

## ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СССР. 1917—1967

В. И. Золотарев

На всех этапах социалистического строительства внешняя торговля СССР играла большую роль в решении важнейших народнохозяйственных задач. Особое значение приобрела внешняя торговля в период, когда образовалось содружество социалистических государств, между которыми систематически расширяется и укрепляется взаимовыгодное экономическое сотрудничество, основанное на ленинских принципах пролетарского интернационализма.

В странах социализма внешняя торговля используется как важный фактор стимулирования, повышения темпов роста материального производства и социалистического накопления. Ее необходимость вызывается объективным процессом интернационализации производства. Через внешнюю торговлю реализуются экономические выгоды, получаемые в результате международного социалистического разделения труда. Практически все формы экономического сотрудничества социалистических стран связаны со взаимным обменом ценностями, оказанием услуг, предоставлением займов и кредитов, что прямо или косвенно находит отражение в динамике товарооборота. Советский Союз последовательно выступает за расширение торговли и с несоциалистическими странами, рассматривая торговлю как экономическую основу мирного сосуществования государств с различным общественным строем.

Экономическая отсталость царской России, ее зависимость от иностранного финансового капитала отражались на состоянии внешней торговли. Структура экспорта и импорта дореволюционной России являлась характерной для экономически отсталых стран. В 1913 г., например, на сельскохозяйственные продукты, продовольственные товары и промышленное сырье приходилось более 94% стоимости всего экспорта, а на готовые изделия — менее 6%, причем машины и оборудование составляли около 0,3% всего экспорта России. В импорте преобладали готовые промышленные товары, в том числе машины и оборудование, а также металлы, топливо, сырье для легкой промышленности (хлопок, шерсть, кожсырье)<sup>1</sup>. Дореволюционная Россия вела торговлю со многими странами, однако решающую роль в обороте ее торговли играли несколько крупных стран Европы и частично США. Так, в 1913 г. на четыре европейские страны (Германия, Англия, Франция, Голландия) и США приходилось почти 70% внешнеторгового оборота России. Особенно большое значение во внешней торговле приобрела Германия, на которую в 1913 г. приходилось почти 40% всего внешнеторгового оборота дореволюционной России<sup>2</sup>. Россия имела активный торговый баланс. За период 1898—1913 гг.

<sup>1</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля Союза ССР за X лет». М. 1928, стр. 310—315, 322—326.

<sup>2</sup> Там же, стр. 306.

активное сальдо торгового баланса составило 4 122 млн. рублей. Однако перевод из России процентов и дивидендов на инвестированный иностранный капитал достиг за эти годы 5 000 млн. руб. (почти 30% всего экспорта страны), расходы России за границей определялись в 2 415 млн. руб., выкуп ценных бумаг—400 млн. рублей. Следовательно, платежи иностранным государствам значительно превышали поступления валюты из-за границы, в результате чего в платежном балансе России за период 1898—1913 гг. образовался дефицит в сумме 3 453 млн. руб., который покрывался иностранными займами и кредитами, что вело к усилению зависимости России от иностранного капитала<sup>3</sup>.

Победа Великой Октябрьской социалистической революции избавила страну от ограбления ее иностранным капиталом. В целях освобождения страны от иностранной зависимости декретом ВЦИК от 21 января (3 февраля) 1918 г. были аннулированы иностранные и внутренние займы. С первых же дней Советской власти выявилась настоятельная необходимость установления государственного контроля над внешней торговлей. В условиях надвигавшейся интервенции и гражданской войны требовалось удержать внутри страны как можно больше хлеба и других видов продовольствия, сырья и топлива, в которых крайне нуждалась Советская республика. С другой стороны, имевшиеся валютные резервы и экспортные ресурсы должны были обеспечить ввоз в страну машин и оборудования, в том числе средств транспорта, а также многих других жизненно важных товаров.

Уже 12 декабря 1917 г. Высший Совет Народного Хозяйства принял постановление «О временном порядке в области внешней торговли», в соответствии с которым экспортно-импортные операции могли осуществляться лишь с разрешения Экспортного отдела ВСНХ. Постановлением Совета Народных Комиссаров РСФСР от 29 декабря 1917 г. исключительное право на выдачу разрешений на вывоз за границу и ввоз из-за границы товаров было предоставлено отделу внешней торговли Народного комиссариата торговли и промышленности<sup>4</sup>. Это были важные мероприятия на пути введения государственной монополии внешней торговли. О необходимости «подготовить монополизацию внешней торговли государством» писал В. И. Ленин в начале 1918 г.: «без такой монополизации мы не сможем «отделаться» от иностранного капитала платежом «дани»<sup>5</sup>. Введена была национализация внешней торговли декретом СНК РСФСР от 22 апреля 1918 года<sup>6</sup>.

Национализация внешней торговли пролетарским государством и последующая национализация крупной промышленности, средств транспорта и связи, банков и страховых обществ была необходимым условием сосредоточения в руках Советской республики командных высот в народном хозяйстве и подрыва экономической силы свергнутых классов. Монополия внешней торговли являлась надежным средством защиты Советской республики от экономической интервенции иностранного капитала, она позволила обратить прибыли от внешнеторговых операций в фонд социалистического накопления и использовать их для подъема народного хозяйства и повышения благосостояния советского народа.

Установление государственной монополии внешней торговли вызвало яростные атаки со стороны всех врагов Советской власти, в том числе со стороны партийной оппозиции. С требованием отмены монополии внешней торговли выступал Бухарин, предлагавший заменить

<sup>3</sup> П. И. Лященко. История народного хозяйства СССР. Т. II. М. 1952, стр. 385.

<sup>4</sup> «Сборник декретов и постановлений по внешней торговле». Ч. I. М. 1922, стр. 60.

<sup>5</sup> В. И. Ленин. ПСС. Т. 36, стр. 183.

<sup>6</sup> «Сборник декретов и постановлений по внешней торговле». Ч. I, стр. 61.

монополию внешней торговли таможенной охраной. В. И. Ленин разоблачил враждебный для пролетариата характер этого предложения<sup>7</sup>. Введение монополии внешней торговли вызвало озлобление и наших внешних врагов. Империалистические государства в первые годы Советской власти не признавали монополии внешней торговли. В заключенных торговых соглашениях они стремились эти вопросы обходить, и Советскому правительству пришлось вести на международной арене упорную борьбу за монополию внешней торговли, за признание капиталистическими странами соответствующего правового статуса торговых представительств Советского государства в этих странах. В первый период в торговых соглашениях с отдельными капиталистическими странами монополия внешней торговли признавалась косвенно. Так было, например, в заключенном 6 мая 1921 г. временном торговом соглашении с Германией, в статье 12 которого говорилось о советском торговом представительстве как о «государственном торговом учреждении»<sup>8</sup>. Косвенное признание монополии внешней торговли было и в торговом соглашении с Англией. Особо важное значение в деле признания монополии внешней торговли в Советской России со стороны капиталистических стран имело временное торговое соглашение с Норвегией, заключенное 5 сентября 1921 г., в статье 11 которого прямо говорилось о наличии государственной монополии в Советском Союзе<sup>9</sup>. Последовательная внешнеторговая политика Советского правительства привела к тому, что капиталистические страны постепенно стали признавать монополию внешней торговли в нашей стране.

В зависимости от задач, которые ставились перед внешней торговлей на различных этапах развития Советского государства, менялись ее организационные формы, но на протяжении 50 лет Советской власти в их основе неизменно лежала государственная монополия внешней торговли. В первые годы после Великого Октября оборот внешней торговли Советской республики был незначительным. Надо иметь в виду, что уже в годы империалистической войны внешняя торговля России стала деградировать. Ее внешний товарооборот в 1917 г. составлял в сопоставимых ценах менее  $\frac{1}{3}$  оборота внешней торговли 1913 г., причем экспорт России в 1917 г. не достигал и 10% довоенного уровня<sup>10</sup>. Еще более упал оборот внешней торговли в первые годы Советской власти, когда страна была объята огнем гражданской войны и иностранной интервенции. Об этом говорят следующие показатели (в млн. руб.)<sup>11</sup>:

Годы	Экспорт	Импорт	Оборот	Сальдо торгового оборота
1918 . . . . .	6,3	62,5	68,8	-56,2
1919 . . . . .	0,1	2,5	2,6	- 2,4
1920 . . . . .	1,1	22,5	23,6	-21,4
Всего: . . . . .	7,5	87,5	95,0	-80,0

Главные империалистические государства с первых же дней Октябрьской революции заняли враждебную позицию по отношению к Советскому государству, стремясь задушить его не только путем во-

<sup>7</sup> См. В. И. Ленин. ПСС. Т. 45, стр. 333—337.

<sup>8</sup> «Внешняя торговля России в 1922—1923 хозяйственном году». М. 1923, стр. 88.

<sup>9</sup> Там же.

<sup>10</sup> «Внешняя торговля Союза ССР за X лет», стр. 10.

<sup>11</sup> «Внешняя торговля СССР за 1918—1940 гг.». М. 1960, стр. 13. Пересчет по курсу рубля 1961 г. произведен автором; последующие данные о товарообороте также даются по курсу рубля, установленному с 1 января 1961 года.

енной интервенции, но и с помощью экономической блокады. Советское правительство поддерживало торговые отношения только с нейтральными странами, главным образом со Швецией, которая была заинтересована в торговле с Россией. Но в конце 1918 г. под нажимом стран Антанты и Швеция прекратила торговлю с Советской республикой. В октябре 1919 г. страны Антанты обратились с нотой к двадцати нейтральным странам и Германии, в которой предлагалось «не отказывать вступить в немедленное соглашение с ними о мерах к тому, чтобы воспрепятствовать всякой торговле их граждан с большевистской Россией и чтобы обеспечить строгое проведение этой политики»<sup>12</sup>.

Однако к началу 1920 г., когда один за другим были разбиты Колчак, Деникин и Юденич, стало очевидно, что попытка Антанты ликвидировать Советскую власть в России путем интервенции и экономической блокады потерпела провал. В этих условиях империалистические державы вынуждены были отменить блокаду, поскольку она ущемляла интересы как нейтральных стран, так и стран самой Антанты. В январе 1920 г. Верховный совет Антанты разрешил обмен товарами с Россией при условии торговли не непосредственно с Советским правительством, которое страны Антанты не признавали, а с советскими кооперативными организациями<sup>13</sup>. Уже самый факт отмены экономической блокады имел большое политическое значение, поскольку он официально знаменовал собой провал политики империалистических государств в отношении Советского государства. Вместе с тем после снятия блокады правительства большинства капиталистических стран проявляли в первое время большую сдержанность в установлении торговых связей с Советской Россией.

Серьезное значение для торговых отношений Советской республики имел мирный договор между РСФСР и Эстонией, который был подписан 2 февраля 1920 года. Это был первый мирный договор Советского правительства. Его подписание облегчало Советской России выход на западноевропейские рынки и фактически срывало постановление Верховного совета Антанты о ведении торговли с Россией только через кооперацию. После заключения мирного договора с Эстонией, писал Л. Б. Красин, «Россия впервые после двухлетнего перерыва появилась в качестве экспортера на иностранных рынках»<sup>14</sup>. Но эстонский рынок был чрезвычайно узким, здесь Советская республика не могла получить в нужном количестве те товары, в которых прежде всего нуждалось ее народное хозяйство. В 1920 г. были подписаны мирные договоры между РСФСР и Литвой, Латвией и Финляндией, а в начале 1921 г. — между РСФСР и Польшей. В 1921 г. были подписаны также договоры об установлении дружественных отношений с Ираном, Афганистаном и Турцией. Заключение мирных договоров и договоров о дружбе сопровождалось организацией заграничного внешнеторгового аппарата в виде торговых представительств Советской России.

Улучшение международного положения Советского государства и восстановление народного хозяйства сопровождалось расширением его внешнеторговых связей, при этом внешняя торговля играла важную роль в осуществлении намеченной Коммунистической партией программы восстановления и дальнейшего развития народного хозяйства страны. В 1921 г. оборот его внешней торговли был в ценностном выражении почти в 8 раз выше, чем в 1920 г., в том числе экспорт возрос в 14 раз и импорт — более чем в 7 раз<sup>15</sup>. В импорте самой крупной статьёй были промышленные товары народного потребления

<sup>12</sup> Ю. В. Ключников, А. Сабанин. Международная политика новейшего времени в договорах, нотах и декларациях. Ч. II. М. 1926, стр. 397.

<sup>13</sup> «Внешняя торговля СССР». М. 1954, стр. 144.

<sup>14</sup> Л. Б. Красин. Вопросы внешней торговли. М. 1928, стр. 108.

<sup>15</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля Союза ССР за X лет», стр. 298.

(ткани, одежда и белье, обувь), медикаменты и др., на которые в 1921 г. приходилось свыше 48% всего импорта страны. Объясняется это тем, что промышленность в этот период не могла обеспечить крестьян и другие слои населения товарами широкого потребления, которые были крайне необходимы в начале осуществления новой экономической политики. Большое значение для предотвращения голода, вызванного засухой и неурожаем 1921 г., имел импорт продовольственных товаров и сырья для их производства. В 1921 г. на эти товары приходилось 16% всего импорта страны.

Уже в этот период в импорте Советской России заметную роль стали играть машины, в том числе средства транспорта. Этому вопросу В. И. Ленин придавал большое значение. Выступая на IX съезде Советов, он отмечал: «В 1921 году — первом году в деле торгового оборота с границей — мы чрезвычайно шагнули вперед... Надо сказать, что мы впервые начинаем получать помощь из-за границы: заказаны тысячи паровозов, и мы уже получили первые 13 шведских и 37 немецких. Это самое маленькое начало, но все же начало»<sup>16</sup>.

На машины и оборудование (сельскохозяйственные машины, паровозы, энергетическое оборудование) в 1921 г. приходилось около 13% всего импорта, на сырье и топливо, где основными товарами являлись черные и цветные металлы, химические товары, каменный уголь, приходилось примерно 15%<sup>17</sup>. Главной статьей экспорта являлись товары, входящие в группы сырья растительного и животного происхождения (лесоматериалы, лен, пушнина и др.), на которые в 1921 г. приходилось почти 80% всего экспорта страны<sup>18</sup>.

Решение Антанты о том, что торговля с Советской Россией должна вестись только через кооперацию, в значительной мере сковывало развитие советской внешней торговли. Англия, например, в марте 1920 г. согласилась начать торговые переговоры лишь с «делегацией Центросоюза». В первое время правительство Швеции также разрешало фирмам заключать торговые сделки лишь с Центросоюзом. В этих условиях Совет Труда и Оборона постановлением от 2 декабря 1921 г. предоставил Центросоюзу «право осуществлять свою внешнюю торговлю через национальные кооперативные объединения, а также через могущий образоваться кооперативный международный союз оптовых закупок»<sup>19</sup>. 5 декабря 1921 г. между Наркомвнешторгом и Центросоюзом был заключен договор, по которому последний выступал на внешних рынках в качестве комиссионера Наркомвнешторга при закупках и продажах товаров<sup>20</sup>.

В первые годы восстановления народного хозяйства внешняя торговля Советского Союза характеризовалась большой пассивностью торгового баланса. В 1921 г., например, импорт товаров более чем в 10 раз превышал экспорт и дефицит торгового баланса достиг 150 млн. рублей<sup>21</sup>. Ресурсы товаров, которые Советское правительство могло мобилизовать для экспорта, лишь в небольшой части покрывали платежи по импорту товаров. Дефицит торгового баланса приходилось покрывать вывозом золота, хотя золотые ресурсы Советской республики были ограничены. Здесь пришлось столкнуться с новой трудностью, с так называемой «золотой блокадой». Она состояла в том, что крупнейшие финансовые банки Европы, в особенности Франции и Англии, отказывались принимать в качестве платежного средства золота, шедшее из России в монетах и слитках. По существу, это озна-

<sup>16</sup> В. И. Ленин. ПСС. Т. 44, стр. 302.

<sup>17</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля Союза ССР за X лет», стр. 322—326.

<sup>18</sup> Там же, стр. 310—314.

<sup>19</sup> «Сборник декретов и постановлений по внешней торговле». Ч. I, стр. 76.

<sup>20</sup> Там же, стр. 77.

<sup>21</sup> «Внешняя торговля Союза ССР за X лет», стр. 298.

чало продолжение блокады странами Антанты Советской республики. Характеризуя этот период торговли, народный комиссар внешней торговли Л. Б. Красин писал: «Первые месяцы, когда мы начали работу, наше золото не хотели принимать ни по какой цене. Нам объявили блокаду виднейшие финансовые институты, и, поддерживаемые всеми капиталистическими правительствами, они заставляли нас терять 30% каждой сделки... Борьба с этой золотой блокадой продолжалась в течение всего 1921 года, и резкий скачок в благоприятную для нас сторону начинается только с момента заключения английского договора»<sup>22</sup>.

Однако прорыв «золотой блокады» не решал проблемы платежного баланса, ибо резервы золота в Советской республике были, как уже отмечалось, весьма ограничены. Наша страна остро нуждалась в кредитах. Но капиталистические страны отказывали в них. Более того, они требовали, чтобы Советское правительство признало довоенные и военные долги царской России и Временного правительства. Империалистические страны выступали в этом вопросе общим фронтом, что особенно ярко проявилось на Генуэзской экономической конференции, открывшейся 10 апреля 1922 года. Руководствуясь стремлением развития внешней торговли, крайне необходимой для восстановления народного хозяйства страны, Советское правительство приняло приглашение на эту конференцию. В. И. Ленин указывал, что советская делегация едет в Геную для того, чтобы содействовать расширению торговых связей Советской республики с другими странами мира. В. И. Ленин говорил, что необходимо всемерно использовать противоречия между капиталистическими странами в вопросе о торговле с Советской Россией, учитывая, что капиталистические страны не менее заинтересованы в налаживании торговых связей с нашей страной.

Известно, что на Генуэзской конференции империалистические страны пытались навязать Советской России кабальные требования: уплатить все долги не только царской России и Временного правительства, но и белогвардейских правительств, возратить национализированную Советской властью иностранную собственность, по существу, ликвидировать государственную монополию внешней торговли, восстановить частную собственность и частное хозяйство в России. Эти требования, представлявшие собой попытку неприкрытого вмешательства империалистов во внутренние дела Советского государства, были разработаны еще до открытия Генуэзской конференции экономическими и финансовыми экспертами держав, взявших на себя инициативу ее созыва. Эксперты собрались в Лондоне и в период 20—28 марта 1922 г. подготовили меморандум, с которым советская делегация имела возможность ознакомиться только на самой конференции. В меморандуме не упоминалась возможная сумма долгов России, вытекающая из всех обязательств и частных претензий, но, по подсчетам, делавшимся в иностранной экономической печати, эта сумма долгов по всем перечисленным в меморандуме категориям должна равняться приблизительно 18,5 млрд. золотых рублей<sup>23</sup>.

В ответном меморандуме делегации РСФСР от 28 апреля 1922 г. отмечалось, что «интервенция и блокада со стороны союзных держав и поддерживаемая ими в течение более 3 лет гражданская война причинили России убытки, далеко превосходящие возможные претензии к ней со стороны иностранцев, претерпевших от русской революции»<sup>24</sup>.

<sup>22</sup> Л. Б. Красин. Указ. соч., стр. 399.

<sup>23</sup> «Материалы Генуэзской конференции» (Полный стенографический отчет). М. 1922, стр. 136.

<sup>24</sup> Там же, стр. 133.

Потери, понесенные национальной экономикой России в силу интервенции, блокады и гражданской войны, оценивались советской делегацией в 39 млрд. золотых руб., что более чем в два раза превышало сумму, которую империалисты хотели взыскать с Советского государства<sup>25</sup>. В меморандуме делегации СССР отмечалось, что «Советское правительство, противопоставляя убыткам иностранных граждан от действий Советской власти убытки России от разорения ее союзными войсками и поддерживающимися ими русскими белогвардейцами, согласно рассмотреть те и другие и возместить убытки, если счет будет не в его пользу»<sup>26</sup>.

Как известно, империалистические державы отклонили все конструктивные предложения Советского правительства на Генуэзской конференции, и она фактически зашла в тупик. В. И. Ленин предвидел неизбежность провала экономической изоляции Советской республики. Он указывал на объективную возможность и необходимость развития торговли между государствами с различными социальными системами. В. И. Ленин писал: «Есть сила большая, чем желание, воля и решение любого из враждебных правительств или классов, эта сила — общие экономические всемирные отношения, которые заставляют их вступить на этот путь сношения с нами»<sup>27</sup>.

Крупным успехом советской дипломатии явился Рапалльский договор, подписанный 16 апреля 1922 г., который фактически сорвал попытку правящих кругов империалистических стран создать единый фронт против советских республик. В 1924 г. Советский Союз установил дипломатические отношения с Англией, Италией, Австрией, Норвегией, Швецией, Китаем, Данией, Мексикой, Францией. Вместе с этим расширились внешнеторговые связи Советского Союза. Если в 1921 г. оборот торговли составил 182 млн. руб., то в 1924 г. он достиг 470 млн. руб., в 1925 г. превысил 1 123 млн. руб., а в 1928 г. достиг 1 377 млн. рублей<sup>28</sup>.

Осуществляя курс на быстрое развитие собственной тяжелой промышленности, Советский Союз в течение некоторого времени вынужден был ввозить многие виды машин и оборудования, а также промышленного сырья. С начала выполнения первого пятилетнего плана оборот внешней торговли быстро возрастал, составив в 1930 г. 1 640 млн. рублей. Всего за четыре года первой пятилетки (1929—1932 гг.) внешнеторговый оборот превысил 5,9 млрд. руб.<sup>29</sup>, что почти соответствовало внешнеторговому обороту за все предшествовавшие годы Советской власти, то есть за одиннадцать лет. Тенденция увеличения в импорте доли машин и оборудования, наметившаяся уже в период 1921—1922 гг., особенно ярко проявилась в годы первой пятилетки. Самой крупной статьей советского импорта тогда являлась товарная группа «машины и оборудование», на которую в 1932 г. приходилось более половины (53%) всего импорта Советского Союза<sup>30</sup>. В целом за годы первой пятилетки (1929—1932 гг.) машины и оборудование составили почти 47% всего советского импорта этого периода<sup>31</sup>. В годы первой пятилетки Советский Союз импортировал в два раза больше машин и оборудования, чем в 1918—1928 годах<sup>32</sup>. Номенклатура импортировавшегося оборудования была очень широкой. Важнейшими статьями в товарной группе «машины и оборудование» являлись метал-

<sup>25</sup> Б. Е. Штейн. Генуэзская конференция. М. 1922, стр. 19.

<sup>26</sup> «Материалы Генуэзской конференции», стр. 134.

<sup>27</sup> В. И. Ленин. ПСС. Т. 44, стр. 304—305.

<sup>28</sup> «Внешняя торговля СССР за 1918—1940 гг.», стр. 14.

<sup>29</sup> Там же, стр. 13.

<sup>30</sup> Д. Д. Мишустин. Внешняя торговля и индустриализация СССР. М. 1938, стр. 57.

<sup>31</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля СССР за 1918—1940 гг.», стр. 94, 121.

<sup>32</sup> Там же, стр. 45—94.

лообработывающие станки, на которые, например, в 1931 г., включая кузнечно-прессовое оборудование, приходилось более 21% всего импорта Советским Союзом машин и оборудования; 18% импорта машин и оборудования приходилось на изделия электротехнической промышленности и энергосилового оборудования<sup>33</sup>.

В связи с начавшейся коллективизацией сельского хозяйства большой удельный вес в общем импорте машин и оборудования в СССР заняли тракторы и сельскохозяйственные машины. В 1931 г. импорт тракторов в Советский Союз возрос по сравнению с 1929 г. в 2,5 раза<sup>34</sup>. В целом за три года первой пятилетки импорт сельскохозяйственных машин по сравнению с предшествовавшим трехлетием увеличился почти в три раза. В 1931 г. он составлял около 18% общей суммы импорта СССР<sup>35</sup>. Крупной статьей советского импорта являлись также черные и цветные металлы, на которые в 1931 г. приходилось почти 22% всего импорта страны<sup>36</sup>.

В. И. Ленин неоднократно указывал, что всякое малейшее сбережение необходимо сохранить для развития крупной машинной индустрии и электрификации страны. Он подчеркивал, что восстановление мирных соглашений и торговых отношений «предполагает возможность для нас открытия прямой широкой закупки необходимых для нас машин. И мы должны все усилия направить на то, чтобы это осуществить... Чем скорее мы это сделаем, тем больше у нас будет основ для экономической независимости от капиталистических стран»<sup>37</sup>.

Правильная политика Коммунистической партии в отношении развития внешней торговли, направленная на расширение импорта машин и оборудования, ускорила процесс освобождения Советского Союза от импортной зависимости за счет развития собственного машиностроения. Ярким примером этого является автотракторная промышленность. Волгоградский тракторный завод — первенец первой пятилетки — был почти целиком оснащен американским оборудованием, импорт которого обошелся в 28 млн. рублей. Через два года началось строительство такого же по мощности Харьковского тракторного завода, который уже в значительной мере был оборудован машинами советского производства, и импорт машин и оборудования для этого завода составил лишь 12 млн. руб., то есть в два с лишним раза меньше, чем для Волгоградского завода<sup>38</sup>.

С экономической точки зрения производство тракторов внутри страны было намного эффективнее их импорта. За 8 лет (1924—1931) Советский Союз затратил на импорт 86 тыс. тракторов около 180 млн. рублей. Пустив в эксплуатацию собственные тракторные заводы, на строительство которых было затрачено всего 58 млн. руб., Советский Союз только лишь в 1934 г. произвел 93,5 тыс. тракторов<sup>39</sup>. После 1932 г. импорт тракторов в Советский Союз прекратился.

Первый пятилетний план развития народного хозяйства Советского Союза был выполнен досрочно. Валовая продукция всей промышленности в 1932 г. почти в 2,7 раза превышала уровень 1913 года. Это способствовало сокращению зависимости Советского Союза от внешних рынков. Успехи индустриализации страны находили отражение в изменении товарной структуры экспорта. Если в дореволюционной России промышленные товары составляли 32,3% всего экспорта страны, то в 1932 г. на их долю приходилось 68,1% всего экспорта Советского

<sup>33</sup> Там же, стр. 121—128.

<sup>34</sup> Там же, стр. 301—307.

<sup>35</sup> Там же.

<sup>36</sup> Там же, стр. 310.

<sup>37</sup> В. И. Ленин. ПСС. Т. 42, стр. 100—101.

<sup>38</sup> «Внешняя торговля СССР». М. 1941, стр. 6.

<sup>39</sup> Там же, стр. 7.



Союза<sup>40</sup>. В последующие годы оборот внешней торговли Советского Союза значительно сократился, что видно из следующих данных (в млн. руб.)<sup>41</sup>:

Годы	Экспорт	Импорт	Оборот	Сальдо
1930 . . . . .	813	830	1 643	- 17
1933 . . . . .	388	273	661	+ 115
1935 . . . . .	238	189	427	+ 99
1940 . . . . .	210	245	455	- 5

Сокращение оборота внешней торговли после завершения первой пятилетки объясняется рядом причин. Успехи социалистической индустриализации позволили в период второй и третьей пятилеток значительно сократить импорт машин и оборудования, на которые, как уже указывалось, в период 1929—1932 гг. приходилась почти половина всего импорта страны. В результате этого появилась возможность значительно уменьшить экспорт и за счет этого увеличить продажу на внутреннем рынке потребительских, главным образом продовольственных, товаров. Снижение внешнеторгового оборота вызывалось и другими причинами. После прихода фашистов к власти в Германии, являвшейся ранее самым крупным торговым партнером Советского Союза, оборот советско-германской торговли начал резко снижаться. В 1938 г. почти полностью прекратилась торговля с Италией, резко сократилась торговля с Японией.

В годы Великой Отечественной войны внешняя торговля отвечала основной задаче — максимального привлечения дополнительных внешних источников снабжения фронта военной техникой, стратегическими материалами и продовольствием. Поставки товаров осуществлялись главным образом из США, Англии и Канады на основе специальных союзнических договоров с этими странами. Наиболее существенную помощь вооружением, боеприпасами, медикаментами, сырьем и другими военно-стратегическими товарами, а также продовольствием оказывали в период Великой Отечественной войны США в соответствии с законом США о ленд-лизе, то есть законом о передаче Соединенными Штатами в займы или в аренду вооружения и стратегических товаров странам антигитлеровской коалиции. Несмотря на то, что поставки по этому закону по сравнению с общим объемом производства в СССР в годы войны были небольшими, они сыграли во время войны положительную роль. Соглашение о поставках товаров с Англией было заключено в августе 1941 года. В соответствии с этим соглашением Англия обязалась поставлять товары в СССР за наличный расчет и частично в кредит. В свою очередь, Советский Союз производил поставки товаров в Англию. СССР поддерживал тесные экономические связи с Монгольской Народной Республикой. Существенно расширилась торговля с Ираном, причем важное значение имел транзит через Иран грузов, поступавших для Советского Союза из других стран. К концу войны СССР осуществил значительные поставки товаров в освобожденные Советской Армией районы стран Юго-Восточной и Центральной Европы.

До второй мировой войны эти страны не играли существенной роли во внешнеторговом обороте СССР. Монополистический, в том числе иностранный, капитал, господствовавший в экономике стран Юго-Восточной и Центральной Европы, всячески препятствовал развитию их тор-

<sup>40</sup> «Внешняя торговля СССР за 20 лет». М. 1939, стр. 13.

<sup>41</sup> «Внешняя торговля СССР за 1918—1946 гг.», стр. 14.

говли с Советским Союзом. В 1937 г. на страны Восточной и Центральной Европы (без Германии) приходилось лишь около 1,5% всего оборота внешней торговли Советского Союза<sup>42</sup>. Незначительной была также доля СССР во внешней торговле этих государств.

С образованием мировой социалистической системы были ликвидированы все искусственные препятствия, тормозившие в прошлом взаимовыгодную торговлю Советского Союза как со странами Восточной и Центральной Европы, так и с некоторыми странами Азии, вставшими после войны на социалистический путь развития. Уже в первые послевоенные годы на социалистические страны приходилась большая часть внешнеторгового оборота СССР. В развитии торговли между социалистическими странами сложились новые отношения — отношения дружбы, братской взаимопомощи и равноправного сотрудничества на взаимовыгодной основе. В результате развития товарно-денежных и кредитных отношений, а также расширения и углубления некоторых других форм экономического сотрудничества между странами социализма образовалась мировая социалистический рынок, в основе развития которого лежат экономические законы, присущие мировой социалистической системе. Уже на первом этапе развития мировой системы социализма — этапе ее формирования — ощущалась необходимость в создании международного экономического органа социалистических государств, который бы разрабатывал и вносил на рассмотрение правительств конкретные предложения, направленные на совместное решение важных экономических проблем. Таким органом явился Совет Экономической Взаимопомощи (СЭВ), созданный в начале 1949 года. В него вошли европейские страны народной демократии и Советский Союз<sup>43</sup>. Деятельность СЭВ направлена на укрепление сотрудничества социалистических стран, подъем производительных сил в этих странах, наиболее рациональное использование труда и материальных средств. Все это подчинено интересам повышения материального благосостояния и культурного уровня широких масс трудящихся стран СЭВ.

Оборот внешней торговли СССР после второй мировой войны систематически увеличивался. Внешняя торговля, как неотъемлемая часть социалистической экономики, играла большую роль в выполнении задач восстановления и дальнейшего развития народного хозяйства СССР. Уже в 1950 г. оборот внешней торговли СССР в сопоставимых ценах в 2,8 раза превышал уровень довоенного 1938 г., в 1955 г. — в 5 раз, а в 1965 г. — почти в 13 раз<sup>44</sup>.

Оборот внешней торговли СССР в послевоенные годы характеризуется следующими данными (в млн. руб. в ценах соответствующих лет)<sup>45</sup>:

	1938 г.	1950 г.	1955 г.	1958 г.	1960 г.	1964 г.	1965 г.
Оборот . . . . .	475	2 920	5 839	7 782	10 071	13 876	14 595
Индекс физического объема внешнеторгового оборота . . . . .	100	280	501	698	921	1 228	1 290

<sup>42</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля СССР за 20 лет», стр. 22—31.

<sup>43</sup> С конца 1961 г. Албания перестала участвовать в работе органов СЭВ. В июне 1962 г. в Совет была принята Монголия, а в сентябре 1964 г. между СЭВ и Югославией было подписано соглашение об участии Югославии в работе органов СЭВ по вопросам, представляющим взаимный интерес для стран — членов Совета — и Югославии.

<sup>44</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.». М. 1966, стр. 8.

<sup>45</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 17.

В послевоенный период решающую роль во внешнеторговом обороте Советского Союза играют социалистические страны. В 1965 г., например, на эту группу стран приходилось почти 68% всего оборота внешней торговли, в том числе на страны, входящие в СЭВ, — 58%<sup>46</sup>. В свою очередь, СССР занимает ведущее место во внешней торговле ряда социалистических государств, причем наиболее высокий удельный вес СССР — во внешней торговле Болгарии, ГДР, ЧССР.

Внешнеторговый оборот Советского Союза в распределении по группам стран характеризуется следующими данными (в млн. руб.)<sup>47</sup>.

		1950 г.	1955 г.	1958 г.	1960 г.	1965 г.
Всего:	Оборот	2 925	5 839	7 782	10 071	14 598
	Экспорт	1 615	3 084	3 868	5 005	7 350
	Импорт	1 310	2 755	3 914	5 066	7 248
В том числе социалистические страны . . . . .	Оборот	2 373	4 662	5 754	7 371	10 048
	Экспорт	1 350	2 453	2 822	3 790	4 999
	Импорт	1 023	2 209	2 932	3 581	5 049
Из них: Страны СЭВ . . . . .	Оборот	1 753	3 267	4 174	5 469	8 471
	Экспорт	938	1 722	2 146	2 881	4 210
	Импорт	815	1 545	2 028	2 588	4 261
Капиталистические страны	Оборот	553	1 176	2 028	2 700	4 549
	Экспорт	265	630	1 045	1 215	2 350
	Импорт	288	546	983	1 485	2 199
Из них: Промышленно-развитые страны . . . . .	Оборот	440	904	1 223	1 917	2 806
	Экспорт	236	502	632	913	1 341
	Импорт	204	402	591	1 004	1 465
Развивающиеся страны . . . . .	Оборот	112	272	805	783	1 743
	Экспорт	29	128	413	302	1 009
	Импорт	83	144	392	481	734

Из числа социалистических стран наиболее крупным внешнеторговым партнером СССР является ГДР, оборот торговли с которой в 1965 г. достиг почти 2,4 млрд. руб., что составляет более 16% всего оборота внешней торговли СССР<sup>48</sup>. Товарооборот этих двух стран уже превысил объем торговли между такими крупнейшими капиталистическими странами, как ФРГ и Англия. Второе место во внешнеторговом обороте СССР занимает ЧССР. Оборот советско-чехословацкой торговли в 1965 г. составил 1,8 млрд. руб. (12,1% оборота внешней торговли СССР в 1965 г.)<sup>49</sup>, что почти в два раза превышает оборот торговли между Англией и Францией и более чем в 2,5 раза больше товарооборота между Англией и Италией<sup>50</sup>. Крупную роль во внешней торговле играют Польша (9,3% внешнего товарооборота СССР в 1965 г.), Болгария (7,4%), Венгрия (6,5%), Румыния (5,2%)<sup>51</sup>. За период 1960—1965 гг. оборот торговли СССР с Кубой увеличился в 4 раза, с Югославией — более чем в 3 раза<sup>52</sup>. Успешно развивается торговля СССР с МНР, ДРВ, КНДР.

<sup>46</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 10.

<sup>47</sup> «Внешняя торговля», 1965, № 11 (приложение, стр. 1); «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 10.

<sup>48</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 год», стр. 11, 16.

<sup>49</sup> Там же, стр. 12, 16.

<sup>50</sup> Подсчитано по данным «Organization for Economic cooperation and development — Overal Trade by origin and destination», Series A. Paris. April 1966, pp. 104—106.

<sup>51</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 16.

<sup>52</sup> Там же, стр. 12, 15.

В то же время значительно сократилась торговля Советского Союза с КНР. Советско-китайская торговля начала быстро расширяться после подписания в феврале 1950 г. торгового соглашения, по которому Советский Союз предоставил КНР крупный кредит, благодаря которому КНР получила возможность импортировать оборудование, промышленное сырье и материалы, необходимые для восстановления народного хозяйства КНР. В последующие годы Советский Союз, выполняя свой интернациональный долг, предоставил КНР ряд новых кредитов и оказал китайскому народу большую бескорыстную помощь в индустриализации страны.

Торговля между СССР и КНР систематически расширялась, и в 1959 г. товарооборот между обеими странами достиг 1 850 млн. руб., увеличившись по сравнению с 1950 г. более чем в 3,5 раза<sup>53</sup>. На КНР приходилось почти  $\frac{1}{5}$  всего оборота внешней торговли СССР и более  $\frac{1}{4}$  его внешнеторгового оборота с социалистическими странами. В советском экспорте в КНР первое место занимали машины и оборудование, на которые, например, в 1959 г. приходилось 63% всего объема советского экспорта в КНР. Около 60% всего экспорта машин и оборудования из СССР в социалистические страны приходилось в 1959 г. на КНР<sup>54</sup>. В поставках советского оборудования в КНР большой удельный вес занимало комплектное оборудование для промышленных предприятий. При техническом содействии СССР в КНР в короткий срок было построено более 200 крупных промышленных предприятий, цехов и других объектов, оснащенных новейшим оборудованием, среди них Аньшаньский, Уханьский и Баотоуский металлургические комбинаты, Чань-Чуньский автомобильный завод, Лоянские заводы по производству тракторов, шарикоподшипников и горнорудного оборудования, завод тяжелых станков в Ухани, Харбинские заводы по производству паровых котлов, турбогенераторов, азотнотуковые заводы в Гирине и Ланьчжоу и т. д.<sup>55</sup>

После 1959 г. из-за раскольнической линии китайских руководителей оборот советско-китайской торговли стал систематически снижаться. Накануне Московского совещания братских партий 1960 г. китайское правительство потребовало от СССР пересмотра всех ранее заключенных соглашений и протоколов по экономическому и научно-техническому сотрудничеству, отказалось от значительной части запланированных поставок советского оборудования в КНР. За период 1960—1965 гг. оборот советско-китайской торговли сократился почти в 5 раз, и в 1965 г. он составил 376 млн. рублей<sup>56</sup>.

Динамика торговли СССР с социалистическими странами<sup>57</sup>. (См. таблицу на стр. 42).

Структура советского экспорта в социалистические страны зависит от структуры народного хозяйства соответствующих стран, их импортных потребностей и тех задач, которые ставит правительство того или иного социалистического государства перед внешней торговлей своей страны. Оборудование и машины поставляются СССР во все социалистические страны, причем на машины приходится почти 21% всего экспорта СССР в эти страны<sup>58</sup>. Советский Союз экспортирует также в эти страны сельскохозяйственные машины, автомобили, само-

<sup>53</sup> «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.». М. 1960, стр. 13; «Советский экспорт», 1964, № 34 (приложение, стр. 2).

<sup>54</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 110, 474.

<sup>55</sup> «Внешняя торговля», 1963, № 2, стр. 9.

<sup>56</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 13; «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 13, 474.

<sup>57</sup> «Внешняя торговля», 1966, № 8, приложение, стр. 1.

<sup>58</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 58.

	1950 г.		1960 г.		1965 г.	
	млн. руб.	% к итогу	млн. руб.	% к итогу	млн. руб.	% к итогу
Оборот внешней торговли СССР — всего . . . . .	2 925	100,0	10 071	100,0	14 598	100,0
В том числе:						
товарооборот с социалистическими странами . . . . .	2 373	81,1	7 371	73,2	10 048	68,8
Из них:						
ГДР . . . . .	311	10,6	1 783	17,7	2 383	16,3
Чехословакия . . . . .	380	13,0	1 155	11,5	1 764	12,1
Польша . . . . .	406	13,9	790	7,8	1 357	9,3
Болгария . . . . .	150	5,1	565	5,6	1 084	7,4
Венгрия . . . . .	189	6,5	504	5,0	955	6,5
Румыния . . . . .	228	7,8	487	4,8	759	5,2
Куба . . . . .	—	—	161	1,6	646	4,4
КНР . . . . .	519	17,7	1 499	14,9	376	2,6
Югославия . . . . .	—	—	97	1,0	800	2,1
МНР . . . . .	74	2,5	125	1,3	170	1,2
КНДР . . . . .	101	3,5	103	1,0	160	1,1
ДРВ . . . . .	—	—	43	0,4	95	0,6

леты и другие транспортные средства. Большое значение для социалистических стран, в особенности для стран — членов СЭВ, имеют поставки из СССР промышленного сырья, что способствует успешному развитию промышленности этих стран, в том числе такой важной отрасли, как черная металлургия. Выплавка стали в европейских странах социалистической системы в 1965 г. почти в 5 раз превышала довоенный уровень. Черная металлургия в этих странах могла сравнительно быстро развиваться благодаря импорту из СССР большого количества металлургического сырья. Только за период 1955—1965 гг. СССР экспортировал в страны — члены СЭВ почти 168 млн. т железной руды, 5,5 млн. т марганцевой руды, свыше 25 млн. т кокса<sup>59</sup>. Однако, несмотря на сравнительно быстрое развитие металлургии, потребности этих стран в черных металлах не удовлетворяются за счет собственного производства. Некоторые из них, в особенности ГДР, являются крупными импортерами из СССР чугуна, проката труб и других металлических изделий. В энергетическом балансе социалистических стран существенную роль играют поставки из СССР топлива. Лишь за период 1955—1965 гг. Советский Союз поставил в страны СЭВ 115 млн. т нефти и нефтепродуктов, а также около 94 млн. т каменного угля<sup>60</sup>. В последние годы наряду с твердым и жидким топливом Советский Союз увеличивает экспорт в эти страны электроэнергии и газа. За счет импорта из СССР социалистические страны удовлетворяют большую часть своих импортных потребностей в текстильном сырье (главным образом хлопка), некоторых цветных металлах (медь, алюминий), лесоматериалах, а также зерновых культурах и некоторых других сельскохозяйственных товарах.

Из социалистических стран Советский Союз, в свою очередь, импортирует весьма важные для его народного хозяйства товары, среди которых первое место занимают машины и оборудование. В 1965 г., например, страны — члены СЭВ экспортировали в Советский Союз машин и оборудования на сумму более 1 900 млн. руб., что составляет почти 45% всего экспорта этих стран в СССР и свыше 75% всего со-

<sup>59</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 114—116; «Внешняя торговля СССР за 1959—1963 гг.». М. 1965, стр. 102—107; «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 70—74.

<sup>60</sup> Там же.

ветского импорта машин и оборудования в этом году<sup>61</sup>. Из социалистических стран СССР, в частности, импортирует суда и судоподъемное оборудование, железнодорожный подвижной состав, оборудование для химической, пищевой и легкой промышленности, металлорежущие станки и кузнечно-прессовые машины, краны, прокатное оборудование, арматуру. Наиболее крупными экспортерами машин и оборудования в СССР являются ГДР и Чехословакия, на которые, например, в 1965 г. приходилось почти 50% импорта этих товаров в СССР и 63% импорта их из всех социалистических стран<sup>62</sup>. Значительное место в советском импорте из стран социалистического лагеря занимают цветные металлы, руды и металлические концентраты, химические товары, фрукты и овощи, а также промышленные товары народного потребления, причем импорт последних в СССР из этих стран увеличивался в последние годы особенно быстро.

Торговля между СССР и социалистическими странами ведется, как правило, на базе долгосрочных торговых соглашений, заключаемых обычно на пятилетний срок. Объем и списки взаимно поставляемых товаров на каждый год уточняются путем подписания соответствующих протоколов. Советский Союз имеет долгосрочные торговые соглашения со всеми странами — членами СЭВ, причем подписание долгосрочных торговых соглашений с ними фактически является завершающим этапом большой работы по координации народнохозяйственных планов стран — членов СЭВ.

Расширяется торговля СССР с развитыми капиталистическими и развивающимися странами. В 1961—1965 гг. оборот советской торговли с этими странами увеличился на 68%, в том числе с промышленно развитыми капиталистическими странами — на 46% и с развивающимися странами — более чем в 2,2 раза<sup>63</sup>. С большинством развивающихся стран торговля СССР ведется на базе долгосрочных торговых соглашений о взаимных поставках товаров, что способствует созданию устойчивых экономических отношений между СССР и этой группой стран. Торговые связи с развивающимися странами имеют важное значение для укрепления их экономической и политической независимости. В поставках Советского Союза в эти страны преобладают машины и оборудование, которые способствуют развитию национальной промышленности и созданию государственного сектора в основных отраслях промышленности. Так, в 1965 г. объем экспорта из СССР машин и оборудования по отношению ко всему советскому экспорту составлял 77% для Индии, 80% для Индонезии, 70% для ОАР, 65% для Афганистана. В целом на машины и оборудование в 1965 г. приходилось более 47% всего экспорта СССР в развивающиеся страны против 37% в 1960 г. и менее 4% в 1955 году<sup>64</sup>. СССР оказывает техническое содействие в строительстве многих предприятий в развивающихся странах. С помощью Советской страны в 30 таких государствах сооружаются 600 промышленных предприятий и других объектов, из которых к середине 1966 г. более 190 уже вступило в число действующих<sup>65</sup>. Как правило, машины и оборудование для этих предприятий поставляются в счет советских кредитов. Только за последние годы СССР предоставил этим странам кредиты на льготных условиях на сумму, превышающую три с половиной миллиарда рублей. Кроме машин и оборудования, Советский Союз экспортирует в развивающиеся страны нефть и нефтепродукты, прокат черных металлов и трубы,

<sup>61</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 58.

<sup>62</sup> Там же.

<sup>63</sup> «Внешняя торговля СССР за 1959—1963 гг.», стр. 11; «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 10.

<sup>64</sup> «Внешняя торговля», 1965, № 11, стр. 1—4; 1966, № 8, стр. 1—4.

<sup>65</sup> «Внешняя торговля», 1966, № 8, стр. 8.

некоторые виды цветных металлов, удобрения, лесоматериалы и целлюлозно-бумажные товары, сахар, хлопчатобумажные ткани, медикаменты, приборы и металлоизделия потребительского назначения, а также ряд других товаров. В свою очередь, СССР импортирует из этих стран ряд товаров, имеющих существенное значение для народного хозяйства СССР. В частности, Советский Союз ввозит из некоторых развивающихся стран натуральный каучук, медь, олово, текстильное сырье и полуфабрикаты (хлопок, джут, шерсть, пряжу), кожи, табак, масличные культуры, кофе, чай, какао, фрукты и цитрусовые, рис и некоторые другие товары. В последние годы в советском импорте из развивающихся стран возрастает доля готовых изделий и полуфабрикатов. Крупную роль во внешнеторговом обороте Советского Союза играет Индия, на которую в 1965 г. приходилось почти 25% всего оборота торговли СССР с развивающимися странами. В 1965 г. товарооборот СССР с Индией достиг 363 млн. руб. и был в 3,5 раза выше, чем в 1960 году. Активными внешнеторговыми партнерами СССР являются ОАР, Афганистан, Цейлон, Иран, Ирак, Бирма. На развивающиеся страны приходится почти 12% всего оборота внешней торговли СССР и около 38% оборота торговли СССР с несоциалистическими странами<sup>66</sup>.

Растут торговые связи Советского Союза со многими промышленно развитыми капиталистическими странами. С некоторыми из них имеются долгосрочные торговые отношения. В послевоенные годы успешно осуществляется торговля СССР с Финляндией, которая из числа развитых капиталистических стран занимает первое место во внешней торговле Советского Союза. На Финляндию в 1965 г. приходилось 2,8% всего оборота советской торговли и более 14% оборота торговли СССР с промышленно развитыми капиталистическими странами. Советский Союз, в свою очередь, играет большую роль во внешней торговле Финляндии. На СССР приходится около 15% всего оборота внешней финляндской торговли. В 1965 г. оборот торговли между обеими странами превысил 400 млн. рублей<sup>67</sup>. Крупным традиционным торговым партнером Советского Союза является Англия, которая из числа развитых капиталистических стран занимает второе место во внешнеторговом обороте СССР. В 1965 г. оборот торговли между СССР и Англией был равен 397 млн. руб., что составляет 2,7% всего оборота советской внешней торговли и около 14% оборота торговли СССР с развитыми капиталистическими странами<sup>68</sup>. В последнее время быстро расширяется торговля Советского Союза с Японией, которая в 1965 г. была на третьем месте во внешней торговле СССР с этой группой стран. В 1961—1965 гг. оборот советско-японской торговли возрос более чем в 2,5 раза и в 1965 г. превысил 326 млн. рублей<sup>69</sup>.

Успешно развивается торговля с Францией, которая всегда занимала видную роль во внешней торговле Советского Союза. Советско-французская торговля осуществляется на основе пятилетнего торгового соглашения, подписанного в октябре 1964 года. В 1966 г. оборот торговли между СССР и Францией увеличился за последние два года более чем на 65%. Переговоры, которые велись на высшем уровне между Советским Союзом и Францией во время визита генерала де Голля в СССР в 1966 г., а также ответного визита Председателя Совета Министров Советского Союза А. Н. Косыгина во Францию, создали важные предпосылки для углубления экономического и научно-технического сотрудничества между СССР и Францией и дальнейшего расширения взаимовыгодной советско-французской торговли.

<sup>66</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 10—12.

<sup>67</sup> Там же, стр. 12.

<sup>68</sup> Там же, стр. 11.

<sup>69</sup> Там же, стр. 14.

В последние годы существенно увеличился оборот торговли Советского Союза с Италией. За период 1959—1966 гг. товарооборот между обеими странами увеличился почти в 3,5 раза. Подписанные в последнее время протоколы и крупные контракты между советскими внешнеторговыми организациями и итальянскими фирмами, в том числе соглашение с итальянским концерном ФИАТ о строительстве в СССР завода производительностью 600 тыс. легковых автомобилей в год, свидетельствуют о больших возможностях дальнейшего увеличения товарооборота между Советским Союзом и Италией. Сравнительно крупными торговыми партнерами Советского Союза являются также ФРГ, Австрия, Швеция. В последние годы возросла торговля СССР с Канадой и Австралией.

Следует отметить, что торговля Советского Союза, как и других социалистических стран, с некоторыми развитыми капиталистическими странами связана с определенными трудностями. Уже в первые годы после войны империалистические страны во главе с США начали проводить торгово-политическую дискриминацию по отношению к Советскому Союзу и странам народной демократии. В августе 1951 г. правительство США денонсировало торговое соглашение с СССР, заключенное в 1937 г. и предусматривавшее распространение на СССР режима наибольшего благоприятствования. США расторгли также в одностороннем порядке торговые соглашения и договоры с Болгарией, Венгрией, Польшей и Чехословакией. В рамках НАТО был создан так называемый «Комитет по координации экспорта стратегических материалов» («КОКОМ»), который составляет списки «стратегических» товаров, запрещенных к экспорту в социалистические страны, причем эти списки охватывают сотни наименований товаров, являющихся нередко обычными товарами в международной торговле.

После второй мировой войны произошли существенные изменения в структуре экспорта и импорта СССР. Номенклатура товаров, экспортируемых из СССР, весьма широка. В экспорте СССР возрастает доля машин и оборудования. В 1965 г. экспорт этих товаров составил 1 472 млн. руб. и был в 7,5 раза выше, чем в 1950 году<sup>70</sup>. С 1950 г. начал быстро увеличиваться экспорт комплектного оборудования, необходимого для полного оснащения промышленных предприятий. Поставки комплектного оборудования из СССР, начавшиеся с 1946—1947 гг., в 1950 г. составили около 21 млн. руб., а в 1965 г. достигли уже 552 млн. руб., то есть были в 26 раз выше, чем в 1950 году<sup>71</sup>. Это оборудование поставляется как в социалистические (более 50%), так и в несоциалистические, главным образом развивающиеся страны. Комплектное оборудование составляет около 38% всего экспорта машин и оборудования из СССР<sup>72</sup>. Крупную роль в экспорте Советского Союза играет энергетическое, нефтебуровое и дорожно-строительное оборудование, тракторы и сельскохозяйственные машины, железнодорожный подвижной состав, грузовые и легковые автомобили, лабораторные и медицинские приборы, шарикоподшипники и инструмент, металлорежущие станки и кузнечно-прессовое оборудование. Доля машин и оборудования в общем экспорте Советского Союза характеризуется следующими показателями (в %)<sup>73</sup>:

1913 г.	1938 г.	1950 г.	1955 г.	1960 г.	1965 г.
0,3	5,0	11,9	17,5	20,6	20,0

<sup>70</sup> Там же, стр. 22; «Внешняя торговля», 1965, № 11, приложение, стр. 4.

<sup>71</sup> «Внешняя торговля», 1966, № 8, приложение, стр. 5.

<sup>72</sup> Там же.

<sup>73</sup> Подсчитано по данным «Внешняя торговля за 1918—1940 гг.», стр. 45; «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 20; «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 22.



Оборудование из Советского Союза используется в настоящее время более чем в 40 странах мира. Советский Союз экспортирует современное и технически совершенное оборудование, причем его номенклатура систематически расширяется. За период 1955—1965 гг. советский экспорт оборудования составил почти 9,7 млрд. руб., в том числе оборудования комплектных предприятий 3,9 млрд. рублей<sup>74</sup>. Второе место в экспорте СССР занимает жидкое топливо — нефть и нефтепродукты, вывоз которых с каждым годом возрастает. Если, например, в 1950 г. СССР экспортировал 1 081 тыс. т нефти и нефтепродуктов на сумму 41 млн. руб., то в 1965 г. поставки этих товаров в зарубежные страны превысили 64 млн. т и достигли суммы почти 900 млн. руб., что составляет более 12% суммы всего экспорта СССР<sup>75</sup>. Всего за последние 11 лет (1955—1965 гг.) Советский Союз вывез за границу более 360 млн. т нефти и нефтепродуктов на сумму 6,3 млрд. рублей. Около половины всей нефти и нефтепродуктов Советский Союз экспортирует в социалистические страны<sup>76</sup>. Третьей крупнейшей товарной группой в экспорте СССР являются черные металлы, на которые в последние годы приходится более 10% всего экспорта страны<sup>77</sup>. Советский Союз экспортирует передельный и литейный чугун, ферросплавы, прокат, трубы, мезиты, а также другие виды металлургической продукции. Большую роль в нашем экспорте играют также текстильное сырье (хлопковое волокно, лен), лесоматериалы и целлюлозно-бумажные товары, руды и металлические концентраты, каменный уголь и металлургический кокс, цветные металлы, продовольствие и различные промышленные товары народного потребления.

#### Структура экспорта СССР<sup>78</sup>

(в % к итогу)

	1913 г.	1938 г.	1955 г.	1960 г.	1965 г.
Экспорт — всего	100	100	100	100	100
В том числе:					
Машины и оборудование	0,3	5,0	17,3	20,6	20,0
Металлы и изделия из них, руды и металлические концентраты . . . . .	1,9	3,9	15,6	20,4	21,6
Топливо и электроэнергия	3,4	8,8	9,5	16,3	17,2
Лесоматериалы и целлюлозно- бумажные товары . . . . .	10,9	20,3	5,0	5,5	7,2
Зерно и продовольствие . . . . .	54,6	29,4	10,3	13,1	8,4
Текстильное сырье и полу- фабрикаты . . . . .	8,9	4,3	10,0	6,5	5,2

Приведенные данные весьма показательны. В дореволюционной России почти 75% всего экспорта страны приходилось на три основные товарные группы: зерно и продовольствие; лесоматериалы и целлюлозно-бумажные товары; текстильное сырье и полуфабрикаты, при-

<sup>74</sup> «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 20—30; «Внешняя торговля СССР за 1959—1963 гг.», стр. 28—34; «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 22—26.

<sup>75</sup> «Внешняя торговля», 1965, № 11, приложение, стр. 6; 1966, № 8, приложение, стр. 6.

<sup>76</sup> «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 20—30; «Внешняя торговля СССР за 1959—1963 гг.», стр. 28—34; «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 22—26.

<sup>77</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 22—30.

<sup>78</sup> Составлено по данным: «Внешняя торговля СССР за 1918—1940 гг.», стр. 45—66; «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 20—65; «Внешняя торговля СССР за 1959—1963 гг.», стр. 24; «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 19.

чем зерно и продовольствие составляли почти 55% всего экспорта царской России. Эти товары сравнительно большую роль играли в экспорте Советского Союза и в период до второй мировой войны. В 1965 г. на указанные выше три группы товаров приходилось лишь 20,8% советского экспорта. Самыми крупными товарными группами в экспорте СССР, составившими в 1965 г. почти 60% всего советского экспорта, стали: машины и оборудование; металлы и изделия из них, руды и концентраты; топливо и электроэнергия.

С ростом экономического могущества Советского Союза меняется структура импорта страны. До войны СССР был крупнейшим импортером машин и оборудования. Как уже указывалось, 53% всего импорта Советского Союза в 1932 г. занимали машины и оборудование. Эта товарная группа продолжает оставаться наиболее крупной статьей советского импорта и в настоящее время. За последние годы на машины и оборудование приходится 30—35% всего импорта СССР<sup>79</sup>. Импорт машин и оборудования в СССР осуществляется в основном из социалистических стран, между которыми все более расширяется специализация и кооперирование в развитии машиностроительной промышленности. В последние годы в импорте Советского Союза существенно возросла доля продовольственных товаров, главным образом за счет увеличения ввоза фруктов и сахара из социалистических стран, а также ввоза зерна из развитых капиталистических стран, в основном Австралии и Канады. Большой удельный вес в импорте СССР занимают промышленные товары народного потребления (мебель, одежда, обувь, ткани, электробытовые приборы), которые закупаются в основном в социалистических странах.

Внешняя торговля СССР способствует решению важных народнохозяйственных проблем. Так, вплоть до 1958 г. химическое оборудование составляло незначительный процент в советском импорте.

В 1957 г. импорт химического оборудования в Советский Союз был равен 22 млн. руб., или 2,5% всего импорта оборудования Советским Союзом<sup>80</sup>. После решения майского Пленума ЦК КПСС (1958 г.) о развитии химической промышленности в СССР наряду с резким увеличением внутреннего производства химического оборудования систематически возрастал его импорт. В 1965 г. он составил 187 млн. руб. и был почти в 9 раз выше, чем в 1957 году<sup>81</sup>. В 1965 г. на оборудование для химической промышленности приходилось около 8% всего импорта машин и оборудования в СССР. Оборудование это поставляется как из социалистических (Чехословакия, ГДР, Венгрия), так и из капиталистических стран (Англия, Италия, ФРГ, Франция, Япония). Для быстрого развития нефтяной и газовой промышленности Советского Союза в послевоенный период важную роль играл импорт труб, в том числе сварных труб большого диаметра для газовой промышленности. В 1962 г., например, импорт труб в СССР исчислялся почти в 187 млн. руб. (около 50% всего импорта черных металлов)<sup>82</sup>. В последующие годы ввиду проводимой капиталистическими странами дискриминации в отношении поставок труб в СССР, в частности со стороны ФРГ, их импорт в СССР, в том числе труб большого диаметра, резко снизился. В Советском Союзе пущены в эксплуатацию мощные станы по производству этих труб, и потребность в импорте сварных труб большого диаметра значительно сократилась.

В целом оборот внешней торговли Советского Союза увеличивался быстрее, чем это предусматривалось семилетним планом развития на-

<sup>79</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 19.

<sup>80</sup> «Внешняя торговля СССР за 1955—1959 гг.», стр. 74.

<sup>81</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 41.

<sup>82</sup> «Внешняя торговля СССР за 1959—1963 гг.», стр. 69.

родного хозяйства. По плану намечалось, что в 1965 г. внешнеторговый оборот СССР превысит уровень 1958 г. в 1,5 раза, фактически же он увеличился за семь лет в 1,9 раза<sup>83</sup>.

Большое внимание развитию внешней торговли уделил XXIII съезд КПСС. Съезд поставил задачу улучшения товарной структуры экспорта и импорта и повышения на этой основе народнохозяйственной эффективности внешней торговли СССР. В Директивах XXIII съезда по пятилетнему плану развития народного хозяйства на 1966—1970 гг. указывается, что совершенствование структуры советского экспорта должно идти в основном «за счет увеличения вывоза машин, оборудования, приборов, средств транспорта и связи и других готовых изделий обрабатывающей промышленности»<sup>84</sup>. Съезд поставил задачу «создать на основе глубокого изучения внешних рынков новые специализированные и развить существующие производства для увеличения выпуска экспортной продукции, отвечающей требованиям мирового рынка, и особенно продукции машиностроения. Улучшение структуры импорта предусматривается путем ввоза преимущественно тех видов сырья, материалов и изделий, производство которых внутри страны связано с более высокими издержками и капитальными вложениями, а также путем увеличения закупок технически передового оборудования, содействующих ускорению развития прогрессивных отраслей народного хозяйства.

В 1965 г. закончилось действие долгосрочных торговых соглашений, подписанных Советским Союзом со странами — членами СЭВ на период 1961—1965 годов. Во второй половине 1965 г. Советский Союз заключил со странами — членами СЭВ новые соглашения о взаимных поставках товаров на период 1966—1970 гг., которые предусматривают дальнейший значительный рост товарооборота СССР с этими странами (приблизительно на 56%)<sup>85</sup>.

На 1966—1970 гг. предусматривается усиление внешнеторговых связей и экономического сотрудничества с развивающимися странами Азии, Африки и Латинской Америки прежде всего за счет «увеличения экспорта машин и других видов промышленной продукции, в которой они испытывают потребность для создания своей национальной экономики, а также за счет соответствующего роста импорта из этих стран сельскохозяйственных, промышленных товаров и сырья»<sup>86</sup>. В Директивах съезда намечается дальнейшее расширение торговли с промышленно развитыми капиталистическими странами, которые проявляют готовность развивать торговлю с Советским Союзом.

На протяжении полувековой истории Советского государства внешняя торговля играла важную роль в развитии производительных сил страны, в подъеме материального благосостояния и культурного уровня советского народа. В условиях сотрудничества социалистических стран внешняя торговля является одной из основных форм их экономического сотрудничества, она способствует дальнейшему расширению и углублению международного социалистического разделения труда — важного фактора роста экономического могущества мировой социалистической системы и успешного ее соревнования с капиталистической системой.

<sup>83</sup> «Внешняя торговля СССР за 1965 г.», стр. 8.

<sup>84</sup> «Директивы XXIII съезда КПСС по пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1966—1970 годы». М. 1966, стр. 73.

<sup>85</sup> «Внешняя торговля», 1966, № 9, стр. 6.

<sup>86</sup> «Директивы XXIII съезда КПСС по пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1966—1970 годы», стр. 72—73.