

Данные таблицы 1 свидетельствуют, что в целом металлургическое производство Гомельской области является более конкурентоспособным, чем промышленный комплекс в целом, причем уровень конкурентоспособности несколько увеличился благодаря повышению уровня социально-экономического и инвестиционно-инновационного развития отрасли и высокому уровню внешнеэкономического потенциала. Однако в дальнейшем для обеспечения конкурентоспособности необходимо диверсифицировать зарубежные рынки сбыта и основных поставщиков.

## Литература

1 Статистический ежегодник Гомельской области: стат. сб. [Электронный ресурс]. – 2020. – Режим доступа : <http://www.belstat.gov.by/>. – Дата доступа : 03.04.2020.

**В. С. Храпунова**  
*Науч. рук. И. А. Шнып,*  
*ст. преподаватель*

### СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ЛОГИСТИКИ НА ОАО «МОЗЫРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД»

ОАО «Мозырский машиностроительный завод» осуществляет закупки централизованным способом. Он производит гусеничные трактора, спецтехнику на базе колесных тракторов и автомобилей для сельского, жилищно-коммунального и лесного хозяйств, дорожно-строительных организаций, энергетического комплекса. Основным сырьем для производства продукции являются металлические заготовки и прокат.

Доставка сырья и материалов осуществляется железнодорожным и автомобильным транспортом, на предприятии имеется ветка железнодорожного транспорта. Склады имеют железнодорожные ramпы для разгрузки железнодорожных вагонов и подъездные пути для автомобильного транспорта.

Закупка сырья осуществляется у постоянных поставщиков, с которыми хорошо налажены хозяйственные связи. Поставки в 2017–2019 годах осуществлялись ритмично, план по срокам поставки сырья и материалов выполнялся. На предприятии имеется достаточно складов для размещения поступающих материалов. Однако для более эффективного планирования закупок можно рассчитать оптимальную партию заказа для минимизации логистических затрат. На предприятии процесс закупок не автоматизирован, все заявки в отдел снабжения передаются на бумажных носителях, поэтому можно предусмотреть внедрение автоматизированной системы, которая позволит сделать процесс закупок более быстрым, понятным и «прозрачным».

Направления совершенствования закупочной логистики на ОАО «Мозырский машиностроительный завод»:

– выбор альтернативного поставщика сырья. Это позволит предприятию расширить ассортимент закупаемого сырья, а также выбирать для себя наиболее выгодные условия закупок. При выборе поставщиков можно использовать следующие критерии: ассортимент и качество продукции; цена единицы продукции; форма расчета; удаленность; время поставки; финансовые условия; упаковка;

– определение оптимальной партии заказа на сырье, что позволит более рационально организовать процесс закупок и снизить расходы на поставку. Для определения оптимальной партии заказа можно применить модель Вильсона EOQ (Economic Ordering Quantity);

– устранение причин неритмичной работы. На основании данных анализа ритмичности определяют конкретные мероприятия по устранению причин неритмичной работы, которыми могут быть: несвоевременная поставка сырья и материалов поставщиками; нарушения поставщиками договорных условий (изменение цены, качества поставляемых материалов, размеров партий и др.);

– установка программного продукта, автоматизирующего закупки. На предприятии практически весь процесс закупок происходит вручную, поэтому можно предложить его автоматизировать, установив приложение компании Softmart. Программный продукт предназначен для автоматизации процесса закупок предприятия, включая этапы подготовки и проведения конкурсных торгов.

Программный продукт обеспечивает выполнение следующих функций:

- массовой обработки поступающих заявок;
- прозрачности процессов и общей ответственности персонала;
- наглядных и простых отчетов, которые помогут всем участникам процесса в режиме реального времени получать доступ ко всей необходимой информации.

**П. В. Царёва**

Науч. рук. **И. В. Глухова,**

ст. преподаватель

### **ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ В КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БЮДЖЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

В состав доходной части консолидированного бюджета входят три группы: налоговые и неналоговые доходы, безвозмездные поступления. К первой группе относятся налоги и сборы; пени и штрафы за несвоевременную их уплату; проценты за предоставленную отсрочку (рассрочку) уплаты налогов и сборов. Вторая часть включает доходы от использования имущества, которое находится в государственной собственности, и штрафы и пени за несвоевременную уплату неналоговых доходов. Третья часть представлена безвозмездными поступлениями от различных государств и международных организаций.

Формирование доходной части бюджета предполагает организацию процесса исполнения бюджета, одной из задач которого является обеспечение уплаты налогов и сборов в полном объеме в установленные сроки. Это означает контроль соблюдения субъектами хозяйствования Республики Беларусь платежной дисциплины. Однако реалии таковы, что не всегда организации своевременно производят расчеты с бюджетом. В этом случае возникает задолженность по налогам и сборам, представляющая собой их величину, которая не была перечислена в государственный бюджет в сроки, установленные действующим законодательством Республики Беларусь. Ее структура за период 2014–2018 гг. представлена в таблице 1 [1, с. 34].

Таблица 1 – Структура задолженности по налогам и сборам в Республике Беларусь в 2014–2018 гг.

Задолженность	2014	2015	2016	2017	2018
Задолженность по налогам и сборам – всего, в том числе по:	100	100	100	100	100
НДС	64,6	47,3	41,5	50,2	42,9
налогу на прибыль	5,8	32,4	15,5	16,7	18,1
акцизам	1,1	6,5	26,9	5,3	4,9
экологическому налогу	0,9	0,3	0,1	0,1	0,2
налогу на недвижимость	10,5	6,0	7,5	13,6	12,3
платежам за землю	9,6	4,1	5,8	11,9	19,2
прочим налогам	1,1	0,9	1,1	1,2	1,5

Данные таблицы свидетельствуют о том, что на протяжении рассматриваемого периода наибольший удельный вес занимала задолженность по НДС, которая в 2018 г. составила 43 705,2 млн. руб. [1, с. 33]. В целом произошло изменение структуры задолженности в результате ее снижения по акцизам до 4,9 % в 2018 г. и роста по налогу на недвижимость до 12,3 % и платежам за землю – до 19,2 %.