

Д. К. Казарян

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Статья посвящена способам повышения эффективности внешнеэкономической деятельности РУП «Производственное объединение “Белоруснефть”». Исследованы предлагаемые для проведения мероприятия по повышению эффективности внешнеэкономической деятельности производственного объединения как условия развития производства. Рассмотрена стратегическая цель РУП «Производственное объединение “Белоруснефть”» и способы ее достижения.

Стратегическая цель «Белоруснефти» на ближайшие годы – сбалансировать цепочку формирования добавленной стоимости от «скважины до бензоколонки» по сырью и готовой продукции.

Для этого необходимо:

– стабилизировать добычу нефти на существующем сегодня уровне в республике с учетом ограниченности геологических запасов нефти и попутного нефтяного газа;

– нарастить добычу нефти и газа в Венесуэле;

– увеличить экспорт нефтяного сервиса через созданные предприятия в России и Венесуэле, выйти на новые рынки;

– гарантированно обеспечивать растущие потребности сбытовой сети республики в нефтепродуктах и сжиженных автомобильных газах на основе имеющейся собственной добытой нефти и газа внутри страны и за рубежом, а также покупки нефти на рынке. В качестве рекомендаций по экономии и улучшению экономической деятельности РУП «Производственное объединение “Белоруснефть”» предлагается провести следующие мероприятия:

– использование передвижной АЗС (модель NPK321);

– заключение договора аренды железнодорожного пути;

– применение укрупненных железнодорожных отправок при поставках товара на экспорт для снижения расходов на таможенное оформление экспортируемого товара;

– организация международных отраслевых конференций по нефти, нефтепродуктов и продуктам газопереработки [1, с. 350].

Мероприятия по повышению эффективности внешнеэкономической деятельности производственного объединения как условия развития производства.

Мероприятие 1. Использование передвижной АЗС.

Специальный грузовой автомобиль «Передвижная автозаправочная станция» (ПАЗС) предназначен для обеспечения физических лиц и организаций светлыми нефтепродуктами (бензин, дизельное топливо, керосин) плотностью не более 0,86 г/см³ за наличный и безналичный расчет в районах недостаточно обеспеченными АЗС, агрогородках, в местах загородных стоянок транспортных средств, на автомобильных трассах, строительных площадках, для заправки транспортных средств в полевых условиях, а также временно на территории стационарных АЗС на период ремонта технологического оборудования, при температуре окружающего воздуха от – 40°С до +40°С.

Рассмотрим эффективность инвестиционного проекта «Передвижная автозаправочная станция» стоимостью 30 тыс. руб. В таблице представим расчет текущей стоимости денежных поступлений.

Таблица – Расчетная таблица для инвестиционного проекта «Передвижная автозаправочная станция»

Показатели	Годы						
	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Инвестиционные затраты, тыс р. (И)	30	–	–	–	–	–	–
Норма дисконтирования (d=20%)	20	20	20	20	20	20	20
$K = \frac{1}{(1+r)^k}$	$\frac{1}{(1+0,2)^1} = 0,833$	$\frac{1}{(1+0,2)^2} = 0,694$	0,579	0,482	0,402	0,335	0,279
Чистая прибыль, тыс. руб., ЧП	–	–	30	30	20	30	10
Текущая стоимость денежных поступлений, тыс. руб., П×К	0	0	17,37	14,46	8,04	10,05	2,79
Текущая стоимость денежных поступлений с нарастающим итогом, тыс. руб.	0	0	17,37	31,83	39,87	49,92	52,71

$$NPV = -IC + \sum_{k=1}^n \frac{P_k}{1+r^k} = -30 + \left(\frac{30}{(1+0,2)^3} + \frac{30}{(1+0,2)^4} + \frac{30}{(1+0,2)^5} + \frac{30}{(1+0,2)^6} + \frac{30}{(1+0,2)^7} \right) =$$

$$= -30 + 52,71 = 22,71 \text{ тыс. руб.}$$

Чистая приведенная стоимость (NPV) рассчитывается по формуле (1):

$$NPV = -IC + \sum_{k=1}^n \frac{P_k}{(1+r)^k}, \quad (1)$$

где $IC = 30$ тыс. руб. – стоимость проекта (стоимость инвестиций);

P_k – годовой доход от инвестиции в k -м году ($k = 1, 2, 3, 4, 5$);

$n = 5$ – количество лет, в течение которых инвестиции будут генерировать доход;

$r = 0,2$ – норма дисконта.

Расчетная норма рентабельности (ARR):

$$ARR = \frac{52,71}{30} = 1,757 \text{ (175,7 \%)} .$$

Индекс доходности (PI):

$$PI = 1 + ARR = 1 + 1,757 = 2,757 .$$

Одним из наиболее часто применяемых показателей для анализа инвестиционных проектов является срок (период) окупаемости капитала. При его определении выясняется, через какое время инвестиции будут возмещены и проект будет приносить прибыль.

Определим среднегодовую прибыль: $120 / 5 = 24$ тыс. руб.

Срок окупаемости ($T_{ок}$) – период времени, в течение которого инвестиционные затраты окупятся за счет чистой прибыли (формула 2):

$$T_{ок} = \text{ИЗ (Кап. влож)} / \text{ПРч.э.} \quad (2)$$

Если $T_{ок} \leq T_{ж}$, то средства в такой проект инвестировать целесообразно. Из нескольких проектов лучшим является тот, у которого при прочих равных условиях срок окупаемости наименьший.

$$T_{ок} = 30 / 24 = 1,25 \text{ года.}$$

В данном случае инвестиционный проект может быть рекомендован к реализации, поскольку он имеет положительное значение чистой текущей стоимости. Срок окупаемости проекта составит 4 года, так как только через 4 года сумма текущей стоимости денежных поступлений с нарастающим итогом превысит сумму инвестиционных затрат, $30 < 31,83$ тыс. руб.

Мероприятие 2. Заключение договора аренды ж/д пути.

В составе РУП «Производственное объединение «Белоруснефть» имеется филиал «Белоруснефть – Свислочь ГАЗ», представляющий собой газонаполнительную станцию с подземными резервуарами для хранения сжиженного газа. Часть сжиженного газа, произведенного на Белорусском газоперерабатывающем заводе в железнодорожных цистернах поставляется в адрес филиала для временного хранения и последующей отгрузки на экспорт или внутренний рынок.

Вследствие недостаточной длины подъездного пути филиала, в среднем в сутки до 5 прибывших вагонов с сжиженным газом простаивает на станции в ожидании подачи на подъездной путь филиала для разгрузки. При этом за нахождение данных вагонов на станции железная дорога начисляет в адрес филиала дополнительные сборы за простой вагонов.

В среднем, в месяц указанные сборы составляют 2 100 долл. США.

В настоящее время имеется возможность заключить договор с Волковысской дистанцией пути на аренду железнодорожного пути полезной длиной 336 м. На данном пути будет возможно размещение до 25 железнодорожных цистерн с сжиженным газом. Стоимость арендной платы составит 1,93 долл. США за один погонный метр в месяц. Всего стоимость аренды железнодорожного пути составит:

$$1,93 \times 336 = 651 \text{ долл. США в месяц.}$$

После заключения договора аренды затраты на оплату арендной платы составят 651 долл. США в месяц. В то же время будут полностью исключены дополнительные затраты за простой вагонов. При этом сумма экономии в месяц составит:

$$2100 - 651 = 1449 \text{ долл. США в месяц.}$$

В год: $1449 \times 12 \times 2,08 = 36167,04 = 36,167$ тыс. руб.

Мероприятие 3. Применение поставок товаров на экспорт укрупненными партиями.

При таможенном оформлении экспортируемого сжиженного газа поставляемого в вагонах-цистернах таможенным органом, осуществляющим таможенное оформление вывозимого сжиженного газа взимается сбор за оформление грузовой таможенной декларации, который составляет 45 долл. США за одну декларацию. При этом одна декларация может быть оформлена на партию товара, состоящую из нескольких вагонов.

Анализ отгрузок на экспорт в 2017 г. показал, что средняя партия отгрузки сжиженного газа на экспорт с Белорусского газоперерабатывающего завода составила

125 т. или 6 железнодорожных цистерн, что составило 26 партий товара. При этом, соответственно, было оформлено 26 грузовых таможенных деклараций, за которые был уплачен сбор за таможенное оформление в размере 1170 долл. США.

При этом завод имеет возможность одновременно отправлять на экспорт до 15 вагонов (325 тонн) [2].

Предлагается составлять графики отгрузок сжиженного газа на экспорт таким образом, чтобы партии сжиженного газа, отправляемые по одному товаросопроводительному документу были покрупнее и составляли 10–15 вагонов одновременно. При отправке сжиженного газа на экспорт партиями по 15 вагонов, (при экспорте до 3290 тонн в месяц) получится:

$$3290 / 325 = 9 \text{ партий товара.}$$

Сбор за таможенное оформление при этом составит:

$$9 \times 45 = 405 \text{ долл. США в месяц.}$$

Экономия денежных средств в долл. США составит:

$$170 - 405 = 765 \text{ долл. США в месяц, или } 65 \% \\ 765 \times 12 \times 2,08 = 19094,4 = 19,094 \text{ тыс. руб.}$$

Вместе с тем, размер отправляемой партии сжиженного газа также зависит от заявки покупателя на отгрузку.

Общая сумма прибыли составит: $22,71 + 36,167 + 19,094 = 77,971$ тыс. руб.

Литература

1 Стровский, Л. Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учеб. пособие/ Л. Е. Стровский. – 4-е изд., перераб. – М.: ЮНИТИ, 2014. – 350 с.

2 Национальный Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Портал информационной поддержки экспорта. – Минск, 2018. – Режим доступа: <http://www.export.by>. – Дата доступа: 05.11.2018.

УДК 338.512

Я. С. Камко

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТЬЮ ПРОДУКЦИИ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЁ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Статья посвящена оценке системе управления себестоимостью продукции на примере ОАО «Ельский консервный завод» и её основным элементам – субъектам и объектам управления. Предложены основные направления совершенствования системы управления себестоимостью продукции на основе выделения центров финансовой ответственности и внедрения принципов управленческого учета в деятельность организации.

Система управления себестоимостью – это совокупность методов и средств, обеспечивающих координацию действий, необходимых для снижения и оптимизации себестоимости и повышения эффективности производства. Рассмотрим существующую