

Я. В. Мочалова

Leschinskaya@bsu.edu.ru

*Белгородский Государственный Национальный Исследовательский университет,
г. Белгород, Россия*

ПРОБЛЕМА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассматривается проблема повышения эффективности производственно–хозяйственной деятельности предприятия и предлагаются пути ее решения. Рассмотрены факторы, оказывающие влияние на деятельность предприятия, а следовательно на ее эффективность. Подчеркивается, что эффективность производственно–хозяйственной деятельности предприятия требует системного подхода.

Повышение эффективности производственно–хозяйственной деятельности предприятия является одной из самых важных задач. Так как от эффективности этой деятельности во многом зависят многие конечные результаты производства такие, как прибыль, рентабельность, объемы производства продукции, повышение ее качества и многие другие показатели.

Сущность эффективности производственно–хозяйственной деятельности трактуется большинством экономистов как достижение максимальных результатов в интересах общества при минимально возможных затратах. Поэтому определение этого показателя должно базироваться на сопоставлении результата производства с совокупными затратами живого и прошлого труда обусловившими данный результат.

Оценка эффективности производственно–хозяйственной деятельности предприятия требует системного подхода. И должна строиться с позиции анализа целого комплекса вопросов, связанных с разработкой отдельных теоретических и практических рекомендаций по повышению эффективности производства в целом [3, с.129].

В современных условиях хозяйствования предприятиям крайне необходимо повышать эффективность своей производственно–хозяйственной деятельности за счет достижений

научно-технического прогресса, эффективных методов хозяйствования и управления производством.

Актуальность выбранной темы также подтверждается тем, что многие экономисты в центр повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия ставят прежде всего систему технико-экономического обоснования деятельности предприятия. Именно она, по их мнению, позволит снизить производственные затраты, сократить расходы на оборудование, сбалансировать движение материальных потоков и позволит создать все необходимые условия для повышения прибыльности рентабельности производства.

Проблема определения эффективности и совершенствования производственно-хозяйственной деятельности вызывает значительный теоретический и практический интерес. Рассмотрение данного вопроса нашло отражение в многочисленных работах отечественных и зарубежных ученых.

Общеметодологические основы эффективного управления социально-экономическими системами заложены исследованиями А. Богданова, С. Бира, Д. Кейнса, М. Портера, Г. Минцберга, А. Пригожина, Ф. Тейлора, А. Файоля, Р. Фальмера, Г. Форда, Р. Холла, Д. Чампи, Г. Эмерсона. Большой вклад в изучение проблем повышения эффективности деятельности предприятий внесли А. Грачев, Б. Мильнер, П. Друкер, М. Алексеева, Р. Уотермен, В. Кондратьев, М. Мельник, Н. Тренев, и другие авторы.

Несмотря на выявленный интерес к названной проблематике, остаются не решенными многочисленные вопросы эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятий. Прежде всего, следует указать на отсутствие мероприятий и направлений совершенствования производственно-хозяйственной деятельности предприятий в условиях становления рыночных условий хозяйствования и мирового финансового кризиса [2, с. 256].

Особая значимость проблемы эффективности производства предопределяет необходимость правильно учитывать и анализировать уровень и масштабы эффективности всех средств и элементов производства. Определение эффективности требует применения методов количественного анализа и измерения, что предполагает установление критерия эффективности производственно-хозяйственной деятельности.

По нашему мнению, под эффективностью производственно-хозяйственной деятельности следует понимать конечный положительный показатель, определяемый как соотношение результата к затратам и выражаемый в стоимостной оценке. Под положительным результатом производственно-хозяйственной деятельности предприятия следует считать выполнение плана по прибыли. Основная прибыль на предприятии образуется от реализации продукции.

Следует отметить, что эффективная организация производства не должна ориентироваться лишь на снижение производственных затрат, а призвана наряду с ресурсосбережением обеспечить достижение предприятием устойчивой производственной деятельности, выпуска продукции высокого качества, упрощение производственных и управленческих процедур, сокращения длительности производственного цикла и ускорения выпуска продукции [1, с. 106].

Формирование эффективной организации производства должно базироваться на положениях, отражающих возможности воздействия организации на формирование высокого уровня эффективности во всех сферах деятельности предприятия. Характер этих положений указывает на направления работы по приведению организации производства в состояние, соответствующее требованиям повышения эффективности на современном этапе развития промышленного производства.

Следует отметить, что в современных условиях именно от государства в значительной мере зависит эффективность деятельности российских предприятий. Прежде всего, от государства зависит создание цивилизованного рынка и правил игры на этом рынке, то есть создание правовой основы, обеспечение надлежащего правопорядка в стране и ее национальной безопасности, стабилизация экономики, обеспечение социальной защиты и

социальных гарантий, защита конкуренции, разработка принятия и организация выполнения хозяйственного законодательства.

Особая значимость проблемы эффективности производства предопределяет необходимость правильно учитывать и анализировать уровень и масштабы эффективности всех средств и элементов производства. Определение эффективности требует применения методов количественного анализа и измерения, что предполагает установление критерия экономической эффективности.

Уровень экономической эффективности управления производственно – хозяйственной деятельностью предприятия зависит от большого количества взаимосвязанных факторов. Для каждой отрасли вследствие ее технико–экономических особенностей характерны свои, специфические факторы эффективности производственных процессов [4, с.139].

Значение комплексной классификации факторов состоит в том, что на ее основе можно моделировать хозяйственную деятельность, осуществлять комплексный поиск внутрихозяйственных резервов с целью повышения эффективности производства. Математическое моделирование факторной системы хозяйственной деятельности основывается на определенных экономических критериях выделения факторов как элементов факторной системы причинности, достаточной специфичности, самостоятельности существования, возможности учета и количественного измерения.

Большое значение для оценки деятельности предприятий имеет деление факторов на интенсивные и экстенсивные. К экстенсивным относятся факторы, которые связаны с количественным, а не качественным приростом результативного показателя. Интенсивные факторы характеризуют степень усилия, напряженности труда в процессе производства.

Большинство изучаемых в анализе факторов состоят из нескольких элементов. Однако, есть и такие, которые не раскладываются на составные части. В связи с этим факторы делятся на сложные (комплексные) и простые (элементарные). Примером сложного фактора является производительность труда, а простого – количество рабочих дней в отчетном периоде.

Следует отметить, что одни факторы оказывают непосредственное влияние на результативный показатель, другие – косвенное. В зависимости от этого различают факторы первого, второго, третьего и последующих уровней подчинения. К факторам первого уровня относятся те, которые непосредственно влияют на результативный показатель. Факторы, которые определяют результативный показатель косвенно, при помощи факторов первого уровня, называются факторами второго уровня т.д. Количество отработанных дней одним работником и среднедневная выработка – факторы второго уровня относительно валовой продукции. К факторам же третьего порядка относятся продолжительность рабочего дня и среднечасовая выработка.

Классификация факторов, исходя из анализа деятельности предприятия как хозяйственных объектов, и совершенствования методики их анализа позволяют решить важную проблему – очистить основные показатели от влияния внешних и побочных факторов с тем, чтобы показатели, принятые для оценки эффективности деятельности предприятия и определения уровня материального стимулирования, лучше отражали собственные достижения трудовых коллективов предприятий [5, с. 233].

Основное значение комплексной классификации факторов состоит в том, что на ее основе можно моделировать производственно–хозяйственную деятельность, осуществлять комплексный поиск внутрихозяйственных резервов с целью повышения эффективности производства.

Литература

1. Геращенко, И.П. Финансовая стратегия: моделирование и оптимизация: монография / И.П. Геращенко. – Санкт–Петербург : Кн. дом, 2015. – 350 с.
2. Короткова, Т.Л. Коммерческая деятельность / Т.Л.Короткова. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 416 с.

3. Лопарева, А.М. Экономика организации (предприятия) / А.М.Лопарева. – М.: Финансы, 2014. – 240 с.
2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник / Г.В. Са- вицкая. – Мн.: Новое знание, 2011. – 687 с.
3. Хингуреева, И.П. Экономика предприятия: учебное пособие / И.П.Хингуреева, И.Э. Шабы- кова, И.Ю. Унгаева. – М.: ИНФРА – М, 2016. – 340с.

РЕПОЗИТОРИЙ ГГУ ИМЕНИ Ф. СКОРИНЫ