

порождает ряд проблем, делающих общепризнанной необходимость государственной поддержки.

Одним из важнейших вопросов, возникающих при рассмотрении источников финансирования инновационной деятельности, является принцип распределения инвестиций между центром и регионами и внутри регионов. Разные финансовые и материальные возможности регионов и объемы денежных вливаний из центра, различия в производственных и сырьевых особенностях территорий областей и районов – все это обуславливает диспропорции регионального развития. В складывающихся не очень благоприятных для внедрения инноваций в жизнь условиях необходимым является создание научно обоснованного финансового механизма управления инновационным развитием региона, переход на региональном уровне к бюджетированию, ориентированному на результат, переориентация фискально-ориентированной налогово-бюджетной политики на инвестиционно-ориентированную, используя современные методы снижения налоговой нагрузки для инновационно активных предприятий путем налоговых льгот [2].

Для повышения эффективности использования бюджетных ресурсов и установления объективных принципов распределения средств на инновационную и инвестиционную деятельность между регионами необходимо изменение подходов к распределению средств на финансирование бюджетных программ регионального значения, поскольку приоритетные для развития экономики страны инвестиционные проекты должны финансироваться целевыми программами из республиканского бюджета, а местные органы управления должны на конкурсной основе выбирать для финансирования проекты регионального значения в рамках получаемых квот по бюджетным программам.

Общий объем средств по различным направлениям должен определяться в Законе о бюджете, а квоты распределения средств государственных программ между регионами должны устанавливаться пропорционально инновационной активности регионов и показателям эффективности управления конкурентоспособностью.

Таким образом, в современных условиях необходимо усиление роли государства в развитии инновационных процессов в региональной экономике. Последовательная реализация мероприятий по совершенствованию финансового механизма управления инновационным развитием снизит риск внедрения высокотехнологичных проектов на производстве и послужит определенной «подушкой безопасности» в современных кризисных условиях.

### Литература

1 Бобрович, В. В. Венчурное финансирование инновационных проектов: пути совершенствования / В. В. Бобрович, А. С. Страшинская // Вестник Белорусского государственного экономического университета. – 2016. – № 1. – С. 90–99.

2 Веко, Р. В. Повышение эффективности финансирования инновационных проектов на региональном уровне / Р. В. Веко // Банковский вестник. – 2016. – № 9. – С. 31–33.

**В. А. Чешко**

*Науч. рук. А. П. Геврасёва,*

*канд. экон. наук, доцент*

### ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Республика Беларусь придает большое значение развитию малого и среднего предпринимательства, принимает необходимые меры по созданию благоприятных условий для повышения инвестиционной активности в данном секторе экономики.

В 2013 году вклад малых предприятий в ВВП страны составил 14,9 %, в 2014 году – 14,8 %, в 2015 году – 14,2 %. Наблюдается положительная динамика количественного роста субъектов малого предпринимательства в Республике Беларусь.

На территории Гомельской области зарегистрировано более 39 тысяч субъектов малого и среднего бизнеса, в том числе: индивидуальных предпринимателей – свыше 28 тысяч, малых и средних организаций – более 10 тысяч. Общий объем продукции субъектов малого и среднего предпринимательства Гомельской области за период 2013–2014 годы увеличивается (за 2013 год показатель составляет 11 827 701 млн. руб., за 2014 год – 13 307 901 млн. руб., за 2015 год – 14 938 005 млн. руб.). Малое предпринимательство охватывает практически все отрасли и сферы деятельности. Наибольшее количество белорусского малого и среднего бизнеса сосредоточено в сфере торговли – 30,9 %, наименьшее количество малого бизнеса задействовано в сфере общественного питания – 5,1 %.

Разработаны и реализуются программы поддержки малого предпринимательства. Государственная финансовая поддержка оказывается путем предоставления: финансовых средств на возвратной возмездной или безвозмездной основе; имущества на условиях лизинга (финансовой аренды); гарантий по льготным кредитам, выдаваемым банками Республики Беларусь. Так же существуют ещё другие виды государственной поддержки малого бизнеса: имущественная поддержка (передача в безвозмездное пользование находящихся в государственной собственности капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, их частей; снижение арендных ставок); информационная поддержка (создание доступных условий для получения информации, необходимой для эффективного осуществления и развития предпринимательской деятельности); содействие внешнеторговой деятельности (развитие экспорта отечественных товаров (работ, услуг) на рынки иностранных государств и развитие импорта сырья (комплектующих) для собственного производства на территории Республики Беларусь при отсутствии отечественных аналогов); поддержка в сфере подготовки, повышения квалификации и переподготовки кадров (содействие подготовке, переподготовке и повышению квалификации кадров для субъектов малого и среднего предпринимательства, проведения обучающих курсов, конференций по вопросам предпринимательства); формирование и развитие механизмов государственно-частного партнерства (создание условий для развития государственно-частного партнерства в Республике Беларусь; обеспечение эффективности использования имущества, находящегося в собственности государства; содействие эффективному использованию ресурсов государственного и частного партнеров для удовлетворения общественных потребностей).

Малое и среднее предпринимательство играет важную роль в развитии экономики. Следовательно, если будет развиваться малое и среднее предпринимательство, то будет развиваться и экономика страны.

**К. А. Чуйко**

*Науч. рук. И. В. Глухова,  
ст. преподаватель*

## **ФУНКЦИИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ И ИХ РЕАЛИЗАЦИЯ**

Уровень притязаний работников в оплате труда может зависеть от разных субъективных причин: характера работника; его смелости и настойчивости в требованиях; оценки им качества собственной работы, своих способностей в данном виде труда; отсутствии или наличия индивидуальных трудностей и проблем в работе, определяющих возможность получения компенсации.