

ТАМОЖЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

1. Понятие таможенного тарифа и его виды
2. Методы определения таможенной стоимости товара: по цене сделки с ввозимыми, идентичными и однородными товарами
3. Методы определения таможенной стоимости товара: вычитания, сложения и резервный

1. Понятие таможенного тарифа и его виды

Таможенный тариф представляет собой систематизированный свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам при перемещении их через таможенную границу.

Единый таможенный тариф Таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации (ЕТТ ТС) – свод ставок ввозных таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию Таможенного союза из третьих стран, систематизированных в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Таможенного союза (ТН ВЭД ТС).

Основными *целями* использования таможенного тарифа являются:

- рационализация структуры ввозимых в страну товаров;
- поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров, валютных доходов и расходов на территории государства;
- защита национальных производителей от нежелательной иностранной конкуренции;
- создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров;
- пополнение доходов государства;
- обеспечение условий для облегчения доступа национальным экспортерам на рынки других стран.

Таможенные тарифы классифицируются по различным признакам:

1. По **характеру происхождения** таможенные пошлины подразделяются на *конвенциональные, автономные, особые*. Особые пошлины подразделяются на *специальные, антидемпинговые и компенсационные*.

Конвенциональные пошлины применяются к товарам, происходящим из стран и их союзов, пользующихся в данном государстве режимом наибольшего благоприятствования в торговле. Их размеры устанавливаются в соответствии с международными договорами и являются минимальными.

Автономные таможенные пошлины, напротив, применяются к товарам, которые происходят из стран и их союзов, не пользующихся в стране режимом наибольшего благоприятствования. Они выступают одним из основных инструментов защиты национальной экономики от негативного воздействия внешних экономических факторов и по размеру максимальны.

Особые таможенные пошлины используются временно, в целях защиты

экономических интересов страны в отношении импортных товаров. К ним относятся специальные, антидемпинговые и компенсационные пошлины.

Специальные пошлины отличаются повышенными размерами ставок и применяются в качестве:

— защитной меры, если товары зарубежных конкурирующих фирм ввозятся в количествах и на условиях, наносящих (или угрожающих нанести) ущерб отечественным производителям;

— ответной меры на дискриминационные действия со стороны других стран или союзов.

По инициативе конкурирующих с импортными товарами фирм в случае доказательства факта демпинга может быть установлена *антидемпинговая* пошлина.

Антидемпинговая пошлина применяется в случае ввоза товаров по цене более низкой, чем нормальная стоимость в стране вывоза, если они наносят (или угрожают нанести) материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствуют организации и расширению производства конкурирующих импортных товаров.

Применение антидемпингового тарифа предусмотрено международным антидемпинговым законодательством — Антидемпинговым соглашением ВТО. Величина дополнительной импортной пошлины устанавливается в размере не выше демпинговой маржи.

Компенсационные пошлины применяются в случаях ввоза товаров, при производстве или доставке которых прямо или косвенно использовались субсидии, если такой ввоз наносит (или угрожает нанести) материальный ущерб отечественным производителям данных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных отечественных товаров.

2 По **направлению применения** таможенные пошлины классифицируются как *импортные* и *экспортные*.

3 По **методу исчисления**: *адвалорные* – таможенный тариф взимается в процентах от стоимости товара; *специфические* - таможенный тариф устанавливается в стоимостном выражении за определенную единицу товара, чаще всего за единицу веса, объема или количества; *комбинированные* таможенные пошлины сочетают оба этих способа.

4 По **времени действия**: *генеральные* считаются постоянно действующими, *временные* вводятся на определенный период времени (например, на период применения экономических санкций), *сезонные* используются для регулирования ввоза и вывоза товаров в определенное время года сроком, как правило, не более четырех месяцев.

Несмотря на специфику применения таможенных тарифов в разных странах, они имеют ряд общих черт, характеризующих их экономическое значение и применение.

2. Методы определения таможенной стоимости товара: по цене сделки с ввозимыми, идентичными и однородными товарами

Для начисления таможенных платежей, применения санкций за таможенные правонарушения и других целей определяется таможенная стоимость товаров. Принципы её определения были включены в текст ГАТТ в 1947 году (ст. 7 «Оценка в таможенных целях») и уточнены в ходе Токийского и Уругвайского раундов переговоров.

Определение таможенной стоимости производится по следующим **методам**:

- по цене сделки с ввозимыми товарами (метод 1);
- по цене сделки с идентичными товарами (метод 2);
- по цене сделки с однородными товарами (метод 3);
- вычитания стоимости (метод 4);
- сложения стоимости (метод 5);
- резервный метод (метод 6).

Каждый последующий метод применяется, если не может быть использован предыдущий.

Правила применения метода определения таможенной стоимости товаров по стоимости сделки с ввозимыми товарами (метод 1), утвержденные Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 20 декабря 2012 г. № 283.

При определении таможенной стоимости первым является метод *по цене сделки с ввозимыми товарами*. Под ценой сделки понимается как фактически уплаченная цена, так и цена, подлежащая уплате за ввозимые товары.

При определении таможенной стоимости товара к цене сделки, если ранее в нее не были включены, должны быть добавлены:

а) следующие **расходы** в размере, в котором они осуществлены или подлежат осуществлению покупателем, но **не включены в цену**, фактически уплаченную или подлежащую уплате за ввозимые товары:

— вознаграждение посредникам (агентам) и вознаграждение брокерам, за исключением вознаграждения за закупку, уплачиваемого покупателем своему агенту (посреднику) за оказание услуг по его представлению за рубежом, связанных с покупкой ввозимых товаров;

— расходы на тару, по упаковке;

б) соответствующим **образом распределенная стоимость следующих товаров и услуг, прямо или косвенно предоставленных покупателем продавцу бесплатно или по сниженной цене для использования в связи с производством и продажей для вывоза товаров** на таможенную территорию Таможенного союза, в размере, не включенном в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за ввозимые товары:

— сырье, материалы, детали, полуфабрикаты и тому подобные предметы, из которых состоят ввозимые товары;

— инструменты, штампы, формы и другие подобные предметы, использованные при производстве ввозимых товаров;

— проектирование, разработка, инженерная, конструкторская работа, художественное оформление, дизайн, эскизы и чертежи, выполненные вне таможенной территории Таможенного союза и необходимые для производства ввозимых товаров;

в) **часть** полученного в результате последующей продажи, распоряжения иным способом или использования ввозимых товаров **дохода (выручки), которая прямо или косвенно причитается продавцу;**

г) **расходы по перевозке (транспортировке) товаров** до аэропорта, морского порта или иного места прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза;

д) **расходы по погрузке, разгрузке или перегрузке товаров** и проведению иных операций, связанных с их перевозкой (транспортировкой) до аэропорта, морского порта или иного места прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза;

е) **расходы на страхование** в связи с операциями, указанными в подпунктах «г» и «д»;

ж) **лицензионные и иные подобные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности** (включая платежи за патенты, товарные знаки, авторские права), которые относятся к ввозимым товарам и которые прямо или косвенно произвел или должен произвести покупатель в качестве условия продажи ввозимых товаров, в размере, не включенном в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за эти товары.

Добавления к цене сделки производятся на основе достоверной, документально подтвержденной и количественно определяемой информации.

Метод по цене сделки с ввозимыми товарами не может применяться для определения таможенной стоимости товара, если:

– ввозимые товары не являются предметом купли-продажи (**по безвозмездным договорам**, в частности по договорам дарения, **безвозмездной поставки** (например, договор безвозмездной поставки рекламных, выставочных образцов); **по договорам аренды; по посредническим договорам**, в частности по договору комиссии, договору консигнации, агентскому договору, не содержащим цену, по которой товары продаются для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза; **по договорам займа, товарного кредита**, по которым товары или эквивалентные им товары подлежат возврату собственнику; **для проведения экспертизы**, оценки (подтверждения) соответствия (в том числе исследований, испытаний, проверок, экспериментов и показа свойств и характеристик); **в качестве вклада в уставный капитал (фонд)**);

– имеются ограничения в отношении прав покупателя на пользование и распоряжение ввозимыми товарами (исключения составляют, если такие ограничения: установлены совместным решением органов Таможенно-

го союза; ограничивают географический регион, в котором товары могут быть перепроданы; существенно не влияют на стоимость товаров);

– сделка купли-продажи предусматривает условие, которое влияет на продажу или цену ввозимых товаров, но при этом определить и документально подтвердить его количественное (то есть в стоимостном выражении) влияние на цену этих товаров не представляется возможным;

– часть дохода или выручки от последующей продажи, распоряжения иным способом либо использования товаров покупателем не причитается прямо или косвенно продавцу;

– участники сделки являются взаимосвязанными лицами (*один из участников сделки является работником или руководителем другого участника сделки; участники сделки совместно осуществляют предпринимательскую деятельность и распределяют прибыли и убытки в порядке, установленном законодательством и (или) заключенным ими соглашением; участники сделки связаны трудовыми отношениями и т.п.*).

При использовании второго метода в качестве базы для определения таможенной стоимости принимается *цена сделки с идентичными товарами*.

Правила применения метода определения таможенной стоимости товаров по стоимости сделки с идентичными товарами (метод 2) и по стоимости сделки с однородными товарами (метод 3), утвержденные Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 30 октября 2012 г. № 202.

Под **идентичными** понимаются товары, одинаковые во всех отношениях с оцениваемыми, в том числе по следующим параметрам:

- физические характеристики;
- качество и репутация на рынке;
- страна происхождения;
- производитель.

Цена сделки с идентичными товарами принимается в качестве базы для определения таможенной стоимости, если товар ввозится одновременно или почти одновременно с оцениваемым товаром на тех же коммерческих условиях и в тех же количествах. Если идентичные товары ввозятся в ином количестве или на других коммерческих условиях, то цены корректируются с учетом этих различий и таможенным органам документарно подтверждается их обоснованность.

Метод *по цене сделки с однородными товарами* предполагает использование в качестве базы для определения таможенной стоимости цену сделки по однородным с импортируемыми товарам.

Под **однородными** понимаются товары, которые, хотя и не являются одинаковыми во всех отношениях, имеют сходные характеристики и состоят из схожих компонентов, что позволяет им выполнять те же функции, что и оцениваемые товары, и быть коммерчески взаимозаменяемыми.

При определении однородности товаров учитываются их следующие

признаки:

- качество, наличие товарного знака и репутация на рынке;
- страна происхождения;
- производитель.

3. Методы определения таможенной стоимости товара: вычитания, сложения и резервный

Правила применения метода вычитания при определении таможенной стоимости товаров (метод 4), утвержденные Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 13 ноября 2012 г. № 214.

Метод на основе вычитания стоимости используется при возникновении у экспортера расходов на территории импортера и включении их в контрактную цену. Из цены единицы товара вычитаются (если они могут быть выделены) расходы на выплату комиссионных вознаграждений, транспортировку, страхование, погрузочно-разгрузочные работы, производимые на территории страны ввоза товаров, суммы импортных таможенных пошлин, налогов, сборов, подлежащих уплате в стране импортера.

Правила применения метода сложения при определении таможенной стоимости товаров (метод 5), утвержденные Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 12 декабря 2012 г. № 273.

В качестве базы для определения таможенной стоимости при использовании метода на основе сложения стоимости принимается цена, рассчитанная путем сложения издержек производства, общих затрат, связанных с доставкой товара до места таможенного оформления, прибыли, обычно получаемой экспортером в результате поставки таких товаров в данную страну.

В случае если таможенная стоимость не может быть определена декларантом в результате последовательного применения пяти указанных методов, она устанавливается *резервным методом* с учетом мировой таможенной практики и статьи 7 ГАТТ «Оценка в таможенных целях». При этом могут использоваться цены СИФ и FOB. Так, США при таможенной оценке применяют цены FOB, тогда как большинство других стран — цены СИФ.

Закон Республики Беларусь от 10 января 2014 года № 129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь».

Налоговый кодекс Республики Беларусь от 29 декабря 2009 г. № 71-З – Особенная часть.