

## Литература

1 Вершинина, Н. А. Повышение уровня финансовой грамотности населения как элемент системы обеспечения финансовой безопасности государства / Н. А. Вершинина // Вестник Московского финансово-юридического университета. – 2017. – №1. – С. 258 [Электронный ресурс]. – 2020. – Режим доступа : <https://cyberleninka.ru/article/n/povyshenie-urovnya-finansovoy-gramotnosti-naseleniya-kak-element-sistemy-obespecheniya-finansovoy-bezopasnosti-gosudarstva>. – Дата доступа : 01.02.2020.

2 Концепция развития платежной системы Республики Беларусь на 2016–2020 годы [Электронный ресурс]. – 2020. – Режим доступа : [https://www.nbrb.by/legislation/documents/p\\_779.pdf](https://www.nbrb.by/legislation/documents/p_779.pdf). – Дата доступа : 05.02.2020.

**М. А. Романюк**

Науч. рук. **В. В. Ковальчук,**

канд. экон. наук, доцент

### СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКСПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

С целью совершенствования методических подходов к оценке эффективности экспортных операций, нами предлагается рассчитывать показатели, характеризующие степень использования ресурсного потенциала организации при выполнении конкретной производственной задачи.

К таким показателям можно отнести коэффициент отдачи средств, вложенных в экспортные операции, который рассчитывается по формуле (1):

$$K_3 = CЭ/OCЭ, \quad (1)$$

где  $K_3$  – коэффициент отдачи средств, вложенных в экспортные операции;

$CЭ$  – стоимость реализованной экспортной продукции;

$OCЭ$  – средние остатки средств по экспорту.

Также к показателям эффективности экспортных операций можно отнести показатель оборачиваемости средств, вложенных в экспорт, который рассчитывается по формуле (2):

$$KO = BЭ/OCЭ, \quad (2)$$

где  $KO$  – число оборотов средств, вложенных в экспорт;

$BЭ$  – стоимость экспорта во внутренних ценах.

Исходные данные и динамика показателей эффективности экспортных операций ОАО «Коминтерн», рассчитанных по формулам (1) и (2) представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика показателей эффективности экспортных операций ОАО «Коминтерн» за 2017–2018 гг.

Показатели	Базисный год	Отчетный год
Стоимость реализованной экспортной продукции, тыс. руб.	12 091	13 051
Стоимость экспорта во внутренних ценах, тыс. руб.	10 950	12 420
Средние остатки средств по экспорту, тыс. руб.	1 202	1 302
Коэффициент отдачи средств, вложенных в экспортные операции	10,06	10,02
Число оборотов средств, вложенных в экспорт, раз	9,1	9,5

Исходя из данных таблицы 1, можно сделать вывод, что коэффициент отдачи средств, вложенных в экспортные операции, в организации сократился на 0,04. При этом увеличение стоимости экспорта и незначительное повышение числа оборотов средств привело к улучшению отдачи средств, вложенных в экспортные операции.

Таким образом, совершенствование методических подходов к оценке эффективности экспортных операций с помощью дополнительно привлеченных показателей, характеризующих полноту использования экспортного потенциала, будет способствовать повышению деловой активности организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность.

**Е. В. Сакович**

*Науч. рук. А. В. Орлова,*

*ст. преподаватель*

### **ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ОРГАНИЗАЦИИ И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ**

Для осуществления коммерческой деятельности необходимо иметь начальный капитал как в денежной, так и в материальной форме, который впоследствии будет авансирован в средства и предмет труда. Даже с течением времени любая организация нуждается в оборотных средствах – части активов, которые полностью переносят свою стоимость на конечный продукт. Главная задача финансового управления – это обеспечить наиболее рациональное, то есть прогнозируемое, использование денежных средств без появления задолженностей и, как следствие, штрафов.

Финансовые ресурсы – это совокупность собственных денежных доходов в наличной и безналичной форме и поступлений извне (заемных и привлеченных), аккумулируемых организацией и предназначенных для выполнения финансовых обязательств, финансированием текущих затрат [1, с. 13].

Прежде всего, финансовые ресурсы классифицируются по источникам формирования. Потому что такой подход позволяет сразу определить финансовую зависимость предприятия и стоимость используемого им капитала. Итак, по источникам финансовые ресурсы подразделяется на собственные (внутренние и внешние) и заемные (рисунок 1):

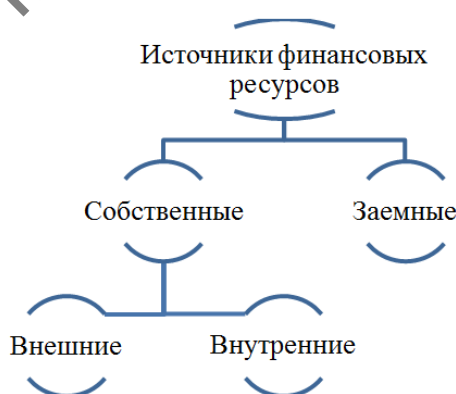


Рисунок 1 – Финансовые ресурсы по источникам формирования

К внутренним относятся: прибыль, уставный капитал, амортизационные отчисления, прочие источники. Однако так получается далеко не всегда и со временем предприятие может нести убытки длительное время, что приводит к уменьшению активов организации. Внешние же источники представляют собой дополнительную эмиссию ценных бумаг (акций), бюджетные ассигнования, прочие источники. Для предприятия собственные средства