятий и неплатежей контрагентов.