

ОПРЕДЕЛЕНИЕ КЛАССИФИКАЦИОННЫХ ПРИЗНАКОВ И ХАРАКТЕРИСТИК ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ОТРАСЛИ

М. Д. Ятченко, аспирант, специальность «Экономика и управление народным хозяйством»

*Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины
Е. Б. Дорина, д. э. н., профессор, заведующий кафедрой национальной экономики и государственного управления – научный руководитель*

Белорусский государственный университет

Одной из важнейших экономических задач, которые стоят перед предприятием, является грамотное определение своего исходного состояния с точки зрения возможностей дальнейшего развития. Количественная и качественная характеристики имеющихся ресурсов в условиях их ограниченности выдвигает на первое место проблему экономического измерения имеющихся ресурсов и совокупного производственного потенциала предприятия.

Производственные потенциалы разных уровней хозяйствования отличаются друг от друга размерами обособления ресурсов, которые, в свою очередь, определяются такими особенностями производственных систем, как масштабность, характер замкнутости и особенности деятельности. От этого зависит не только величина производственного потенциала, но и структура его ресурсов, а также динамичность и подвижность этой структуры.

Так, сельское хозяйство и промышленность являются крупномасштабными хозяйственными системами с высокой степенью замкнутости. Они, особенно сельское хозяйство, обладают значительной воспроизводственной способностью в отношении всех элементов производственного потенциала.

Предприятия и объединения имеют значительно меньший масштаб деятельности. Их воспроизводственная способность ограничена возмещением, обновлением и расширением основных средств, а также возмещением в установленных пределах рабочей силы (подготовка рабочих кадров, повышение их квалификации). У них значительно ниже возможности в осуществлении научно-технических разработок. Поэтому структура ресурсов производственного потенциала этого уровня управления будет на много проще.

Производственный потенциал промышленного предприятия характеризует собой ресурсы, обособившиеся в рамках основного хозяйственного звена, поэтому он меньше производственного потенциала отрасли и является ее составным элементом как часть целого.

Перечисленные потенциалы находятся в зависимости. Так, производственный потенциал отрасли определяется как сумма производственных потенциалов входящих в нее предприятий объединений, а потенциал народного хозяйства – сложением потенциалов отраслей.

Производственный потенциал может служить как характеристикой самих крупных систем, так и мелких, локальных. Но при этом производственный потенциал любой из дезагрегированных подсистем не функционирует изолировано, замкнуто. Наблюдается процесс взаимопроникновения потенциалов, «обмен» их отдельными составляющими [1].

Анализ экономической литературы показал, что получение наиболее полного представления о производственном потенциале затрудняется в настоящее время, во-первых, отсутствием четкого и общедоступного определения данной категории, а во-вторых, многообразием терминов, используемых для характеристики проявления связи между ресурсами, резервами и результатами хозяйственной деятельности промышленного предприятия.

Логическим следствием такого положения является недостаточное изучение проблемы на микроэкономическом уровне как в теоретическом, так и в практическом аспекте.

В табл. 1 приведены дополненные автором классификационные признаки и характеристики производственного потенциала, позволяющие диагностировать его состояние, повысить достоверность оценки, определить возможности и перспективы дальнейшего развития предприятия.

Таблица 1 – Классификационные признаки производственного потенциала

Признак	Вид потенциала	Характеристика
Имеющиеся и перспективные возможности использования ресурсов	Существующий	Полное использование имеющихся возможностей отрасли с учетом рациональной системы применения ресурсов и ее элементов для достижения для достижения желаемого результата

Признак	Вид потенциала	Характеристика
Имеющиеся и перспективные возможности использования ресурсов	Возможный	Характеризует потенциальные (а не только имеющиеся в данный момент) возможности использования или отказа от использования ресурсов в процессе производства, иными словами, не только ресурсы, запланированные к потреблению в предстоящем периоде, но и их страховые запасы, а также альтернативные ресурсы, т. е. новые их виды, ранее не используемые на предприятии, но возможность применения которых существует

Согласно авторской точке зрения, необходимо различать и определять существующий (фактический) и возможный уровни использования производственного потенциала. Такая дифференциация позволит определить фактические производственные возможности предприятия, оценить уровень использования производственного потенциала через сравнение прогнозной его величины с фактическим значением, а также наметить пути улучшения использования ресурсов.

Список использованных источников

1. Карсунцева О. В. Взаимосвязь ресурсной и результативной составляющих производственного потенциала / О. В. Карсунцева // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями : межвуз. сб. науч. тр. – Вып. 2. – Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012.