

С. А. КАТЫШЕВА

(г. Гомель, Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины) Науч. рук. **Б. В. Сорвиров**,
д-р экон. наук, проф.

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ И ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Приход транснациональных корпораций в любую страну оказывает значительное влияние на происходящие в ней процессы. К основным моментам влияния транснациональных корпораций на экономику Республики Беларусь можно отнести следующие:

- благодаря приходу капиталов материнской компании, в области финансов в принимающей стране увеличиваются внутренние капиталы и внутренние доходы, устанавливаются трансфертные цены. Благодаря увеличению трансферта технологий повышается и инновационный потенциал в технической отрасли принимающего государства;
- в области торговли приход транснациональных корпораций (ТНК) обычно приводит к увеличению экспорта. При этом увеличивается и импорт сырья и комплектующих, необходимых для функционирования корпорации внутри страны. Кроме того, обычно ТНК стараются установить контакты и наладить отношения и с внутренними поставщиками необходимого сырья;
- с приходом ТНК меняется и внутренняя структура рынка – начинается интенсивный процесс концентрации производства;
- приход ТНК положительно скажется на уровне занятости и на величине заработной платы. Кроме того, для белорусского бизнеса очень важен и тот факт, что транснациональные корпорации принесут с собой мировые стандарты бизнес-процессов;
- минус появления ТНК на рынке любой страны – это потеря значительной доли независимости и автономности экономики, рост зависимости экономики от иностранных технологий и ресурсов;

Однако существует ряд условий, на которых транснациональные корпорации будут согласны инвестировать в Беларусь:

- во-первых, корпорации интересуют исключительно прибыльные предприятия Беларуси: ТНК не будут покупать убыточные заводы и инвестировать в них значительные средства;
- во-вторых, корпорации готовы покупать предприятия в Беларуси только на условиях продажи контрольного пакета акций;
- в-третьих, ТНК требуют гарантий. Речь идет о том, что в будущем государство не национализировать проданные объекты и не изменит условий работы инвесторов на белорусском рынке [1].

Кроме этого, для иностранных инвесторов, особенно для транснациональных корпораций, важным является такой аспект, как особенности структурирования и исполнения сделок слияний и поглощений.

Правовое поле для частного бизнеса и, соответственно, сделок слияний и поглощений возникло в Беларуси относительно недавно и поэтому характеризуется наличием определенных пробелов и противоречий в регулировании. Ниже более подробно рассмотрены такие проблемы:

- белорусский бизнес, предлагаемый к продаже, часто по своей структуре не подготовлен к сделке надлежащим образом. Это объясняется тем, что многие успешные и крупные на сегодняшний день компании зарождались 15–20 лет назад

как мелкие бизнесы без определенной стратегии развития или были созданы на базе государственных предприятий по неустойчивому и слабо проработанному законодательству о приватизации тех лет;

- ограниченное использование условий о существенных негативных изменениях, корректировке цены при закрытии сделки, определении убытков и ущерба. Во многих случаях ограничены заявления и гарантии продавца. Стороны на свой риск полагаются на положения применимого законодательства;

- в свете предыдущей особенности очень важное значение имеет юридический аудит (дьюдилидженс), который обычно имеет очень глубокий и всеобъемлющий характер и рассматривается как один из основных инструментов защиты приобретателя от рисков. Несмотря на это, многие сделки совершаются без юридического аудита;

- регуляторные вопросы. При приобретении бизнеса не все разрешения и лицензии автоматически переходят к приобретателю – это скорее исключение. Фактор может иметь решающее значение для структуры сделки, особенно при приобретении компании, чей основной бизнес требует одной или нескольких лицензий;

- соглашение акционеров как дополнительный инструмент регулирования отношений участников, механизмы выхода (опционы, особые права типа «tagalong», «dragalong») не урегулированы законодательством и потому могут применяться в той степени, в которой не противоречат уставу компании, императивным нормам законодательства. Превалирующее значение отдается автономии воли участника общества [2].

Оценивая состояние развития сотрудничества транснациональных корпораций и Республики Беларусь, можно отметить, ТНК уже присутствуют на белорусском рынке и ведут активную деятельность. Однако на данный момент их доля остается небольшой, что связано с невысокой рентабельностью белорусских предприятий, проблемами выхода белорусской продукции на внешний рынок и несовершенством законодательства.

Список используемой литературы

1 Транснациональные корпорации: стоит ли ждать прихода? [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <http://bel.biz> (дата обращения: 12.02.2015).

2 M&A – Беларусь 2013 [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <http://www.sorainen.com> (дата обращения: 12.02.2015).