

защиты имущественных интересов от различных рисков, а страховщикам получить желаемый размер прибыли.

Страхование валютного риска необходимо для тех предприятий, у которых не поступает валютная выручка либо поступает в небольшом количестве и ее суммы недостаточно для покрытия валютных обязательств организации. В данном случае курсовая разница может привести к убытку, поэтому для того, чтобы обезопасить себя организация может прибегнуть к страхованию валютных рисков. Определение вероятности наступления риска недополучения прибыли требует особого подхода. В частности, можно использовать теорию конечных однородных цепей Маркова: организация может находиться на момент страхования в 3-х состояниях – она недополучила прибыль, получила её в полном объеме или получила сверхприбыль. Также она, находясь в одном из данных состояний, может в прогнозном периоде перейти в те же 3 состояния – недополучить прибыль, получить прибыль в полном объеме и получить сверхприбыль.

Ю. С. Каминская

Науч. рук. **С. Д. Предыбайло,**
ассистент

ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ГОМЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

На территории Гомельской области имеются месторождения калийной и каменной солей, бурого угля, строительного и облицовочного камня, стекольных и формовочных песков, мела, гипса, кирпичных глин и других полезных ископаемых, которые являются базой промышленности строительных материалов [1]. Для того чтобы оценить уровень состояния и развития отрасли, используем метод SWOT-анализа (таблица 1).

Таблица 1 – Итоговая матрица SWOT-анализа промышленности строительных материалов Гомельской области

	Сильные стороны	Слабые стороны
Внутренняя отраслевая среда	<ul style="list-style-type: none"> – разведанная минерально-сырьевая база, – определенный потенциал экономического роста; высокий научно-инновационный потенциал; – наличие широких межотраслевых и внутриотраслевых связей в кооперации производства; – модернизация и совершенствование техники и технологии производства; – усиление инвестиционной активности; – внедрение стандартов серии ИСО 14000; – наличие сложившейся инфраструктуры на действующих предприятиях; наличие отраслевой информационной системы 	<ul style="list-style-type: none"> – неразвитая система стимулирования труда; – низкие стимулы инновационной деятельности; – высокая энергоемкость и материалоемкость производства; недостаток оборотных средств; – высокий физический и моральный износ ОПФ; – непостоянство спроса на стройматериалы; – недостаточная инновационная активность; – неудовлетворительное финансовое положение предприятий; – достаточно высокий уровень использования импортных материалов и сырья; недостаточные темпы и объемы импортозамещения; – низкие темпы технологической модернизации
	Возможности	Угрозы
Внешняя отраслевая среда	<ul style="list-style-type: none"> – использование местной разведанной минерально-сырьевой базы; – государственная поддержка отраслей; – рост строительного-монтажных работ; – широкое использование имеющегося научного потенциала для создания и модернизации наукоемких производств товаров и услуг с сохранением рынков сбыта и развитие ориентированных на экспорт производств; – усиление сотрудничества со странами дальнего и ближнего зарубежья; – организация специализированных кластеров на основе ЧПП с привлечением инвестиций 	<ul style="list-style-type: none"> – рост цен на топливно-энергетические ресурсы и сырье; – конкуренция со стороны импортных товаров, открытость внутреннего рынка; изменение условий импорта сырья, тарифной политики; – нестабильность финансово-кредитной системы, законодательной базы, высокие процентные ставки; – изменения в законодательстве и экономической ситуации стран, в которые экспортируются стройматериалы; – отставание по внедрению новой техники и технологий от зарубежных аналогов; – слабая организация и инвестирование в производство новых видов продукции

Таким образом, результаты SWOT–анализа показали, что промышленность строительных материалов Гомельской области обладает потенциалом, необходимым для успешной хозяйственной деятельности предприятиям в условиях неопределенности факторов внешней среды и хозяйственного риска, но необходимо совершенствовать систему стимулирования труда работников, внедрять методы стимулирования экспорта, привлекать инвестиции в инновационную сферу, внедрять международные нормы в области качества.

Е. А. Клименко

Науч. рук. Т. И. Иванова,

ст. преподаватель

СТРАХОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ КАК ВАЖНЕЙШИЙ СПОСОБ ИХ ПРИВЛЕЧЕНИЯ В РЕСПУБЛИКУ БЕЛАРУСЬ

В настоящее время в Республике Беларусь наиболее остро стоит проблема обновления основного капитала предприятий. В 2014 году износ основных средств составил около 80 %, а в 2004 году он составлял 50,9 %. Как можно заметить, основные средства изнашиваются, а это значит, что их нужно модернизировать, реконструировать, а в большинстве случаев предприятиям нужна полная замена устаревшего оборудования.

В Республике Беларусь большинству предприятий не хватает собственных источников финансирования для полного переоборудования, так как многие из них низко-рентабельны. В сложившейся ситуации возможны два варианта решения проблемы: использовать заемные средства, либо получить бюджетное финансирование. Но и здесь существует ряд проблем, например, таких как высокие процентные ставки и сложность получения долгосрочного кредита вследствие низкой кредитоспособности. Что же касается бюджетного финансирования, то получить его могут только те предприятия, в эффективности которых может быть уверено государство.

Проблему финансирования воспроизводства основного капитала в значительной степени могут решить государственные и иностранные инвестиции.

Проанализировав инвестиционный климат в Республике Беларусь, методы и инструменты привлечения инвестиций хотелось бы особое внимание среди них уделить страхованию, так как каждый инвестор хочет быть уверен в сохранности своего капитала.

На данный момент в Республике Беларусь для решения этой проблемы были ратифицированы два соглашения. Первое – между правительством Республики Беларусь и Многосторонним агентством по инвестиционным гарантиям о правовой защите гарантированных иностранных инвестиций. Второе соглашение – между правительством Беларуси и МАГИ, которое касается использования местной валюты.

Что касается сотрудничества Беларуси и МАГИ, то в нем отмечен только один существенный факт. В 2005 году было заключено кредитное соглашение между Приор-банком и Райффайзенбанком (Австрия) на 30 млн. долл. США, по которому агентство выступило страховщиком. Как хотелось бы заметить, данная проблема решается, но, по всей видимости, недостаточно для более эффективного развития инвестиционной деятельности на территории Республики Беларусь.