

## **ГЭН ЯНЬЦЗЕ**

(г. Гомель, Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины) Науч. рук. **Б. В. Сорвиров**,  
д-р экон. наук, проф.

### **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ: ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

В современной экономической литературе отсутствует единый подход к характеристике международной экономической интеграции. По мнению многих специалистов, под международной экономической интеграцией понимается форма осуществления государственной интернационализации, в рамках которой на основе государственных соглашений происходит процесс согласованного экономического взаимодействия стран во внешнеэкономической деятельности, формируются надгосударственные органы управления и создаётся механизм, который позволяет регулировать взаимоотношения между субъектами экономически объединяющихся государств, а также определяются их отношения со странами, не входящими в данное объединение.

В соответствии с этим определением можно выделить следующие типы интеграционных объединений:

– зона свободной торговли – полная отмена таможенных тарифов во взаимной торговле между интегрирующимися странами при сохранении национальных тарифов в отношении с третьими странами. Решение об отмене тарифов принимается органами государственного управления стран, входящих в международное интеграционное объединение. Зоны свободной торговли – это наиболее распространенный тип международной интеграции ввиду незначительного ограничения права государств, участвующих в интеграционном процессе. Они позволяют создавать благоприятные условия для развития тесных внешнеэкономических связей между интегрирующимися странами;

– таможенный союз. Он предполагает вместе с отменой национальных таможенных тарифов создание единой системы тарифного и нетарифного регулирования международной торговли со странами, не входящими в данное интеграционное объединение. Для управления таким объединением необходимо наделить межгосударственные органы полномочиями осуществлять процесс согласования и формирования единой политики взаимодействия с внешней не интеграционной средой. Тем самым государства, входящие в таможенный союз, вынуждены отказаться от защиты национального рынка и ориентироваться на общую стратегию международной торговли, создаваемую данным таможенным союзом;

– общий рынок. В его рамках происходит дальнейшее экономическое сближение интеграционных партнеров, позволяющее им проводить единую политику в области движения факторов производства, то есть создаются условия для свободного перемещения рабочей силы и капитала;

– экономический союз. В его рамках осуществляется формирование единой макроэкономической политики интеграционных партнеров и унификация законодательств в валютной, бюджетной и других ключевых экономических областях. Экономический союз предполагает согласованный отказ государств, входящих в интеграционное объединение, от части своих функций в пользу надгосударственных интеграционных органов управления. Это, в свою очередь, вызывает потерю части государственного суверенитета, поскольку надгосударственные органы управления получают право принимать решения по вопросам, касающимся интеграционного объединения без согласования с

правительствами стран-членов экономического союза.

Развитие международной экономической интеграции включает в себя процесс создания специфических форм экономического сотрудничества на следующих принципах:

- региональная интеграция;
- интеграция целевых групп;
- интеграция в рамках союза метрополии и их бывших колоний.

Региональная интеграция является наиболее распространенной и изученной формой развития международной экономической интеграции. Экономические взаимоотношения между партнерами в рамках региональной интеграции строятся на системе региональных торговых и экономических соглашений.

Предпосылками региональной экономической интеграции являются:

- близость уровней социально-экономического развития интегрирующихся государств;
- географическая близость интегрирующихся государств;
- общность проблем социально-экономического и политического развития, стоящих перед интегрирующимися государствами.

Таким образом, многообразие типов и форм развития международной экономической интеграции определяют необходимость при выборе приоритетов развития интеграционного объединения в полной мере учитывать методологические подходы к определению интеграционных эффектов, возникающих в глобальном сообществе в процессе геоэкономического сотрудничества.

Для определения приоритетов развития международной экономической интеграции современными исследователями интеграционных процессов большое внимание уделяется изучению и обоснованию эффектов, возникающих в процессе интеграции. При этом под эффектами международной экономической интеграции понимаются выгоды и издержки, которые проявляются в процессе синхронизации интегрирующихся национальных экономик. При этом выделяют четыре основные группы эффектов, которые возникают в процессе интеграции: статические эффекты, динамические эффекты, эффекты развития конкуренции.

Вместе с тем практика развития международной экономической интеграции в условиях глобализации свидетельствует о необходимости формирования приоритетов развития интеграционного объединения с учётом снижения эффективности принятия согласованных решений по мере расширения интеграционного объединения. Как следствие, расширение интеграционного образования не всегда вызывает позитивный эффект и создаётся кризис управляемости в случае отсутствия отлаженного механизма регулирования политических и экономических взаимосвязей в блоке.