

Д. С. Гавриленко
Науч. рук. А. Н. Редюк,
ассистент

ВЛИЯНИЕ МЕЛАНХОЛИЧЕСКОГО ТИПА ТЕМПЕРАМЕНТА НА СТРАТЕГИИ ПОВЕДЕНИЯ В КОНФЛИКТЕ

Темперамент – это черта личности, которая формируется в процессе личного опыта на основе генетической связи типа нервной системы и деятельности человека. Темперамент относится к биологически детерминированным подструктурам личности.

Конфликт – это столкновение интересов, ценностей и потребностей двух и более людей. Каждый конфликт по-своему уникален по своим причинам, формам взаимодействия сторон, исходу и последствиям. Эффективное разрешение проблемы требует от каждого субъекта четкого понимания общего характера и специфики данного вида конфликта, определенного стиля поведения, выбор которого зависит от личностных особенностей, в том числе и черт темперамента.

Меланхолик – это человек со слабой нервной системой, гиперчувствительный к слабым раздражителям, а сильный раздражитель может вызвать у него растерянность. Повышенная чувствительность приводит к быстрой утомляемости и снижению работоспособности. Незначительная возможность может вызвать возмущение, слезы. Настроение очень переменчиво, но в основном меланхолик старается скрывать, не выражать своих чувств вовне, он не говорит о своих переживаниях, он печален, подавлен, не уверен в себе, тревожен, у него могут развиваться невротические расстройства.

По результатам исследования особенностей темперамента и стратегии поведения в ситуации межличностного конфликта 25 студентов третьего курса дневного отделения ГГУ имени Ф. Скорины по опроснику поведения в конфликтной ситуации К. Томаса и личностному опроснику Г. Айзенка по определению типа темперамента было выявлено, что у меланхолического типа ведущей стратегией в поведении является «избегание» (60 %). В меньшей степени проявились компромисс (20 %) и приспособление (20 %), и не выявились вовсе сотрудничество и соперничество (по 0 %).

Избегание – это взгляд на конфликт, который выражается в его игнорировании и уклонении. Для студентов предлогом могут быть ссылки на нехватку времени, полномочий, ресурсов или незначительности проблемы. Это говорит о том, что они склонны отказываться от открытого конфликта в ущерб собственным интересам. Такие студенты не желают отстаивать свои права, сотрудничать для выработки решения, они воздерживаются от высказывания своей позиции и уклоняются от споров. Этот стиль предполагает тенденцию ухода от ответственности за решения.

А. С. Гаврилова
Науч. рук. Е. В. Дробышевская,
ст. преподаватель

ХАРАКТЕРИСТИКА ТИПОВ БУЛЛИНГОВОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКЕ

Впервые понятие «буллинг» было введено Д. Олвеусом в 1993 году и определяется как «ситуация насилия в отношении личности в образовательной среде». Обобщая существующие классификации буллинга, можно выделить следующие виды насилия.

Физическое насилие – нарушение физической неприкосновенности другого человека с целью унижения и причинения ему боли и страданий. Физическое