

**Н. А. Мухина**  
*Науч. рук. В. Ф. Бабына,*  
*канд. экон. наук, профессор*

## **СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

В настоящее время главной проблемой в экономике является управление дебиторской и кредиторской задолженностью, как на уровне предприятия, так и на уровне государства в целом. Такая проблема возникла в связи с постоянным ростом дебиторской и кредиторской задолженности на протяжении многих лет. Так, в 2014 году по сравнению с 2013 годом дебиторская задолженность в Республике Беларусь увеличилась на 12 % и составила 218,7 млрд. руб. Также произошло увеличение дебиторской задолженности и в Гомельском регионе на 6 %. Кредиторская задолженность в Республике Беларусь в 2014 году увеличилась на 18 % и составила 284,04 млрд. руб., а в Гомельском регионе соответственно – на 13 % и составила 37,1 млрд. руб. Следует отметить, что наряду с ростом дебиторской и кредиторской задолженности наблюдается снижение их доли в сумме ВВП. Доля дебиторской задолженности снизилась на 2 %, а доля кредиторской задолженности – на 0,7 %. Величина дебиторской и кредиторской задолженности влияет на финансовое состояние, в том числе и на размер чистых активов предприятия или капитала. Наличие долгов зависит от объема продаж, условий расчетов (предоплаты, последующей оплаты), периода отсрочки платежа, а также низкого уровня платежной дисциплины покупателей. Дебиторская задолженность порождает недостаток денежных средств для восстановления производственных запасов, погашения задолженности перед персоналом, бюджетом и прочими кредиторами. Отсюда важной задачей финансового менеджмента в организации является эффективное управление дебиторской и кредиторской задолженностью, направленное на оптимизацию их размера и обеспечение своевременной инкассации долга.

Для решения этой проблемы возникает потребность в разработке системы управления дебиторской и кредиторской задолженностью. Нам представляется, что такая система управления дебиторской и кредиторской задолженностью должна включать в себя:

- оценку стабильности клиента;
- исследование финансового состояния;
- формулировку условий договора, отвечающих потребностям организации и покупателя и приводящих к достижению компромисса.

Правильное применение разработанной системы должно привести к снижению задолженности, увеличению прибыли и стабилизации финансового положения предприятия.

**Т. А. Пузан**  
*Науч. рук. Л. В. Федосенко,*  
*канд. экон. наук, доцент*

## **ВЛИЯНИЕ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ НА УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ**

Валовой внутренний продукт (ВВП) Беларуси прямо или косвенно во многом зависит от России. Следует констатировать, что неблагоприятная геополитическая ситуация, связанная, прежде всего, с экономическими санкциями против России, напрямую отразилась на уровне развития белорусской экономики.

Промышленное производство сократилось, по одним оценкам – на треть, по другим – наполовину. Формально белорусская экономика в достаточной мере диверсифицирована: только 40 % всего экспорта поступает в Россию, столько же – в Европейский союз. Но в ЕС Беларусь продает сырье, нефтепродукты и полуфабрикаты – древесину, калийную соль, железо, химические компоненты. При этом продукция многочисленных белорусских предприятий Европе не нужна: не подходит по стандартам качества. Зато до недавних пор ее покупали на постсоветском пространстве. Белорусские тракторы, сельхозтехника, грузовики, автобусы и шасси для ракетных комплексов, телевизоры, холодильники и стиральные машины – 80 % этой продукции уходило в Россию, еще 7–10 % – в другие страны СНГ.

Осложнения, вызванные геополитической напряженностью, для отечественной экономики оказались значительными:

- из-за девальвации российского рубля теряется главный рынок сбыта. Белорусские товары в значительной степени потеряли конкурентоспособность. От падения курса российского рубля белорусские экспортеры уже потеряли более 300 миллионов долларов;

- спад темпов роста ВВП. Валовой внутренний продукт Беларуси снизился в январе-марте 2015 года на 2 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года;

- повышение уровня инфляции. По итогам 2014 года инфляция составила 16,2 %. За нынешний первый квартал цены выросли на 4,9 %. Международный валютный фонд ожидает, что инфляция по итогам 2015 года в Беларуси составит 22 %, в 2016 году – 18,1 %;

- падение уровня реальной заработной платы;

- обесценивание дебиторской задолженности из-за курсовых разниц;

- увеличение кредиторской задолженности страны и т.д.

*Е. С. Рахова, А. Д. Дашкевич*

*Науч. рук. Т. И. Панова,*

*канд. экон. наук, доцент*

## **УЧЕТ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?**

Без трудовых ресурсов все производство остановилось бы, как и без основных средств или материалов. Все это активы – ресурсы, контролируемые организацией, от которых ожидаются экономические выгоды в будущем, то есть это средства, способные приносить доход. От того, какие именно кадры задействованы в деятельности предприятия, будет зависеть его успешность и финансовое развитие.

Активы, как известно, являются объектами бухгалтерского учета и находят отражение в балансе, характеризуя имущественное состояние и производственный потенциал организации. Так, в I разделе баланса представлены долгосрочные активы (средства производства), во втором разделе – краткосрочные активы (запасы, денежные средства). Но персонал предприятия не учтен нигде, а это очень важный актив, и без его учета характеристика организации будет неполной.

Можно предложить в I разделе баланса ввести статью «Трудовые ресурсы» (поскольку использование трудовых ресурсов носит долгосрочный характер). Ей будет соответствовать в разделе III «Собственный капитал» статья «Собственный трудовой капитал». Однако, трудовые ресурсы можно трактовать и не как собственные средства, а взятые в долгосрочное пользование. В таком случае им будет соответствовать статья в IV разделе баланса «Долгосрочные обязательства». Заработную плату в таком случае можно рассматривать как своеобразные проценты по долгосрочным обязательствам, ежемесячно начисляемые и выплачиваемые работникам.