

ПРАКТИКА ПООЩРЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ЗА РУБЕЖОМ (НА ПРИМЕРЕ БЕЛЬГИИ)

Н.Ф. Кадол

Республика Беларусь активно включилась в рыночные реформы. Поэтому возникает объективная необходимость в более системном и последовательном развитии предпринимательства. К сожалению, анализ экономической ситуации в Беларуси показывает, что государственная власть видит в частных фирмах лишь потенциальный источник доходов бюджета, а не одну из основ для перехода к рыночным отношениям. Макроэкономическая нестабильность, низкая покупательная способность национального рынка, неопределенность в правах собственности, медленные темпы приватизации - все это вынуждает предпринимателей концентрировать свои усилия на выживании, не вовлекая себя в долгосрочные проекты. Тормозящим фактором развития малого бизнеса является нестабильность законодательных актов, которые не позволяют предпринимателям в полной мере пользоваться залоговым и гарантийным правом для привлечения кредитов и инвестиций. Это приводит к свертыванию деятельности малых предприятий. Кроме того, нежелание большей части чиновничества видеть в частном предпринимателе активного участника процесса рыночных преобразований также тормозит развитие малого бизнеса. В этой связи, предприниматель, не имея существенных преимуществ в таможенной защите или налоговых льгот, стремится утвердиться в торговле и посредничестве, поскольку деятельность в сфере производства становится невыгодной. Торговля же и посредничество обеспечивают высокую оборачиваемость капитала при относи-

тельно небольших вложениях. Все это приводит к сокращению числа действующих МП и, соответственно, уменьшению вклада этого сектора в социально-экономическое развитие.

Возникает ряд проблем в налоговой системе, в частности, относительно ее совершенствования. С этой точки зрения представляет большой интерес анализ систем налоговых льгот, используемых в Европейских странах. Льготы используются там применительно к каждому крупному налогу. Их целевая направленность зависит от специфики соответствующих налогов. Устойчивый характер носят льготы, направленные на стимулирование инвестиционной и научно-технической деятельности предпринимателей в национальных рамках, региональном масштабе и в отдельных сферах. Роль подобных льгот весьма значительна. Определенные льготы направлены на помощь компаниям в сохранении устойчивости экономического положения (например, льготы по отчислениям в резервные фонды компаний, по списанию сомнительных долгов, обязательств и пр.).

Льготы различаются по способам их осуществления. Во всех развитых странах существует такая косвенная льгота, как ускоренная амортизация. С ее помощью расчетные величины амортизационных издержек, вычитаемые из налогооблагаемой прибыли, оказываются выше экономически обоснованной величины. При подобном завышении часть прибыли попадает в издержки производства и тем освобождается от налога. В целом метод ускоренной амортизации дает серьезный выигрыш с точки зрения уменьшения налогооблагаемой прибыли. Однако этот эффект в значительной мере зависит от особенностей исчисления ускоренной амортизации в отдельных странах.

Характерным в этом отношении является пример Бельгии. В этой стране, близкой по своим макропоказателям к Республике Беларусь, правила амортизации обычно регулируются соглашениями между компаниями и налоговыми органами. По некоторым видам основных фондов ежегодные нормы амортизации жестко устанавливаются административным путем, обычно при использовании равномерного метода. В частности для промышленных строений – 5%, для коммерческих – 3%, для машин и оборудования в основном 10%, для транспорта – 20%. Но одновременно в Бельгии разрешена и ускоренная амортизация по определенным типам машин и оборудования (например, амортизация для вводимых в эксплуатацию морских судов рассчитывается на 8 лет, при норме амортизации в первый год – 20%, в два следующих года – по 15% и остальные 5 лет по 10%). Особо льготный характер имеют сроки и нормы амортизации применительно к основным фондам в тех сферах деятельности, которые признаются экономически приоритетными.

Так основные фонды в научно-исследовательской деятельности (сроки полного списания – 3 года и соответственно ежегодная норма амортизации – 33.3%), офисы и банки (списание 1/3 стоимости в первый год эксплуатации).⁶

Одновременно с налоговыми льготами и в сочетании с ними во многих странах прибегают к полному освобождению от налогов как без указания, так и с установлением сроков так называемых каникул. В Бельгии существует десятилетнее освобождение от налога, которое направлено на стимулирование раз-

⁶ Ibid. March 1996. Belgium – 1

вития малых венчурных фирм.⁷ Кроме того, существует десятилетнее освобождение от корпорационного налога тех компаний, которые добиваются роста производительности труда при одновременном увеличении занятости и использовании производительных мощностей.

Таким образом, для устойчивого развития частных предприятий необходимо ускорить и углубить процессы преобразований в этом направлении – создать специальные институты, совершенствовать законодательную и налоговую базу и изменить отношение общества к частному предпринимательству. При разработке программ поддержки предпринимательства следует иметь в виду, что обеспечение финансовыми ресурсами необходимое, но не достаточное условие для его развития. Кроме методов прямой поддержки необходимо стабилизировать макроэкономическую ситуацию, создавая рыночные институты, внося коррективы в законодательство и налоговую политику в области предпринимательства, учитывая при этом положительный опыт экономического развития других стран, в частности, Бельгии.