

РЕПОЗИТОРИЙ ГГУ ИМЕНИ Ф. СКОРИНЫ

К. Э. Ходаков, А. В. Лубочкин

РАЗРАБОТКА АВТОМАТИЗИРОВАННОГО РАБОЧЕГО МЕСТА МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ

В настоящее время предприятия торговли используют различные средства для увеличения товарооборота. Помимо продажи товаров и услуг за полную стоимость, часто предоставляются рассрочки за счет собственных средств организаций.

Повышению клиентоориентированности способствуют поставки товаров под заказ. В зависимости от специфики работы каждого торгового предприятия могут использоваться договоры на услуги, поставки. Увеличению товарооборота содействует участие в тендерах и размещение коммерческих предложений. Как правило, такие предложения имеют временные рамки, в течение которых они являются действительными.

Все вышеперечисленные задачи зачастую выполняются менеджером торгового объекта, который оформляет необходимые документы и согласовывает графики платежей с клиентами.

Разработанная для менеджера торгового объекта программа является desktop приложением. Клиентская часть разработана в среде Microsoft Visual Studio на языке C#, сопровождение и хранение данных осуществляется при помощи Microsoft SQL Server [1].

Программа позволяет хранить информацию о заключенных договорах, рассрочках, заказах, оформленных коммерческих предложениях, а также автоматизировать формирование необходимых документов. Печать документов основана на использовании шаблонов документов Microsoft Word. Реализованы отчеты статистики продаж для каждого пользователя. Использование доступа к базе данных с помощью локальной сети предприятия позволяет оперативно выполнять все операции на любом компьютере, на котором установлено приложение.

Литература

1 Евсева, О.Н. Работа с базами данных на языке C#. Технология ADO.NET : учебное пособие / О. Н. Евсева, А. Б. Шамшев. – Ульяновск : УлГТУ, 2009. – 170 с.