

К. С. Куция

**ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ И БАНКРОТСТВА**

В статье дана общая оценка финансового состояния промышленного сектора Республики Беларусь. Выявлены тенденции и причины финансовой неустойчивости промышленных предприятий. По результатам исследования определены основные направления снижения складских запасов готовой продукции и дебиторской задолженности, что будет способствовать недопущению экономической несостоятельности и банкротства субъектов хозяйствования.

Становление современной рыночной системы в Республике Беларусь принципиально изменило условия деятельности экономических субъектов, которые формируются в настоящее время под регулирующим воздействием как стихийного рыночного механизма, так и государства. В условиях жесткой конкуренции отдельные участники рыночных отношений находятся в кризисном финансовом положении и близки к состоянию банкротства, что влечет за собой невозможность выполнять свои обязательства.

Промышленный сектор больше других видов экономической деятельности влияет на формирование темпов роста ВВП страны, которые за 2017 г. составили 102,7 %.

В 2017 году объем промышленного производства по видам экономической деятельности в текущих ценах составил 93 млрд. рублей, или в сопоставимых ценах 106,1 % к уровню 2016 года. Но увеличение объема производства сопровождалось большой долей складских запасов продукции. Соотношение запасов готовой продукции и среднемесячного объема производства в 2017 году составило 61,3 % против 66,9 % в 2016 году. Наиболее высокий уровень запасов готовой продукции в 2017 году наблюдался в производстве текстильных изделий, одежды, изделий из кожи и меха (в 2,8 раза превысил среднемесячный объем производства), основных фармацевтических продуктов

и фармацевтических препаратов (в 1,8 раза), вычислительной, электронной и оптической аппаратуры (в 1,5 раза) [1].

Тем не менее, промышленность в 2017 г. по сравнению с 2016 г. улучшила все показатели прибыли. Прибыль от реализации продукции, товаров, работ, услуг в промышленности увеличилась в 2017 г. по сравнению с 2016 г. на 21,8 %. Наибольшее увеличение наблюдается в горнодобывающей промышленности, в текущем году оно составило 51,2 % по сравнению с прошлым годом. Снижение прибыли от реализации продукции, товаров, работ, услуг наблюдалось в снабжении электроэнергией, газом, паром, горячей водой и кондиционированным воздухом в размере 0,2 %. Прибыль до налогообложения увеличилась на 41,2 %. В основном увеличение достигнуто за счет обрабатывающей промышленности. Чистая прибыль в 2017 г. увеличилась на 40,9 % по сравнению с предыдущим годом [2]. В результате рентабельность продаж увеличилась с 8,0 % за 2016 г. до 9,3 % за 2017 г., рентабельность реализованной продукции соответственно – с 10,2 до 11,8 % .

В 2017 г. рентабельными (по уровню рентабельности продаж) были 83,9 % предприятий промышленности. Доля нерентабельных и низкорентабельных предприятий (с рентабельностью от 0 до 5 %, рассчитанная к общему числу отчитавшихся организаций) в 2017 г. составила 43,4 % и была ниже, чем в 2016 г. (46,2 %).

Убыточными в 2017 г. были 19,5 % от общего количества против 21,9 % за 2016 г. При этом сумма чистого убытка за 2017 г. составила 1 453,5 млн. руб.

Просроченная кредиторская задолженность на 01.01.2018 г. по сравнению с 01.01.2017 г. увеличилась на 4,2 %, просроченная дебиторская задолженность, соответственно, на 6,7 %. Доля просроченной дебиторской задолженности снизилась на 0,9 % по сравнению с началом года и составила на 01.01.2018 г. 23,2 % [2].

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, характеризующий наличие у предприятий собственных оборотных средств, необходимых для их финансовой устойчивости, увеличился на 0,12 и составил на 01.07.2017 г. 0,14. Коэффициент не соответствует нормативному значению (0,2–0,3) Увеличение коэффициента в динамике является благоприятным фактором для финансового положения предприятий.

Обеспеченность краткосрочных обязательств предприятий краткосрочными активами характеризуется коэффициентом текущей ликвидности, который на 01.07.2017 г. составил 1,17, увеличившись на 0,15 по сравнению с 01.07.2016 г. Коэффициент соответствует минимальному нормативному значению (1,1–1,7). Из этого можно сделать вывод, что у предприятий промышленности существенных проблем с ликвидностью нет. Однако, качество краткосрочных активов, представленных преимущественно залежалыми запасами готовой продукции и просроченной дебиторской задолженностью, низкое.

Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами на 01.07.2017 г. составил 0,53 и уменьшился по сравнению 01.07.2016 г. на 0,02. Коэффициент соответствует нормативному значению ($< 0,85$).

На основе этих трех показателей можно сделать вывод, что организации промышленности на 01.07.2017 г. в целом были платежеспособными, так как коэффициент текущей ликвидности и коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами соответствовали нормативному значению, а коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами был ниже норматива.

Коэффициент автономии на 01.07.2017 г. вырос на 0,02 и составил 0,47. Это значит, что предприятия на 47 % финансируются за счет собственных источников. Коэффициент ниже рекомендуемого значения (0,5), что говорит о высокой зависимости организаций от кредиторов.

Коэффициент абсолютной ликвидности увеличился на 0,03 и составил на 01.07.2017 г. 0,12. Это значит, что 12 % краткосрочных обязательств предприятие может погасить немедленно.

Степень эффективности использования предприятиями собственного капитала характеризует коэффициент капитализации, который показывает соотношение заемных средств и суммарной капитализации. Значение коэффициента на 01.07.2017 г. снизилось на 0,07 по сравнению с 01.07.2016 г. и составило 1,14. Уменьшение показателя в динамике говорит о том, что у предприятий остается в распоряжении больше чистой прибыли, свою деятельность, главным образом, они финансируют за счет собственных средств.

Также общей тенденцией для 2017 г. стало снижение регистрации новых юридических лиц, с одной стороны, и увеличение их ликвидации, с другой. За 2017 г. в Республике Беларусь было ликвидировано 6 809 субъектов хозяйствования, что на 4,3 % больше, чем за предыдущий год. Было зарегистрировано 7 994 юридических лица, что на 2,5 % меньше, чем в 2016 г. [2].

Количество организаций, находившихся в процедурах банкротства в течение 2017 года по отчетам временных (антикризисных) управляющих о своей деятельности, представленным в Департамент по санации и банкротству Министерства экономики Республики Беларусь, составляет 4 682 единицы. По 92 организациям (1,96 %) экономический суд принял решение о санации, по 3 861 (82,46 %) было принято решение об открытии ликвидационного производства, а по 729 (15,57 %) решение не было принято вовсе [4].

Финансовое состояние организаций промышленности Республики Беларусь неустойчиво и характеризуется разнонаправленными тенденциями. Увеличение объема производства сопровождалось большой долей складских запасов продукции. Темпы роста прибыли имели тенденцию к росту. В результате этого увеличились показатели рентабельности реализованной продукции и продаж. Наблюдается увеличение удельного веса просроченной дебиторской и просроченной кредиторской задолженности в общем их объеме.

Основной причиной большого количества запасов является выпуск объемов продукции, не обеспеченных соответствующими объемами заказов на внутреннем и внешнем рынках, недостаточная конкурентоспособность продукции, высокая себестоимость, использование старых технологий и оборудования, неэффективное проведение модернизации, низкая диверсификация рынков сбыта.

Данной проблеме в последнее время уделяется повышенное внимание на различных уровнях, что подтверждает ее значимость. Это связано с тем, что наличие складских запасов готовой продукции оказывает большое влияние на производственные результаты и финансовое состояние предприятий и промышленности страны в целом. Кроме того, решение проблемы сбыта готовой продукции и расчетов окажет положительное влияние на социальную стабильность и, как следствие, на благосостояние и доходы населения, так как предприятия не будут простаивать, использовать сокращенную рабочую неделю, брать кредиты на выплату заработной платы работникам.

Эффективным средством сокращения складских запасов является комплексная модернизация производства, позволяющая повысить его конкурентоспособность. Ресурсы предприятия ограничены, следовательно, производиться и продаваться должно только то, что приносит достаточную прибыль и стабильный денежный поток. Поэтому необходим поиск новых рынков и каналов сбыта, развитие средств маркетинга, рекламы, продвижения товаров. Эффективное управление ассортиментом продукции позволит увеличить прибыль и приток денежных средств без значительных инвестиций. Предприятия также могут применять стимулирование сбыта при помощи ценовых факторов, трудовой мотивации работников, включения залежавшейся продукции во вторичное производство, использовать рациональные и малоотходные технологии.

Серьезной проблемой является увеличение удельного веса просроченной дебиторской и кредиторской задолженности в общем их объеме. Проблемы с расчетами за поставленную продукцию имеют даже те организации, которые находятся в относительно хорошем финансовом положении. В этой связи необходимость поиска направлений

совершенствования управления дебиторской задолженностью приобрела всеобщий характер и требует решения посредством применения определенных методов.

Эффективным средством сокращения потерь от задержки заказчиком расчетов с поставщиками является факторинг – финансирование под уступку денежного требования. Кроме факторинга, на финансовом рынке Республики Беларусь в соответствии с Указом №154 от 11.05.2017 года «О финансировании коммерческих организаций под уступку прав (требований)» внедряется новый инструмент привлечения финансирования

– секьюритизация. Названный инструмент привлечения финансирования предусматривает преобразование различных видов денежных обязательств в ценные бумаги [3].

Таким образом, можно сделать вывод, что непрерывное повышение инновационного потенциала, внедрение новых и улучшение существующих технологий, модернизация производства, диверсификация каналов сбыта продукции и повышение ее качества позволят предприятиям приобрести больше конкурентных преимуществ, решить проблему сбыта и расчетной дисциплины.

Для эффективного управления дебиторской задолженностью, наряду с традиционными подходами, предприятиям необходимо применение определенных инновационных методов. Такие методы как факторинг и секьюритизация предполагают ускорение оборота средств без существенных затрат, улучшение показателей платежеспособности и ликвидности, защиту от инфляционных потерь и способствуют относительно дешевому пополнению оборотного капитала, полному снятию с предприятия рисков, а также обеспечению контроля над дебиторской задолженностью.

Эффективное управление капиталом и своевременное реагирование на негативные изменения в производственной и финансовой деятельности организаций поможет не допустить их банкротства и продолжить успешное развитие бизнеса.

Литература

1 Социально-экономическое положение Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_bulletin/index_5338. – Дата доступа: 22.04.2018.

2 Аналитическое обозрение «Основные тенденции в экономике и денежно-кредитной сфере Республики Беларусь» [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <https://www.nbrb.by/publications/ectendencies>. – Дата доступа: 23.04.2018.

3 О финансировании коммерческих организаций под уступку прав (требований): Указ Президента Республики Беларусь от 11 мая 2017 г. № 154 [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <http://pravo.by>. – Дата доступа: 23.04.2018.

4 Официальный сайт Министерства экономики Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Минск, 2018. – Режим доступа: <http://www.economy.gov.by>. – Дата доступа: 23.04.2018.